

CRÉDITO Y COMUNIDAD

DEBATES, ESQUEMAS Y EXPERIENCIAS EN EL CAMPO DE LAS FINANZAS SOLIDARIAS

Autoras:

Ariana Sacroisky y Andrea Urturi

Documento de Trabajo N° 56 - abril de 2014





DIRECTOR

GUILLERMO WIERZBA

INVESTIGADORES

FABIÁN AMICO

MARTÍN BURGOS ZEBALLOS

JUAN MATÍAS DE LUCCHI

JORGE GAGGERO

RODRIGO LÓPEZ

ESTANISLAO MALIC

PABLO MARESO

ANDREA MEDINA

MARÍA ANDREA URTURI

MARÍA SOL RIVAS

INVESTIGADORES INVITADOS

CLAUDIO CASPARRINO

NORBERTO CROVETTO

ALEJANDRO GAGGERO

GUILLERMO HANG

ARIANA SACROISKY

CONSEJO ACADÉMICO

CECILIA CARMEN FERNANDEZ BUGNA

ROBERTO FRENKEL

ALFREDO T. GARCÍA

Las opiniones vertidas en el trabajo no necesariamente coinciden con las de las entidades patrocinantes del Centro.

Para comentarios, favor dirigirse a: informacion@cefid-ar.org.ar

Contenido

1) INTRODUCCIÓN	1
2) CAPITALISMO GLOBAL: INEQUIDAD ESTRUCTURAL Y CRISIS AMBIENTAL	4
3) LA ECONOMÍA SOCIAL Y SOLIDARIA Y EL FORTALECIMIENTO DE LA COMUNIDAD	11
4) LAS FINANZAS SOLIDARIAS.....	16
4.1) LAS FINANZAS COOPERATIVAS	16
4.2) EL MICROCRÉDITO Y LOS FONDOS ROTATORIOS	22
4.2.1. EL MICROCRÉDITO: HISTORIA, MODALIDADES Y RASGOS PRINCIPALES.....	22
4.2.2. BANCOS COMUNITARIOS Y FONDOS ROTATORIOS PARA EL DESARROLLO DE LA ESS	27
4.2.3. LAS POLÍTICAS PÚBLICAS RECIENTES HACIA EL MICROCRÉDITO EN ARGENTINA.....	30
4.3) LAS FINANZAS ÉTICAS	38
5) LA PRÁCTICA DE LAS FINANZAS SOLIDARIAS: LAS EXPERIENCIAS RECOGIDAS	42
<i>C.A.U. Que. Va y la Red de Organizaciones de la Economía Social en la Diversidad “Tejiendo Esperanzas”</i>	<i>42</i>
<i>El Banco Social, proyecto de extensión de la Universidad Nacional de La Plata (UNLP).....</i>	<i>46</i>
<i>El Banco Social de Moreno.....</i>	<i>49</i>
<i>Nuestras Huellas, un banco comunal en el conurbano bonaerense.....</i>	<i>52</i>
<i>El Crédito al Consumo Solidario (Mesa de Promoción de Economía Social y Solidaria –MePESS- de Quilmes, Florencio Varela y Berazategui)</i>	<i>54</i>
<i>La Base</i>	<i>56</i>
<i>El Fondo Rotatorio de Federación de Cooperativas de Trabajo (FECOOTRA)</i>	<i>57</i>
<i>El Banco Palmas (Brasil).....</i>	<i>58</i>
<i>Dos experiencias de banca ética: La cooperativa de servicios financieros COOP57 (España) y la Banca Popolare Ética (Italia)</i>	<i>61</i>
6) CONCLUSIONES Y PERSPECTIVAS.....	63
7) REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	70

1) INTRODUCCIÓN¹

Las inquietudes que llevaron al filósofo Adam Smith, autor de la *Teoría de los Sentimientos Morales*, al terreno barroco de la materia, y a crear la obra madre de la Economía como ciencia, *La Riqueza de las Naciones*², se refieren a los profundos interrogantes que generaba el sistema de producción que se fortalecía crecientemente en ese entonces: el Sistema Capitalista. Los lazos sociales que sostenía la Iglesia se disolvían, los gremios se debilitaban y las decisiones sobre qué y cuánto producir pasaban a ser aisladas, sin ninguna planificación atenta a las necesidades sociales. ¿Cómo podría sostenerse una sociedad de este tipo? Las preguntas que desvelaban a Adam Smith, y luego a Karl Marx y a Karl Polanyi, fueron abandonadas por la ciencia económica dominante poco después, y el vínculo entre los lazos sociales, e incluso afectivos, y la organización de la sociedad para producir y distribuir los bienes necesarios para la subsistencia, dejado de lado.

En un mundo económico comandado por los inversores financieros globales y las grandes empresas transnacionales, los emprendedores³ que integran la llamada *Economía Social y Solidaria* (ESS) realizan actividades económicas (es decir, de producción y/o distribución de bienes y/o servicios, incluyendo las actividades financieras), teniendo como finalidad principal el bienestar humano y la mejora de la calidad de vida de sus integrantes y de su comunidad de pertenencia, al tiempo que incorporan diversas formas de trabajo asociativo y de gestión democrática. Se trata de un universo heterogéneo compuesto por emprendimientos de diverso tipo y forma jurídica, difícil de recortar y conmensurar. Sin embargo, las dificultades teóricas y metodológicas que pudieran existir corren tras el crecimiento y fortalecimiento de las trayectorias empíricas de la ESS y tras el creciente rol que han ocupado en las políticas públicas instrumentadas en América Latina.

¹ Las autoras agradecemos los comentarios y aportes a versiones previas del presente trabajo realizados por Alejandro Rofman (IDAES, Universidad Nacional de San Martín), Edgardo Form (IMFC), Rodolfo Pastore (Proyecto CREES, Universidad Nacional de Quilmes), Carlos Levinton (CEP-Facultad de Arquitectura - UBA), Oscar Minteguía (Secretario de Desarrollo Social - Municipalidad de San Martín y Profesor de la materia Finanzas Solidarias de la EGESS-UVQ), Diego Gojzman (Fuerza Solidaria, Profesor de la materia Finanzas Solidarias de la EGESS-UVQ), Graciela Goldsmid (Espacio Carta Abierta), Jorge Testero (Centro Cultural de la Cooperación), Juan Luis Serra (Centro INTI – Tucumán), y los exceptuamos de la responsabilidad por errores u omisiones que pudieran existir. Además agradecemos los comentarios y aportes de todos los integrantes del equipo de investigación del CEFID-AR.

² Ensayo sobre la Naturaleza y las Causas de la Riqueza de las Naciones.

³ Consideramos importante mencionar que si bien como es habitual se ha utilizado en el trabajo el masculino genérico, esto ha sido en este caso especialmente injusto en una perspectiva de equidad de género: son mujeres las protagonistas de estos esquemas, y esto sin dudas le otorga rasgos diferenciados. En este sentido, a lo largo de la lectura, debemos pensar en “emprendedoras” más que en emprendedores en cada uno de los casos, que trabajan en procura de la reproducción material de sus vidas y las de sus familias.

En el marco de los procesos de transformación política y económica e integración regional que ha protagonizado América Latina en el nuevo milenio, diversos países de la región crearon normas para la ESS. En Venezuela se sancionó en 2008 la Ley para el Fomento y Desarrollo de la Economía Popular; en Brasil fue sancionada en 2010 la Ley de Política Nacional de Economía Solidaria y en Ecuador en 2011 la Ley Orgánica de la Economía Popular y Solidaria y del Sector Financiero Popular y Solidario. En 2011 se inició en Uruguay un proceso hacia la construcción de una Ley de Economía Solidaria, y en el mismo sentido va el Proyecto de Ley General de Economía Social y Solidaria de México.

En nuestro país se ha avanzado en materia legislativa a nivel provincial, con la sanción de leyes en Río Negro, Misiones, Mendoza y Entre Ríos, y con procesos de construcción de andamiajes legales en marcha en Neuquén, Santa Fe y la Provincia de Buenos Aires. A nivel nacional, desde 2011 se creó, a partir de la iniciativa de distintas organizaciones sociales, la Asamblea Abierta por la Construcción de una Ley Nacional de Economía Social y Solidaria (FHOE, 2012).

Dado que la Economía Social y Solidaria integra en un campo común tanto a ciertas organizaciones de la *economía social histórica* (que se originan en el cooperativismo obrero del siglo XIX) como a las iniciativas de la *nueva economía social* o *economía solidaria* (que surgen como opciones de resistencia a los procesos de exclusión económica y social derivados del programa neoliberal), el campo de las finanzas solidarias suele incluir a las finanzas cooperativas, a las llamadas finanzas éticas, y a ciertas experiencias del microcrédito. Serán éstas las herramientas analizadas en el presente trabajo.

Comenzaremos con el que consideramos un punto de partida ineludible: nuestra caracterización sobre los rasgos centrales que ha asumido el capitalismo global nacido con la contrarrevolución liberal a mediados de los años setenta, dando cuenta de las transformaciones económicas, políticas, sociales y ambientales que trajo aparejado. En este contexto, caracterizaremos a las organizaciones de la ESS, núcleos que aportan, desde su participación en la actividad económica, a la integración social, al fortalecimiento de la solidaridad y al desarrollo local integral en el territorio.

Daremos cuenta de las finanzas cooperativas, sus características e historia en el país, para continuar con los debates en torno al microcrédito en sus diversas modalidades. Analizaremos los rasgos que ha asumido el microcrédito en el marco de las políticas públicas recientes en el país, fundamentalmente la Ley Nacional de Microcrédito

sancionada en 2006 que introdujo un sistema de *gestión asociada* de los fondos de microcrédito. A partir de la participación de organizaciones sociales y de distintos niveles del Estado en este esquema, se han desarrollado procesos de fortalecimiento institucional que se tradujeron en una mayor madurez y en el tejido de redes de ESS. Caracterizaremos también brevemente a las finanzas éticas, que operan principalmente en los países del Norte.

Por otro lado, buscando atravesar con nuestro trabajo las dimensiones global, nacional y local, daremos cuenta de una serie de experiencias valiosas en el campo de las finanzas solidarias, escogidas gracias a la consulta a funcionarios y académicos, con el objeto en este caso de echar luz sobre herramientas variadas que han desarrollado cierta trayectoria y probado su aporte al fortalecimiento de la ESS en el territorio.

Como parte de la llamada *economía social histórica*, analizaremos la trayectoria de la banca cooperativa en nuestro país. En el marco de lo que se conoce como *economía solidaria* o *nueva economía social* presentaremos experiencias diversas: la Cooperativa quebradeña Cauqueva, el Banco Social de la Universidad Nacional de La Plata, el Banco Social de Moreno, la Asociación Civil Nuestras Huellas, el Crédito al Consumo Solidario de Quilmes, Florencio Varela y Berazategui, la experiencia de la Fundación La Base y del Fondo Rotatorio de FECOOTRA. También caracterizaremos al Banco Comunitario de Desarrollo Banco Palmas de Brasil y a dos experiencias de la banca ética: la Cooperativa de Servicios Financieros Coop57 de España y la Banca Popolare Ética de Italia. Terminaremos el trabajo con las conclusiones derivadas de la investigación realizada, enriquecida por las múltiples y diversas voces consultadas.

Nos hemos basado fundamentalmente en fuentes cualitativas, a través de la realización de múltiples entrevistas, lo que nos ha permitido abrir nueva información al conocimiento y debate público sobre la evolución, los procesos de aprendizaje y los rasgos centrales de las experiencias analizadas. Las entrevistas realizadas han sido las siguientes: Edgardo Form (IMFC), Diego Gojzman (Fuerza Solidaria y Cátedra de Finanzas Solidarias de la EGESS-UVQ), Eduardo Manuel Rodríguez (Dirección de Empleo y Trabajo Autogestivo - Municipalidad de San Martín), Federico Tonarelli (FACTA), Javier Rodríguez (Cauqueva - FOPAL), Julián Massaldi (Fundación La Base), Leonardo Chiessa (Colectivo Solidario), María Albamonte (Impulso Argentino - FONCAP), Mario Brizuela (Cooperativa La Asamblearia), Oscar Minteguía (Secretario de Desarrollo Social - Municipalidad de San Martín y Cátedra de Finanzas Solidarias de la EGESS-UVQ), Manuel de Arrieta (FECOOTRA), Sergio Dumrauf (Banco Social de la Universidad de La Plata y CIPAF-INTA), Carlos Pannunzio (Banco Credicoop) y

Alberto Gandulfo (CONAMI). Agradecemos la colaboración generosa de todos ellos, quienes nos regalaron su tiempo e interés y nos ayudaron a enriquecer nuestra mirada.

A riesgo de adolecer de cierta superficialidad, el trabajo que presentamos analiza temas numerosos y diversos, buscando en este caso aportar una mirada en perspectiva e interdisciplinaria al campo de la ESS, y, al mismo tiempo, abrir al conocimiento experiencias concretas de construcción de la ESS que suelen permanecer ocultas al campo académico, de modo de sumar elementos para estudios futuros que puedan aportar clasificaciones y el desarrollo de marcos teóricos y herramientas empíricas más precisas.

2) CAPITALISMO GLOBAL: INEQUIDAD ESTRUCTURAL Y CRISIS AMBIENTAL

Desde mediados de los años 1970 han tenido lugar a nivel global transformaciones profundas cuyos impactos no sólo alcanzan a todos los rincones del planeta, sino que exceden ampliamente el plano económico y financiero para involucrar a la ética, la política, las relaciones sociales, la cultura, las condiciones ambientales, e incluso el carácter. Así, en su libro *La corrosión del carácter*, el sociólogo Richard Sennet (2014) analiza cómo el escenario laboral flexible, la precarización del empleo y el desempleo estructural han atacado las nociones de permanencia, la confianza en los otros, la integridad y el compromiso. El aumento del desempleo como fenómeno estructural del capitalismo globalizado y la heterogeneidad del escenario laboral, que combina retribuciones al trabajo inaceptables en términos éticos con el crecimiento de las formas del empleo precario e inestable (como el trabajo a tiempo parcial y temporario, las pasantías, y los contratos de locación de servicios encubriendo relaciones laborales formales), han redundado en una profunda desintegración social (Castel, 2009).

A nivel productivo, con el *posfordismo*, las tecnologías de la información y las comunicaciones dieron lugar a la posibilidad por parte de las empresas de una rápida reprogramación y reconfiguración de los equipamientos industriales y, consecuentemente, a la producción de series cortas (Piore y Sabel, 1986). La llamada *especialización flexible de la producción* y la reducción del *ciclo de vida del producto* han sido acompañadas por el lanzamiento constante de nuevos productos al mercado

en estrategias de *obsolescencia programada*⁴. La desigualdad social es la contracara necesaria de este esquema productivo motorizado por el consumo diferenciado: en lugar de elaborarse bienes genéricos destinados a las clases sociales principales, como era propio del *fordismo*, se lanzan al mercado diversas gamas de productos para consumidores de distintos niveles de ingreso y se despliegan estrategias de *marketing* y publicidad dirigidas a motorizar compras frecuentes y repetidas. La industrialización de China y su nuevo lugar en el mundo como *taller global* ha sido clave en este proceso. A su vez, las estrategias de innovación permanente y de corta vida de los productos requieren la adaptación a un cambio continuo. De allí que el capitalismo flexible haya traído la desarticulación de las estructuras de protección social de los trabajadores, en búsqueda de la flexibilidad laboral máxima.

Estas transformaciones productivas han sido comandadas fundamentalmente por las grandes empresas transnacionales, las que fraccionan sus procesos en ciertos puntos del globo de acuerdo a los niveles salariales, los esquemas impositivos (utilizando precios de transferencia para la evasión y elusión impositiva) y los estándares ambientales, y someten a las naciones al riesgo siempre presente de que se opte por desplazar ciertos eslabones a otra locación más favorable, generando repentinamente grandes pérdidas de fuentes de trabajo (Teitelbaum, 2010; Sacroisky, 2006).

Por otro lado, de un rol marginal en las décadas que siguieron a la posguerra, como combustible para las actividades productivas, el capital financiero fue ganando poder desde mitad de los años setenta hasta pasar a mover los hilos del mundo en el nuevo milenio, generando, al acelerar la velocidad de rotación del capital, una profunda degradación social y ambiental. De acuerdo al *Bank for International Settlements*, el mercado de los productos financieros derivados no oficial superaba en 2011 a más de 10 veces el PBI mundial. Caracterizados por una *innovación sin remordimientos* (Eatwell y Taylor, 2005), los movimientos financieros especulativos han generado una sucesión de crisis financieras con repercusión en la política de las naciones en prácticamente todos los rincones del globo, sin que la correlación de fuerzas permitiera

⁴ El término *obsolescencia programada* se refiere a la planificación del fin de la vida útil de un producto o servicio de modo tal que tras un período de tiempo calculado durante su diseño, éste se torne obsoleto, no funcional, inútil o inservible. A partir de su modelo de negocios, la empresa define la frecuencia de renovación de los productos que maximiza la rentabilidad, y es a partir de esta definición que se diseña el bien. Especialmente en el marco de la especialización flexible, la mejora y extensión en la durabilidad de los productos (con trajes que “duraban desde la boda hasta el funeral” y “una heladera por matrimonio”) fueron reemplazadas por la búsqueda de que el consumidor se sienta insatisfecho con las prestaciones del bien del que dispone, aunque el mismo siga siendo funcional (por ejemplo, a través de las modas, con diversos colores, formas y materiales establecidos que denotan la *temporada* de su adquisición). Como asegura el diseñador industrial Brooks Stevens, se trata de generar “*el deseo del consumidor de poseer algo un poco más nuevo, un poco mejor, y un poco antes que lo necesario*” (Ramírez Lopez, 2012).

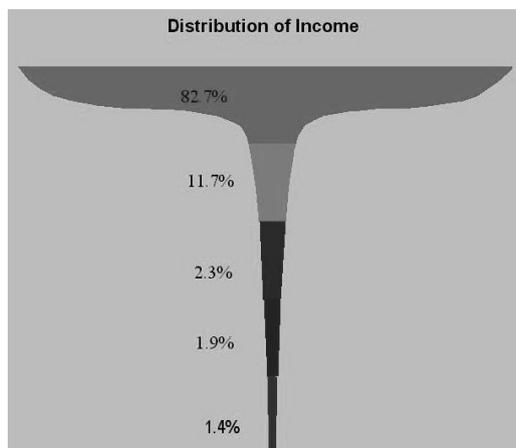
la reformulación del sistema de regulación en función de las necesidades sociales y ambientales (Sacrosky y Rivas, 2012).

En el campo de la política, la liberalización y la desregulación financiera dieron lugar al fortalecimiento de actores que alcanzaron tal incidencia en las economías nacionales que los márgenes de acción de los Estados, aún de los países centrales, se han visto notablemente menguados (como ha sido evidente a partir de la crisis que asola a la periferia europea). La vulnerabilidad de las economías a los flujos financieros significa una puesta en cuestión de la soberanía de los Estados-Nación, menoscabando la democracia y el voto popular. Los mercados financieros globales, intrínsecamente inestables y despreocupados por las necesidades sociales y ambientales son de difícil alcance para las autoridades públicas, no sólo nacionales, sino también internacionales (Sacrosky y Rivas, 2012).

Como contrapartida de este proceso se ha profundizado notablemente la polarización social. Durante un breve período de treinta años, los llamados *años dorados del capitalismo*, el *Estado de Bienestar*, extendió los derechos sociales y laborales en los países centrales y en el Tercer Mundo estableciendo esquemas de seguridad social, salarios mínimos, límites horarios a la jornada laboral y protección jurídica a los sindicatos, alcanzándose entonces una distribución relativamente equitativa del ingreso entre las clases sociales principales. La *revancha del rentista* (Pasinetti, 1997) que se inicia a fines de los años setenta beneficia en cambio a aquellos grupos sociales afectados negativamente por las estrategias asociadas en mayor o menor medida a los Estados de Bienestar.

La situación de vulnerabilidad del grueso de la población mundial se contrapone con una concentración cada vez mayor en lo alto de la pirámide económica y social. La polarización social generada por el Neoliberalismo fue evidente desde inicios de los años noventa, y la tendencia ha seguido un camino ascendente en los últimos años. La *copa de champagne* elaborada en el Informe de Desarrollo Humano del PNUD de 1992 mostró cómo el 20% de la población de mayores ingresos se apropiaba entonces del 82,7% del ingreso global (Gráfico 1). Y los dos tercios más pobres tenían acceso apenas al 6%. En 1960, el ingreso apropiado por el 20% más rico era equivalente a 70 veces aquel del 20% más pobre, en 1989 era de 140 veces (Sachs et al, 2010).

Gráfico 1. La copa de champagne: La distribución del ingreso a nivel global



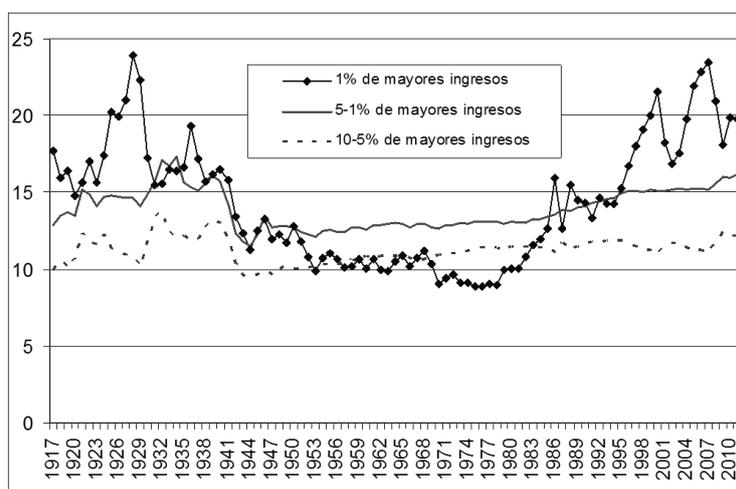
Fuente: Informes de Desarrollo Humano (PNUD) en Sachs, 2010

Analizando una vasta cantidad de información cuantitativa referente a los últimos doscientos años sobre ciertos países centrales (Estados Unidos, Francia, Alemania, Italia, Canadá, Japón y el Reino Unido), Thomas Piketty (2014) muestra que la concentración de la riqueza ha aumentado en todos los países desarrollados analizados. En el nuevo milenio se ha superado en estos países la desigualdad máxima previa, que existía justo antes de la Primera Guerra Mundial. Las guerras mundiales fueron seguidas por un período de rápido crecimiento asociado al *keynesianismo militar*, a los estímulos de la posguerra, a la reconstrucción europea y a la recomposición del consumo. Concluido el proyecto integrador dado por los estados de bienestar de la posguerra, los rasgos estructurales de la economía del siglo XXI se parecen en gran medida a aquellos de las sociedades del siglo XIX. En la actualidad, como en ese entonces, unas pocas familias concentran el grueso de la riqueza, y esa riqueza no es producto del trabajo o esfuerzo personal, sino de la herencia: se trata de la victoria, hasta el momento, del *rentismo* sobre la *meritocracia*.

El 1% de la población del planeta da cuenta del 43% del PBI mundial. De este 1% participan 400 familias estadounidenses que disponen de más recursos financieros que las 150 millones de personas de menores ingresos del mundo (Kliksberg, 2013). En Estados Unidos el ingreso acumulado por el 10% más rico ha crecido exponencialmente, y a un ritmo aún más acelerado lo ha hecho el ingreso del 1% más rico (Gráfico 2). Aún más: con una reducción o estancamiento de las economías centrales que ya lleva siete años (desde 2009 hasta 2013), la población *ultra rica* del

mundo incrementó su riqueza en un 44% de acuerdo a datos del *World Ultra Wealth Report*.

Gráfico 2. El decil de más altos ingresos de EE.UU. dividido en tres grupos, porcentaje



Fuente: Saez, 2013

El propio Banco Mundial se ha referido a los 4.000 millones de personas excluidas de los beneficios de la globalización en su documento *"The next 4 billion"*. La mitad de la población mundial vive en una situación de pobreza extrema, con menos de 2 dólares diarios, 900 millones de personas no tienen acceso al agua potable y 870 millones de seres humanos padece desnutrición crónica (Kliksberg, 2013). Esto ocurre en un planeta que de acuerdo a la FAO (*Food and Agriculture Organization of the United Nations*) puede producir alimentos para 12.000 millones de personas y en el que es desechado el 50% de los alimentos que se producen. Las palabras pronunciadas por Mahatma Gandhi hace prácticamente un siglo gozan de una renovada actualidad: *"El mundo es suficientemente grande para satisfacer las necesidades de todos, pero siempre será demasiado pequeño para la avaricia de algunos"*.

La inequidad corroe la integración social y menoscaba la calidad de vida de las personas. En las sociedades más desiguales del mundo, como Estados Unidos o Gran Bretaña, la incidencia de las enfermedades mentales es tres veces más alta que en el otro extremo de la liga. En estas sociedades existen también altos índices de obesidad y embarazos adolescentes. Mientras que el nivel general de salud es más alto en los países de mayores ingresos, entre países con niveles similares la mortalidad crece a medida que se incrementa la inequidad. La lista de "enfermedades sociales" que

acarrea la desigualdad incluye padecimientos emocionales y una pronunciada mengua de la confianza mutua, base de la cooperación y la cohesión social (Bauman, 2011).

Como ya mencionamos, además de la marginación de enormes masas de población, y de una profunda inequidad social, se ha producido en las últimas décadas un crecimiento exponencial del deterioro ambiental. La mayor escala de la actividad económica global, potenciada por el lanzamiento de series cortas al mercado y la reducción en la vida útil de los productos, causa una degradación ambiental creciente, tanto porque se requieren cantidades cada vez mayores de los llamados *recursos naturales* como insumos como porque un mayor nivel de producto implica una mayor cantidad de residuos y de emisiones⁵.

La crisis ecológica producto de la depredación de los bienes comunes (la tierra, el agua y el aire) muestra las consecuencias a largo plazo de la creciente mercantilización de la Naturaleza, particularmente ante los procesos globalización y concentración de las actividades económicas. La incorporación de grandes masas de la población, fundamentalmente de China e India, a los patrones de consumo del *norte opulento* impulsaron aún más esta carrera⁶. Las principales empresas transnacionales toman sus decisiones de uso y extracción desde la lógica de acumulación de capital a escala global, con profundas consecuencias socio-ambientales (particularmente en las regiones periféricas con mayores reservas naturales), generándose procesos de exclusión social en el sector rural, creciente concentración del uso y apropiación de la tierra y un marcado daño ecológico (Harvey, 2007).

La mayoría de los indicadores que dan cuenta del deterioro ambiental crecen de modo exponencial: el calentamiento global, la extinción de las especies, la acidificación de los océanos, las pérdidas de bosques y de poblaciones de peces. A pesar de las voces de alerta de la comunidad científica y de los debates que tiene lugar en el plano internacional, las emisiones de gases de efecto invernadero siguen creciendo exponencialmente: el calentamiento global aumentó un 10% entre 1990 y 2000 y un 33% entre 2000 y 2010, y es generado de forma desigual: las emisiones per cápita de

⁵ De acuerdo a la ONU, a través de *Step Initiative*, el mundo produce 50 millones de toneladas de basura tecnológica al año, alrededor de 7 Kg. por cada persona que vive en el planeta, y la mayor parte de ésta es depositada en el mar o en países africanos. Gran parte de estos productos contienen sustancias tóxicas como plomo, mercurio, cadmio y arsénico, que contaminan no sólo a las personas que trabajan en esos depósitos, sino también el agua, la tierra y el aire. Se estima que uno de cada tres contenedores de desechos procedentes de la UE transportan residuos electrónicos ilegales, clasificados como "bienes usados" cuando no son funcionales. Los desechos electrónicos son el tipo de basura que más crece en el mundo. En 2012 China generó 11,1 millones de toneladas, seguido por EE.UU. con 10 millones.

⁶ Debe decirse que como producto de su proceso de industrialización, la proporción de personas que vive en situación de pobreza extrema (con menos de 1,25 dólares al día) se redujo en China del 60% en 1990 al 12% en 2010 (ONU, 2013).

las regiones centrales son significativamente mayores que en las regiones periféricas (11 toneladas métricas de dióxido de carbono por persona y por año versus 3 toneladas métricas).

El transporte terrestre, y en especial aquel para el traslado de alimentos, es la principal causa del cambio climático. De allí que la agricultura familiar y la producción local para el autoabastecimiento ocupen un rol estratégico clave en miras a la sustentabilidad y a una gestión responsable pensando en las próximas generaciones (ONU, 2013). La pérdida de biodiversidad biológica es el impacto más profundo de la actividad humana en los últimos tiempos. La velocidad a la que desaparecen las especies es entre 100 y 1.000 veces mayor que la natural. En apenas 37 años, entre 1970 y 2007, la biodiversidad del planeta se redujo en un tercio (de acuerdo a datos del *Living Planet Index*). Como corolario, la desigualdad social implica también exposición desigual a la crisis ecológica. Las consecuencias de la sobreexplotación de los bienes comunes alcanzan fundamentalmente a aquellos grupos sociales más vulnerables⁷.

En este panorama global, América Latina ha realizado un crucial aporte filosófico y ético-político al instituir el reconocimiento a los derechos de la Naturaleza en dos nuevas constituciones del mundo andino, Bolivia y Ecuador. En Ecuador se ha reconocido a la Madre Tierra como sujeto de derecho, una innovación radical que faculta a cualquier persona a asumir su defensa ante una agresión. La nueva concepción doctrinaria se trata del *sumak kawsay*, expresión quechua que significa *Buen Vivir* y se refiere a la vida armoniosa entre los seres humanos y la Naturaleza. El contenido del *Buen Vivir* no se refiere a la moral individual, sino a la ética que debe regir la acción del Estado. Por otro lado, tampoco involucra el *bien común* (humano), sino al *bien de todo lo viviente*, incluyendo a todos los humanos, entre los que se exige complementariedad y equilibrio. La ética derivada de esta hipótesis no excluye la satisfacción de las necesidades vitales, pero sí la crueldad por simple comodidad y el abuso superfluo e innecesario. Estas transformaciones profundas irán ganando contenido con la creación de una nueva jurisprudencia (Zaffaroni, 2012).

El avance referenciado no se encuentra sin embargo exento de profundas disyuntivas en América Latina, la región más desigual del mundo. Existe una alta dependencia de los llamados recursos naturales en los países de la región para equilibrar la balanza comercial. En Argentina, Bolivia, Ecuador, Brasil, Colombia y Venezuela se realizan

⁷ Los refugiados por desastres naturales han superado a aquellos que deben dejar sus hogares por las guerras y los conflictos armados. La ONU estima que de continuar esta tendencia, para 2050 200 millones de personas se encontrarían en esta condición (Borón, 2013).

nuevas explotaciones mineras y, especialmente, se expande notablemente el cultivo de soja, con profundos impactos ambientales y sociales. Pero al mismo tiempo, con un nuevo rol del Estado, estos ingresos han permitido financiar amplios programas de políticas sociales. En Bolivia aproximadamente un tercio de la población percibe transferencias del Estado. En Argentina, las retenciones a la soja han sido fundamentales para financiar la Asignación Universal por Hijo. Se hace entonces ineludible la pregunta sobre cómo mejorar las condiciones de vida de los grupos sociales excluidos, especialmente a partir de las políticas neoliberales, promoviendo políticas sociales activas y, desarrollando al mismo tiempo un vínculo armónico con la Naturaleza⁸ (Borón, 2013).

En síntesis, los rasgos que ha asumido el capitalismo de fin de siglo, la inequidad rampante y la hiperdegradación ambiental requieren transformaciones profundas en el funcionamiento económico global. La concentración del poder económico y político en unos pocos jugadores de la economía mundial torna insustituible la intervención pública articulada en los planos internacional, regional y nacional, que actúen responsablemente en pos del bienestar general. Con un nuevo rol del Estado, América Latina ha avanzado en este sentido. Sin embargo, al mismo tiempo, consideramos que se hace necesario propender desde el territorio, en el plano local, al fortalecimiento de formas de vinculación económica que incorporen la ética del *buen vivir* y aporten al fortalecimiento de los valores de la solidaridad y la cooperación, menoscabados por el individualismo neoliberal. Éste es el sentido estratégico de la Economía Social y Solidaria.

3) LA ECONOMÍA SOCIAL Y SOLIDARIA Y EL FORTALECIMIENTO DE LA COMUNIDAD⁹

Siguiendo a Coraggio (2006), la economía es “*el sistema de instituciones que se da una sociedad para definir, movilizar, distribuir y organizar recursos y capacidades humanas, con el fin de satisfacer de la mejor manera posible las necesidades legítimas de todos sus miembros contemporáneos así como intergeneracionalmente*” (pág. 3). La *Economía Social y Solidaria*, aunque incluye una redundancia ya que la economía es social, se ha constituido en una referencia como forma de aunar

⁸ Por ejemplo, en el camino hacia el *sumak kawsay*, el Plan Nacional para el Buen Vivir de Ecuador se propone planificar una transición desde una economía primario-exportadora a otra basada en la explotación de servicios ecoturísticos y el bioconocimiento, que requerirá, se asegura, décadas (Borón, 2013).

⁹ Agradecemos la orientación para la elaboración del presente apartado de la cátedra de la materia Economía Social y Solidaria de la Especialización en Gestión de la Economía Social y Solidaria de la Universidad Virtual de Quilmes y los exceptuamos de los errores u omisiones que pudieran existir.

trayectorias empíricas, proyectos, propuestas y estudios diversos y aportar al fortalecimiento de las organizaciones de la ESS como un actor social con capacidad para incidir en las políticas públicas.

La ESS reconoce la necesidad de rescatar una concepción que legitime racionalidades múltiples en lo económico, con centro en el valor intrínseco de la persona humana y de las relaciones que la entrelazan (Zamagni, 2001). La reducción del ser humano a *homoeconomicus* propio de la economía dominante deriva en la metodología del atomismo social: la sociedad es equiparada a una agregación de individuos, y los beneficios de la sociedad, a la agregación de los beneficios individuales. El mercado puede ser estudiado con prescindencia del tipo de sociedad en la que está inmerso, fundado en una doble norma: la impersonalidad de las relaciones de intercambio y el hecho de que cada individuo persiga su propio interés sin consideración sobre el interés del otro.

Esta visión de la subjetividad incide sobre el comportamiento humano, ya que al convertirse en un paradigma dominante valida instituciones y comportamientos acordes. Mientras para la economía neoliberal, en el mercado no hay lugar para el altruismo ni la reciprocidad¹⁰, y las personas deben estar sujetas a un sistema de poderes y a las duras reglas del mercado, las experiencias asociativas de la ESS se proponen *alimentar la mancomunidad y fomentar otros vínculos económicos, otra forma de satisfacer las necesidades materiales a partir de los recursos disponibles*. La organización de los emprendimientos de la ESS tiende a la recreación de los vínculos sociales en el territorio en base a la dependencia mutua, la confianza y el compromiso (Zamagni, 2001).

Las trayectorias empíricas de la ESS son protagonizadas por entidades u organizaciones que realizan actividades económicas (es decir, de producción y/o distribución de bienes y/o servicios, incluyendo las actividades financieras), pero cuya principal finalidad es el bienestar humano y la mejora de la calidad de vida (tanto de sus integrantes como de su comunidad de pertenencia), al tiempo que incorporan diversas formas de trabajo asociativo y de gestión democrática (Pastore, 2010, pág.

¹⁰ La relación de reciprocidad puede expresarse como un conjunto de transferencias bidireccionales, independientes y voluntarias, pero conectadas entre sí. La característica de independencia implica que cada transferencia es en sí considerada voluntaria; o sea, libre. A diferencia del intercambio en el mercado, ninguna transferencia es condición para que se realice la otra. La conexión en las transferencias que caracteriza a la reciprocidad la distingue del altruismo puro, que consiste en transferencias unidireccionales aisladas. En la reciprocidad, el balance entre lo que se da y se espera obtener a cambio no se expresa en una precisa contabilidad de cambio (o precio relativo), sino que surge de sentimientos como la simpatía y la bondad. La práctica de la reciprocidad se encuentra difundida no sólo en la familia y en las asociaciones diversas, sino en las organizaciones sin fines de lucro, desde la empresa cooperativa hasta las organizaciones de voluntariado (Zamagni, 1997).

2). Defourny y Develtere (1999) caracterizan a las organizaciones de la economía social por los siguientes rasgos: a) finalidad de servicio a sus miembros o a la colectividad, b) autonomía de gestión, c) procesos de decisión democrática, propio del principio cooperativo (un miembro, un voto) y d) primacía de las personas y del trabajo sobre el capital en la distribución de los beneficios¹¹.

Así, la *Economía Social y Solidaria* integra en un campo común tanto a ciertas organizaciones de la *economía social histórica* que se originan en el cooperativismo obrero de los siglos XIX y XX que resistía la Revolución Industrial, como a las iniciativas de la *nueva economía social* o *economía solidaria*, que surgen como opciones de resistencia a los procesos de exclusión económica y social derivados del programa neoliberal del Consenso de Washington.

La economía social histórica es una perspectiva teórica, cuyos principales referentes son Chaves y Monzón (2003), que coloca el eje en tres familias de organizaciones, las cooperativas, las mutuales y las asociaciones, como un tercer sector institucional que opera de forma diferenciada a la lógica privada lucrativa y a la pública estatal. La articulación de estas organizaciones encuentra su base en la forma institucional de las empresas y logra articularse a través de organizaciones de alcance mundial, como la Alianza Cooperativa Internacional (ACI) y la Asociación Internacional de la Mutualidad (AIM)¹².

Sin embargo, formas institucionales de tipo cooperativo o mutualista pueden, por ejemplo, no respetar la democracia interna e igualdad de sus miembros, y el crecimiento de entidades originalmente enmarcadas en la economía social es posible de redundar en el desarrollo de estructuras de funcionamiento propias de la lógica privada lucrativa. Como aseguran Defourny y Devoltere (1999), la internacionalización de las actividades y la competencia han presionado a cooperativas de gran tamaño a adoptar las formas dominantes en su sector de actividad, como la integración en otros grupos no cooperativos y la creación de filiales que los miembros no controlan.

¹¹ La especificidad de la ESS ha sido reconocida en la nueva Constitución de Ecuador (que, como ya mencionamos, considera también a la Naturaleza como sujeto de derecho e incorpora el buen vivir). Allí se menciona que la economía nacional se encuentra integrada no sólo por la economía pública y la economía privada, sino también por la economía popular y solidaria, incluida en pie de igualdad como sujeto de derecho, con una racionalidad propia y un rol estratégico a cumplir, ya no sólo como beneficiario de políticas compensatorias, sino como integrante de estrategias nacionales y regionales de desarrollo (Sanchez Zurita, 2010).

¹² En España, por ejemplo, la economía social se ha consolidado como un actor económico y político diferenciado. La *Confederación Empresarial Española de la Economía Social* nuclea a 29 confederaciones de la ES a nivel nacional, dando cuenta de aproximadamente el 10% del PBI español. A nivel regional funciona la *Conferencia Europea Permanente de Cooperativas, Mutualidades, Asociaciones y Fundaciones* (CMAF). De acuerdo al *Sistema Europeo de Cuentas Satélites de la Economía Social*, la ES proporciona empleo remunerado a más de 14,5 millones de europeos (aproximadamente el 6,5 % de la población ocupada en los 27 estados miembros de la UE). En países como Suecia, Bélgica, Italia, Francia y Holanda representa entre el 9% y el 11,5% de la población ocupada (Pastore et al, 2013).

Por otro lado, la llamada *nueva economía social* o *economía solidaria* aborda iniciativas diversas que se desarrollaron a partir de la contrarrevolución liberal desde los años 1980 como una respuesta al capitalismo posfordista, a la desregulación de la economía, a la privatización de las empresas públicas y a la liberación de los movimientos de capital, y que se profundizaron con las crisis que tuvieron lugar en la región a inicios del milenio. Las fuerzas de la globalización conllevaron en distintos puntos del globo al desempleo en masa, al cierre de firmas y a la creciente exclusión económica y social. En este contexto, se fueron conformando experiencias que constituyen un entramado integrado por emprendimientos diversos.

Si bien en su sentido más amplio, y en especial derivado de la realidad latinoamericana, la economía social suele asociarse a las iniciativas económicas de las unidades domésticas destinadas a la *reproducción de la vida*¹³, en su sentido estratégico se asienta principalmente en los emprendimientos de tipo asociativo. Se trata de prácticas socioeconómicas colectivas que gozan habitualmente de un grado menor de formalización jurídica que las empresas de la economía social histórica debido, en muchos casos, a que las normativas vigentes limitan o ignoran las características específicas de este tipo de trayectorias organizativas. Estas experiencias incluyen desde las redes asociativas de emprendimientos de la economía popular y la agricultura familiar, a los mercados y ferias de la ESS, las redes de comercio justo, las experiencias de monedas sociales, y las iniciativas asociativas de hábitat, entre otras (Pastore, 2008).

Las experiencias de la ESS se guían por vínculos de proximidad y por una ética comunitaria que alimenta aquellas fuerzas llamadas por Max Neef et al (1986) como *fuerzas endógenas de la solidaridad*, que les permiten a los emprendimientos hacer frente en mayor medida a las *fuerzas exógenas de la competencia*. Se trata del *Factor C* del que se refiere Razeto (1997 y 2006): la solidaridad y la cooperación interpretadas como un factor productivo más, que se potencia mediante la mejora de los vínculos humanos de compañerismo, cooperación y asociatividad. La solidaridad en los procesos económicos de producción, comercialización, consumo y financiamiento potencia los beneficios sociales y genera incluso mejoras de la eficiencia.

¹³ En este sentido se utiliza el término *economía popular*. Alude a las experiencias múltiples, inorgánicas y heterogéneas desplegadas por los sectores populares como única alternativa para la satisfacción de sus necesidades básicas materiales e inmateriales (Coraggio, 2008). La unidad de análisis para la economía popular es la unidad doméstica, que tiene como objetivo la reproducción de la vida de sus miembros.

Siguiendo a Coraggio (2010), las organizaciones de la ESS cumplen un rol central en la búsqueda del sustento de familias y comunidades mediante la producción para el propio consumo, fomentan a su vez las relaciones de reciprocidad, promueven el principio del *consumo suficiente* para satisfacer las necesidades, el consumo de productos orgánicos y de productos de otras organizaciones de la ESS y la diversidad de actividades de una misma organización o red de organizaciones, para dar respuesta a las necesidades locales diversas. Como asegura Precerutti (2010), las organizaciones de la ESS buscan formas de producir, distribuir la ganancia y organizar el consumo alternativas a la economía del libre mercado, reconociendo a las personas, su comunidad y la tierra donde viven, con sus particularidades y riquezas y tendiendo a la satisfacción de las necesidades de las familias, no sólo mediante la percepción de ingresos monetarios, sino también mediante otras formas de intercambio de productos y servicios, como el trueque¹⁴.

La organización de múltiples emprendimientos de la ESS en red incrementa las posibilidades de supervivencia en el mercado al permitir ganancias de escala en términos de provisión, comercialización y acceso a las tecnologías, lo cual es ineludible para estos emprendimientos: el desafío de la ESS consiste en fortalecerse en un contexto de mercados crecientemente competitivos y concentrados sin perder su finalidad y rasgos identitarios. Por otro lado, la organización comunitaria permite generar un destino común y fortalecer los lazos sociales menguados por el Neoliberalismo. Las organizaciones son espacios de aprendizaje, y no sólo de cuestiones productivas, comerciales o de gestión, sino de convivencia, generación de acuerdos y aceptación de las diferencias en pos de un destino común.

En este sentido, el acompañamiento del Estado tendiente al fortalecimiento de la organización comunitaria constituye una estrategia de desarrollo integral de largo plazo, pero plantea como desafío la preservación y el fortalecimiento de la autonomía y la autogestión de las organizaciones de la ESS, de modo de tender a generar condiciones de sustentabilidad en un mercado hostil. En este sentido, el fortalecimiento de las organizaciones de la ESS no debe evaluarse exclusivamente siguiendo indicadores de desempeño económico, sino procesos dinámicos de aprendizaje.

¹⁴ *El Cambalache*, por ejemplo, es un encuentro anual de intercambio que realizan las comunidades de la Red Puna desde 1998 buscando aportar a la satisfacción de sus necesidades básicas y contribuir a la recuperación y fortalecimiento de la cultura comunitaria y de sus modos de habitar el territorio.

A través de la organización, fundamentalmente a través de *redes de organizaciones*, los actores de la economía social y solidaria se fortalecen y pueden constituirse en actores de mayor peso económico y político en el territorio. En este sentido, es clave el encuentro de las distintas experiencias colectivas en identidades compartidas, más allá de reconocer y valorizar la diversidad de tipos y formas organizativas de la ESS. Como afirma Razeto (2010): *“para que todas estas diversas manifestaciones de la economía solidaria constituyan un movimiento social, es necesario que se conozcan unas a otras, que se encuentren y que se reconozcan como similares, orientadas por objetivos compartidos, por valores comunes: los valores de la justicia, la libertad, la solidaridad, el trabajo, la participación”*. De allí la oportunidad de generar, fortalecer y potenciar redes de articulación identificando en un proyecto común a las diversas experiencias de la ESS, actuando sobre los posibles “puentes” entre las trayectorias más institucionalizadas del cooperativismo y el mutualismo y las iniciativas de la economía solidaria (Lisboa, 2002).

4) LAS FINANZAS SOLIDARIAS

4.1) LAS FINANZAS COOPERATIVAS

Como parte de la llamada *economía social histórica*, las finanzas cooperativas han sido la alternativa endógena que la ES encontró para dar respuesta a sus propias necesidades de financiamiento a mediados del siglo XIX, cumpliendo un rol especialmente relevante en nuestro país. Las cooperativas de ahorro y crédito surgieron en Argentina como pujantes experiencias alternativas con un fuerte vínculo con el territorio, al operar en pequeña regiones y conocer en profundidad los rasgos y las necesidades de las comunidades.

La Alianza Cooperativa Internacional (ACI) define a las cooperativas como asociaciones voluntarias y autónomas de personas que tienen la finalidad de satisfacer necesidades económicas, sociales y culturales a través de una empresa de propiedad común y de gestión democrática. De acuerdo a la II Asamblea General de ACI Américas en 1995, los principios del cooperativismo son los siguientes:

- a) Asociación voluntaria y abierta,
- b) Control democrático de los miembros,
- c) Participación económica de los miembros,
- d) Autonomía e Independencia,

- e) Educación, entrenamiento e información,
- f) Cooperación entre cooperativas y
- g) Compromiso con la comunidad.

En las cooperativas financieras los socios son propietarios y mutuamente acreedores y deudores entre sí: los depósitos de unos socios constituyen créditos para otros, y según las necesidades de financiamiento de cada socio, las figuras de acreedores y deudores se van alternando a lo largo del tiempo. Por otro lado, las cooperativas funcionan de manera democrática: a diferencia, por ejemplo, de las sociedades anónimas, la incidencia en las decisiones no depende del paquete accionario del que se disponga, sino que cada socio o socia cuenta con un voto. Algunas cooperativas de ahorro y crédito sólo funcionan con los aportes de sus socios, mientras que otras reciben depósitos del público, realizando actividades de intermediación financiera.

Las finanzas cooperativas nacieron en Argentina de la mano de inmigrantes europeos, especialmente de la colectividad judía, quienes se asociaron para responder a necesidades coyunturales. De esta manera, se caracterizaron por la homogeneidad de su base social, al nuclearse en torno a una identidad productiva y a una comunidad. Eran artesanos y pequeños comerciantes, y eran vecinos. Las instituciones contaban con una alta participación de sus miembros y con un alto nivel de compromiso e identificación con un proyecto común, fortalecido por los valores de la cooperación y la reciprocidad. Esto permitió la reproducción de las entidades cooperativas de crédito en el tiempo (Verbeke, 2005).

Pero en su evolución, enmarcada en la historia convulsionada de nuestro país, ciertas estructuras cedieron el paso a configuraciones más formalizadas, enfrentando por décadas el desafío de conciliar la eficiencia de la gestión con el sentido de las prácticas solidarias. En este camino, como resultado de una regulación adversa, y también en ciertos casos de falencias propias, el desarrollo del sector cooperativo atravesó etapas críticas. En ocasiones las vinculaciones de las entidades con sus asociados se redujeron a la mera relación económica y a la búsqueda de la eficiencia, perdiendo su base de sustentación. El sector se fue reduciendo y desarticulando (Verbeke, 2005).

En 1958 operaban en Argentina 197 cajas de crédito, y en 1965 se llegó a un total de 974, con una participación muy relevante en el total de depósitos del sistema financiero, cercana al 10%. Como factor determinante de este desarrollo se encuentra

el fuerte grado de integración alcanzado desde la creación de las dos entidades de representación gremial, la Federación Argentina de Cooperativas de Crédito (en 1950) y el Instituto Movilizador de Fondos Cooperativos (IMFC) en 1958; este último con la función de cámara compensadora. En 1969 la Ley de Entidades Financieras suprimió la posibilidad de captación de depósitos a la vista para las cajas de crédito y la compensación intercooperativa, acertando un golpe mortal a las cooperativas. Hacia 1971 permanecían en funcionamiento 450 cajas, y su participación en los depósitos se había reducido del 10% al 2,5%. Luego de cambios en el sentido inverso introducidos por el gobierno de Cámpora a partir de 1973, la dictadura instaurada en el poder en 1976 modificó de raíz la estructura del sistema financiero con su Ley de Entidades Financieras, aún vigente (Mizrahi, 1976).

La Ley de Entidades Financieras implementó un sistema de banca universal, se pasó a admitir todo tipo de operaciones (excepto las expresamente prohibidas), allanar el camino para que en modificaciones posteriores se adoptara una igualdad de trato entre la banca privada local y la extranjera, discriminar negativamente a las instituciones cooperativas e impulsar la generalización de la forma jurídica de la sociedad anónima con el expreso objetivo de concentrar el sistema en pocas entidades, proceso que culminó dos décadas después de su sanción y que estuvo acompañado por una sustantiva extranjerización de las entidades del sistema. Las tasas de interés fueron desreguladas y el crédito pasó a ser asignado por el mercado sin orientación pública. Comienza entonces la historia de concentración bancaria y financiera en bancos privados y, a partir de la década del noventa, fundamentalmente extranjeros, que continúa hasta nuestros días (Wierzba et al, 2010).

El objetivo explícito de la dictadura militar fue destruir los lazos comunitarios a partir del terror y de un plan económico claro y profundamente regresivo en términos sociales. Como parte de esta estrategia fueron atacados los cientos de bancos cooperativos, las mutuales de ahorro y crédito y los otros cientos de bancos municipales y provinciales de fomento que se esparcían por todo el territorio nacional (especialmente en las provincias de Buenos Aires, Santa Fe y Córdoba). Estos bancos cooperativos, municipales y provinciales y mutuales de ahorro y crédito cumplían una función fuertemente movilizadora de las capacidades locales. Por otro lado, además de impulsar las actividades productivas locales, experiencias como El Hogar Obrero alentaban la construcción de viviendas populares (Minteguía et al, 2013).

Con la Ley de Entidades Financieras, las cooperativas que deseaban mantener la posibilidad de captación de depósitos a la vista fueron obligadas a constituirse en bancos, pero muy pocas alcanzaron la exigencia de los montos de integración patrimonial mínimos para conformarlos. Se crearon 76 nuevas entidades bancarias cooperativas que, sumadas a las 9 preexistentes totalizaron 85 bancos cooperativos en el año 1978. Sin embargo, producto de las sucesivas crisis económicas y financieras, y de un entorno hostil para este tipo de entidades, los bancos cooperativos fueron desapareciendo (Verbeke, 2005).

El nuevo enfoque de regulación y supervisión que surge en la década del noventa establece normas de solvencia, liquidez, y administración, deja a los bancos la potestad de fijar tasas de interés y establecer los destinos del crédito, prioriza la definición y el control de indicadores financieros y otorga una mayor responsabilidad a los auditores internos y externos. La crisis mexicana de 1995 redundó en una profundización de las reformas tanto a nivel regulatorio como de supervisión (Verbeke, 2005).

En el año 2004, la Ley 25.782, conocida como Ley Polino, reformó el artículo 4 de la Ley de Entidades Financieras sancionada por la dictadura militar para permitir nuevamente la constitución y funcionamiento de las cajas de crédito cooperativas. Se restituyó a las cajas la facultad de recibir depósitos a la vista, aceptando el libramiento de letras de cambio contra esos depósitos (práctica que constituyó una de las fortalezas del sistema cooperativo hasta 1977). La nueva ley también las autoriza a recibir depósitos a plazo fijo, conceder créditos a corto y mediano plazo y otorgar avales, fianzas u otras garantías.

Sin embargo, la reglamentación de la Ley continúa siendo modificada, ya que las restricciones vigentes derivadas de las regulaciones bancarias y financieras siguen impidiendo que se constituyan las Cajas. El Banco Central de la República Argentina no ha aprobado ninguno de los proyectos presentados para la apertura de nuevas instituciones. Los principales temas en cuestión son el nivel de capitales mínimos exigidos, la modalidad de integración, el uso del *clearing* y la exigencia de casa única.

En la actualidad, existen sólo tres entidades cooperativas: la Caja de Crédito Cooperativa La Capital del Plata Limitada, la Caja de Crédito Cuenca Cooperativa Limitada; y el Banco Credicoop Cooperativo Limitado, la única experiencia cooperativa significativa en el campo financiero. La última entidad en dejar de ser cooperativa fue

el Banco Empresario de Tucumán Cooperativo Limitado, adquirido en 2005 por el Banco Macro.

El Banco Credicoop nació en 1979 por la fusión de 44 cajas cooperativas de crédito de Capital Federal y el Gran Buenos Aires. Se trata del banco cooperativo más grande de América Latina, que cuenta con más de 868 mil asociados, es el octavo banco del Sistema Financiero Argentino en términos de depósitos (con una participación del 3,7%) y el décimo en términos de Préstamos (participando con el 3,2% del total) (Ranking del BCRA de Noviembre/2013). Integra el sistema financiero formal y debe cumplimentar las mismas regulaciones que éste (además de estar sujeto a la Ley de Cooperativas): el límite para profundizar su rol como el banco de la economía solidaria se encuentra, de acuerdo a Edgardo Form (Gerente General del IMFC, entrevistado para el presente trabajo), en la Ley de Entidades Financieras vigente.

Un rasgo que diferencia al Credicoop de la banca comercial y que lo acerca a la banca pública es su presencia federal, con 251 filiales distribuidas en 182 ciudades y/o localidades de 18 provincias y de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y su especial atención a las PyMEs (que explican el 58,5% de la cartera de préstamos). El Banco se encuentra vinculado a diversas entidades de carácter social¹⁵, incluyendo a 2.198 cooperativas y a 568 mutuales, y cuenta con una gerencia específica para atender a las primeras.

Las empresas recuperadas por sus trabajadores pueden acceder a una cuenta en el Credicoop cuando obtienen su matrícula en el INAES (Edgardo Form, entrevista personal). FACTA, la Federación Argentina de Cooperativas de Trabajadores Autogestionados, mantiene un fuerte vínculo con el Banco. Los 150 trabajadores del Hotel Bauen, empresa recuperada, se encuentran bajo el esquema del Monotributo tradicional en las categorías B, C y D¹⁶. Al no estar en relación de dependencia, las cuentas bancarias donde la cooperativa les deposita a los trabajadores los retiros mensuales, no son *cuentas sueldo*, sino cajas de ahorro comunes con gastos de mantenimiento. Producto de la relación que ha desarrollado con FACTA, sin embargo, el Banco los exime de afrontar estos gastos. Esto ocurre no sólo con el BAUEN, sino con la mayoría de las cooperativas adheridas a la FACTA. Por otro lado, las

¹⁵ La misión del Banco expresa: "*Nuestra labor primordial es la prestación de servicios financieros eficientes y de calidad a nuestros Asociados, otorgando particular importancia a la asistencia crediticia a las pequeñas y medianas empresas, a las cooperativas, a las empresa de economía social y a las personas, localizados tanto en los grandes centros urbanos como en las pequeñas poblaciones de nuestro país. Los depósitos captados son reinvertidos prioritariamente en financiacines en la misma localidad*".

¹⁶ De allí que desde FACTA se reclame un régimen de seguridad social "asimilable" al de un trabajador en relación de dependencia.

cooperativas tienen la posibilidad de girar en descubierto en las cuentas corrientes con las que operan. Finalmente, el Banco cede Crédito Fiscal para Capacitación a las cooperativas de FACTA través del programa del Ministerio de Trabajo (Federico Tonarelli, FACTA, entrevista personal).

En cada filial del Credicoop funcionan Comisiones de Asociados que integran las secretarías de Actas, Acuerdos Crediticios y Mora, Educación Cooperativa, Mantenimiento Edificio, Gestión de la Empresa Cooperativa y Relaciones con Asociados e Instituciones. En estas comisiones participan más de 3.000 personas. Un hecho especialmente relevante a remarcar es que desde el ejercicio 2012 el Banco comenzó a elaborar un *Balance Social Cooperativo*¹⁷ según los términos y formas propuestas por la Alianza Cooperativa Internacional para las Américas (ACI Américas).

En síntesis, las finanzas cooperativas son herederas de la economía social histórica nacida en el siglo XIX. En nuestro país, las cooperativas de ahorro y crédito cumplieron una misión clave en el desarrollo local durante las décadas de 1960 y 1970. La dictadura militar prohibió la continuidad de la operatoria de las cajas de crédito con su Ley de Entidades Financieras, aún vigente, modificando de raíz la estructura del sistema financiero. Como parte de su estrategia, y buscando debilitar los lazos comunitarios, fueron atacados los cientos de bancos cooperativos y las mutuales de ahorro y crédito (como así también los bancos municipales y provinciales de fomento).

En 2004, la Ley Polino, reformó la Ley de Entidades Financieras para permitir nuevamente la constitución y funcionamiento de las cajas de crédito cooperativas. Sin embargo, la reglamentación de la Ley continúa siendo modificada y el BCRA aún no ha aprobado ninguno de los proyectos presentados para la apertura de nuevas instituciones. En la actualidad la única entidad cooperativa financiera relevante es el Banco Credicoop, un banco de gran tamaño que integra el sistema financiero formal, y debe cumplimentar las mismas regulaciones que la banca comercial establecidas por el BCRA. Cuenta con presencia federal, atiende preponderantemente a las PYMES y se vincula con diversas organizaciones de la ESS. A su vez, incorporó desde 2012 el Balance Social, en el que da seguimiento a los principios cooperativos.

¹⁷ En el último Balance Social se encuentran ejemplos y caracterizaciones de los vínculos con las organizaciones de la ESS mantenidos por el Banco.

4.2) EL MICROCRÉDITO Y LOS FONDOS ROTATORIOS

4.2.1. EL MICROCRÉDITO: HISTORIA, MODALIDADES Y RASGOS PRINCIPALES

Se conoce como *microfinanzas* a los servicios financieros dirigidos a personas con un bajo nivel de ingresos que realizan actividades económicas en pequeña escala, entre las que se incluyen, además del microcrédito, las estrategias de ahorro popular, los microseguros, las tarjetas de crédito solidarias y los fondos de garantía. Dentro del mundo de las microfinanzas coexisten desde grandes bancos hasta organizaciones comunitarias (Muñoz, 2007).

Específicamente, los microcréditos se dirigen a pequeños emprendimientos (rurales o urbanos, individuales, familiares y asociativos) que se basan fundamentalmente en el trabajo de sus miembros, procurando mejorar las condiciones de autoempleo. Los esquemas se caracterizan fundamentalmente por: a) utilizar garantías no patrimoniales que se basan en avales solidarios, de terceros o institucionales; b) contar con una progresividad creciente en los montos de los préstamos a lo largo del tiempo, iniciando con créditos de bajo monto que van en aumento a lo largo de ciclos repetidos, c) incluir planes de devolución basados en períodos breves e d) involucrar ahorros obligatorios que se descuentan de los montos de créditos solicitados (y por los cuales, generalmente, los usuarios no obtienen un rendimiento). La utilización de estos mecanismos ha redundado en que los microcréditos muestren tasas de devolución muy altas, generalmente cercanas al 100% (Muñoz, 2006).

La característica común a las instituciones de microcrédito, tanto a los grandes bancos como a las pequeñas organizaciones, es que se basan en relaciones de proximidad; es decir, de *contacto o cercanía* (Muñoz, 2007). Los promotores de crédito recorren cotidianamente el territorio para realizar relevamientos, orientar y atender a los emprendedores, quienes en este proceso incorporan saberes que les permiten mejorar las capacidades para gestionar sus emprendimientos, al tiempo que van ganando confianza e historia crediticia (Minteguía et al, 2013).

Por sí mismo, el microcrédito es en general considerado una herramienta de bajo impacto para la integración y el desarrollo local (Solís, 2010). Puede resultar útil como tal para permitir fundamentalmente mejorar las condiciones de negociación con intermediarios (en el caso del microcrédito rural) y disponer de capital de trabajo para aumentar la producción. También debe considerarse que en ocasiones el crédito

esconde y permite postergar otras dificultades productivas, tecnológicas y de gestión, y puede hasta resultar innecesario (o incluso una mochila de plomo). Su potencialidad para el desarrollo de los emprendimientos de la ESS depende de que se articule con otras herramientas y que sea acompañado por la organización comunitaria. En forma organizada, los trabajadores autogestionados pueden generar una alternativa de subsistencia, desarrollar también sus propias capacidades y fortalecer emprendimientos que les procuren una vida digna.

En el marco de los rasgos que asumió el sistema capitalista en la posguerra, los recursos de la cooperación internacional de ese entonces se dirigieron fundamentalmente en América Latina a financiar proyectos industriales y obras de infraestructura de gran envergadura. Con la apertura y la liberalización de los mercados y la privatización de las empresas públicas que redundaron en la exclusión de vastos sectores de la población, estos recursos se reorientaron para atender de forma focalizada a los grupos sociales de bajos ingresos desfavorecidos, o a grupos sociales particulares. En este sentido, la meta del desarrollo de los países del Sur fue sustituida por el *alivio de la pobreza*. Los esquemas de microcrédito de tipo asistencialista coadyuvaron entonces tanto a generar cierta legitimidad social para la liberalización de los mercados financieros como a procurar condiciones de gobernabilidad. Por otro lado, los esquemas de microcrédito se beneficiaron con la liberalización financiera y la eliminación de los topes a las tasas de interés (Muñoz, 2006).

El paradigma dominante dentro de la industria del microcrédito es aquella del *Consultative Group to Assist the Poor (CGAP)* y de la ONG *Acción Internacional*. El CGAP es un consorcio creado en 1995 por 28 agencias de desarrollo públicas y privadas, entre las que se encuentran el Banco Mundial, la Organización de Naciones Unidas (ONU) y la USAID (*United States Agency for International Development*) (Muñoz, 2006 y 2007). A partir de la creación del CGAP, ciertas organizaciones han ganado actuación internacional utilizando una metodología y principios de funcionamiento similares¹⁸.

Bajo esta perspectiva, el microcrédito es considerado como una actividad comercial que permite, además, mejorar los ingresos de los autoempleados de bajos ingresos que realizan su actividad en condiciones de informalidad laboral. En el marco de este

¹⁸ Para un mayor detalle sobre los distintos esquemas e instituciones de microfinanzas puede consultarse Muñoz (2006 y 2007).

paradigma organizaciones como el BancoSol¹⁹ Boliviano y el Banco Rakyat de Indonesia son caracterizadas como las *mejores prácticas* de las microfinanzas, tendientes a maximizar el nivel de cobertura o alcance (la cantidad de *clientes*) y la sustentabilidad económico-financiera (y posterior rentabilidad) de los operadores. Es decir, los indicadores de desempeño especializados para las microfinanzas surgen en este caso de extrapolaciones de las prácticas bancarias convencionales (Muñoz, 2006 y 2007).

En 2004 el CGAP difundió los principios que a su criterio deberían guiar a la industria, oponiéndose a la participación del Estado como proveedor directo (Equipe NESOL-USP, 2013). Se sostiene desde allí que el Estado no debe intervenir sobre la tasa de interés que cargan las instituciones para evitar abusos, sino que ésta y la rentabilidad de las entidades deben surgir del *libre juego de la oferta y la demanda en el mercado*. Desde la industria se asegura que este mecanismo y las elevadas tasas que surgen del mismo permiten financiar los gastos de funcionamiento de la operatoria microfinanciera y atraer fondos internacionales para extender el alcance.

El rol del Estado en esta visión es propiciar el acercamiento de quienes son considerados *clientes*, ofrecer estímulos al sector financiero (fundamentalmente, fondeo), y velar por el marco regulatorio. Se asegura que de todas maneras las tasas de la industria de microfinanzas son menores que las de los mercados informales de crédito, y que el acceso al microcrédito les permite a las personas de bajos ingresos realizar acciones que de otra manera no podrían, como adquirir cierta herramienta o insumos.

Las instituciones que siguen el esquema del *Banco Grameen*, conocido como el *Banco de los Pobres*, actúan de forma focalizada para mitigar situaciones de vulnerabilidad social extrema. Se trata del esquema tradicional del microcrédito que comenzó como un proyecto experimental propuesto y llevado a cabo por el economista y profesor universitario Muhammad Yunus junto con un grupo de estudiantes en 1976 en Bangladesh, uno de los países de mayor pobreza extendida del mundo. El Grameen atiende casi exclusivamente a mujeres, las aldeanas de menores recursos materiales.

¹⁹ El Banco Solidario S.A (BancoSol) de Bolivia es un banco comercial dedicado a las microfinanzas que otorga crédito y servicios de caja de ahorro a microempresas con la metodología de grupos solidarios. Nació a partir de la Fundación para la Promoción y el Desarrollo de la Microempresa-PRODEM, ONG creada en 1984. A dos años de constituirse, el BancoSol de Bolivia vendía certificados de depósitos en *Wall Street* con el soporte de Acción Internacional (organización pionera en promover vínculos entre los operadores microfinancieros y el mercado financiero internacional). En Enero de 1992, PRODEM tenía 17.000 clientes, una cartera de préstamos de US\$ 4 millones, y 4 sucursales localizadas en las ciudades de La Paz, El Alto, Cochabamba y Santa Cruz. Fue entonces cuando se transformó en el primer microbanco del mundo (www.bancosol.com.bo).

Es un gran banco cuyo modelo de microcrédito fue replicado en más de 60 países de todo el mundo.

La principal característica tanto del esquema de *Acción Internacional* como del *Grameen* es el uso de la *garantía solidaria*, creada por Schulze-Delitsch y Raiffeisen un siglo y medio atrás, pero relegada en el olvido hasta que Yunus la puso en práctica nuevamente. Los *grupos solidarios* son integrados generalmente por entre 3 y 8 emprendedores que asumen los créditos de forma conjunta: se trata de un único crédito dividido en partes iguales. Las actividades económicas son realizadas por los miembros de forma independiente y, en general, son diferentes unas de otras. Los grupos son conformados por los propios integrantes para instar a la construcción de confianza recíproca.

En relación a la garantía, si al momento de cancelar la cuota algún integrante del grupo no se encuentra en condiciones de realizar su pago, el resto asume dicho costo, generándose luego un proceso de compensación interna. Es por este motivo que los grupos no pueden ser integrados por familiares directos o convivientes, de modo de evitar que más de un miembro se vea afectado al mismo tiempo por contingencias que dificulten el repago (Minteguía et al, 2013). Si bien los grupos solidarios constituyen una alternativa ante la falta de garantías y pueden aportar a la construcción de relaciones de confianza, también pueden funcionar como herramientas de control social, al exigir la vigilancia recíproca entre los miembros de los grupos: la garantía de los préstamos es el fondo grupal, de modo que cada integrante es responsable legal del repago de los otros miembros²⁰.

En cuanto a las diferencias, el enfoque *ACCION Internacional* promueve la adaptación de su metodología al contexto local, y es por esto que se encuentra más difundido. El enfoque *Grameen*, en cambio, da soporte sólo a quienes replican durante dos años el modelo tal y como se implementó en Bangladesh (ya que se considerara que cualquier modificación en alguno de sus elementos podría hacerlo fallar). Luego de este período, pueden introducirse cambios si se lo considera oportuno (Muñoz, 2006).

Las otras dos tecnologías microcrediticias, además de los grupos solidarios son la *banca comunal* (creada en los años 1980, y en la que profundizaremos en el apartado

²⁰ En el esquema *Grameen* el primer préstamo es adjudicado sólo a dos miembros del grupo, y dos más lo reciben luego de un período de buen cumplimiento de los pagos de los dos primeros. El quinto miembro se hace del préstamo luego de haber transcurrido otro período de pago. En el caso de que un miembro no efectúe el repago a tiempo, el grupo no tendrá la posibilidad de acceder a nuevos préstamos (Muñoz, 2006).

siguiente) y la *tecnología individual no convencional*. El microcrédito individual se dirige a microempresarios urbanos del llamado sector informal²¹ y a pequeños productores rurales. Son créditos por montos pequeños y progresivos, generalmente dirigidos a capital de trabajo, cancelaciones comerciales o inversiones en equipamiento de pequeño porte, que a diferencia del crédito bancario tradicional, se adaptan a la situación económica y social del/a solicitante en cuanto al establecimiento de las condiciones y las garantías. Los plazos son cortos (de entre 6 y 8 meses, con un máximo 12) y también la frecuencia de repago, ajustada a la dinámica de ingresos (cada 7, 15, 20 ó 30 días).

En nuestro país, las principales empresas del sector se agrupan en RADIM (Red Argentina de Instituciones de Microcrédito). RADIM se propone la articulación de las instituciones y su fortalecimiento, como así también participar en el planteamiento de propuestas de política. Cuenta con 14 socios activos²². Desde junio de 2008 elabora un *Mapeo de Instituciones de Microcrédito de Argentina* de forma semestral. El último Mapeo publicado es de junio 2013, e incluye información relevada de 41 instituciones. Se clasifica a las instituciones por tamaño (*pequeñas*, con cartera bruta inferior a \$1 millón; *medianas*, entre \$1 millón y \$8 millones, y *grandes*, mayor a \$8 millones), estructura jurídica (*Sociedades Anónimas* y *Organizaciones sin fines de lucro*) y metodología (*Banco Comunal, Grupo Solidario e Individual*) (RADIM, 2013).

De las 41 instituciones que respondieron a la última encuesta, 23 son pequeñas, 10 medianas y 8 grandes²³. En relación al alcance, estas 41 instituciones contaban a junio de 2013 con 72.025 prestatarios activos y una cartera bruta de \$428,3 millones. Es decir, el saldo promedio de crédito por prestatario era de \$5.947, cuando en el primer relevamiento, en junio de 2008, promediaba los \$2.121²⁴. La concentración en la industria es muy elevada: las 8 grandes empresas del sector atienden al 83% de los prestatarios y explican el 93% de la cartera bruta. A su vez, de las 41 instituciones, 8 son sociedades anónimas²⁵ y 33 son organizaciones sin fines de lucro. En relación a la

²¹ Como se afirma en Minteguía et al (2013), la informalidad no caracteriza sólo a las pequeñas unidades que no poseen sus facturas en orden, sino que es propia también de las grandes empresas que realizan prácticas de evasión y elusión de impuestos, son informales en el cumplimiento de normas ambientales y laborales y abonan sobresueldos en negro.

²² Pro Mujer Argentina, Contigo Microfinanzas S.A, Centro de Empresarios de Famallá, OMLA S.A, Avanzar, Cordial Microfinanzas S.A, Entre Todos, FIE S.A, ProVivienda Social, Fundación Progresar, Alternativa-Estrategias de Desarrollo, Banco Mundial de la Mujer, Fundación Sagrada Familia-Vivienda Digna y Un Techo para mi País.

²³ Las grandes empresas son Contigo Microfinanzas S.A., Cordial Microfinanzas S.A., FIE S.A., Empresa S.A., Fundación ProVivienda Social, OMLA S.A., Pro Mujer Argentina y Provincia Microempresa S.A.

²⁴ Debe aclararse que en cada edición del Mapeo se invita a participar a un listado amplio de instituciones, por lo que los datos no son estrictamente comparables: no son las mismas instituciones las que responden en cada edición. En junio de 2008 respondieron la encuesta 31 instituciones.

²⁵ Las sociedades anónimas son Bekrux S.A., Contigo Microfinanzas S.A., Compañía Financiera Argentina S.A., Cordial Microfinanzas S.A., Empresa S.A., FIE S.A., OMLA S.A. y Provincia Microempresa SA.

metodología crediticia, 19 instituciones utilizan la metodología individual, 18 el grupo solidario, y apenas 4 los bancos comunales: Nuestras Huellas, Pro Mujer Argentina, PROSOCO y Proyecto Jujuy. Las 8 sociedades anónimas, que coinciden en gran medida con las grandes empresas, se dedican a la metodología individual de microcrédito.

Un aspecto especialmente sensible y relevante se vincula con los niveles de tasa de interés que las instituciones de microcrédito cargan sobre el destinatario final, información de difícil acceso. Según un relevamiento de Fuerza Solidaria basado en Planet Finance *et al* (2013) las tasas superan, en general, el 75% Nominal Anual, llegando en algunos casos a más del 90%. De acuerdo a Marcos Solis, Director Nacional de la Comisión Nacional de Microcrédito, las tasas de interés que deben pagar los emprendedores se ubican entre el 60% y el 250% (Solis, 2010)

4.2.2. BANCOS COMUNITARIOS Y FONDOS ROTATORIOS PARA EL DESARROLLO DE LA ESS

A diferencia del microcrédito individual, los Bancos Comunales o Comunitarios, específicamente los llamados en Brasil *Bancos Comunitarios de Desarrollo*, y los Fondos Rotatorios (FFRR) son herramientas que van más allá de la asistencia crediticia y disponen de un mayor potencial para el desarrollo comunitario y el fortalecimiento de los lazos interpersonales: de conformarse grupos sólidos a partir de estas herramientas pueden crearse o fortalecerse también cadenas de valor al interior de la ESS, potenciarse la autogestión y construirse mercados alternativos, entre otras diversas posibilidades (Minteguía *et al*, 2013).

El potencial de los FFRR para el desarrollo territorial se vincula con el fortalecimiento de las relaciones de confianza dadas por la cercanía territorial y de actividad. Los FFRR suelen utilizar mecanismos de participación directa de los productores involucrados con espacios descentralizados de toma de decisión, aunque son frecuentes las instancias centralizadas de administración del sistema. Las organizaciones de mayor alcance territorial buscan fortalecer la confianza generando articulaciones entre grupos o comunidades y mecanismos de participación y representación tendientes a superar las distancias y los problemas de comunicación. Los integrantes de la organización construyen en la propia práctica, resuelven en forma colectiva las dificultades, generan acuerdos y los sostienen en el tiempo,

aprovechando el impacto de la aplicación “a repetición” de los recursos económicos a partir de los re-pagos de los créditos (Minteguía et al, 2013).

Como herramienta, los FFRR consisten en cajas de recursos propios gestionadas por organizaciones sociales que “circulan” o “rotan” entre ella y los productores: aquello que se recupera en forma de cuotas en dinero o en productos o insumos, se vuelve a prestar a otros productores²⁶. Se conforman a partir de un grupo de entre 20 y 40 miembros productores dedicados en general a la misma actividad, y que, por lo tanto, tienen similares necesidades de aprovisionamiento, y son especialmente habituales en el medio rural. El valor de devolución de los créditos se suele establecer de acuerdo al valor-producto (utilizando uno o dos de ellos como parámetros) (CIPAF-INTA, 2010).

En Argentina, los FFRR son utilizados frecuentemente por organizaciones que promueven la pequeña agricultura familiar, como el Movimiento Campesino de Santiago del Estero (MOCASE), la Asociación de Productores del Noroeste de Córdoba (APENOC), la Red Puna en Jujuy y la Asociación de Ferias Francas en Misiones, para financiar proyectos productivos y de desarrollo rural. Son recursos generados y utilizados a escala local: sus destinatarios comparten un mismo sistema productivo de base territorial: una misma actividad socio-económica y articulaciones cotidianas en un mismo territorio. Los fondos rotatorios suelen ser una herramienta más dentro de la estrategia general de las organizaciones, que a través de los mismos buscan el fortalecimiento de la gestión y la administración y el desarrollo de las capacidades operativas instaladas (dadas por un sistema de relaciones, cierta estructura organizacional e infraestructura y un conjunto de habilidades y experiencias). A su vez, se combinan en general con actividades de capacitación y asistencia técnica.

Los bancos comunales en tanto utilizan la metodología del *grupo solidario* para atender a la comunidad, permitiendo la canalización de los ahorros de sus miembros hacia empresas e iniciativas del territorio y dando la posibilidad de fortalecer las capacidades de autogestión y la autonomía de la comunidad que los crea y utiliza: los habitantes (que viven juntos en el mismo barrio o localidad) no son sólo dueños, sino también los usuarios del Banco. Esta metodología es muy utilizada en los países

²⁶ Los FFRR no se encuentran limitados a montos pequeños, como se verá en el caso del FR de FECOOTRA caracterizado posteriormente.

andinos (Perú, Bolivia y Ecuador²⁷, principalmente) y en Venezuela, donde existen más de 3.000 bancos comunales (Singer, 2013).

Los Bancos son integrados en general por entre 7 y 30 microemprendedores (en realidad, fundamentalmente microemprendedoras). El grupo recibe como tal un capital inicial financiado por una institución, que es avalado recíprocamente por los miembros. Este ahorro permite la autocalpitalización del grupo como Banco Comunal. Una vez otorgado el crédito, cada integrante del Grupo devuelve un monto que incluye un porcentaje pre-acordado de ahorro interno, el cual permite que los socios puedan refinanciar sus emprendimientos u otros nuevos de vecinos del territorio. Asimismo, los bancos destinan un porcentaje pequeño de sus ahorros a la constitución de Fondos Comunales que se prestan sin interés a las socias del Banco Comunal ante urgencias (Minteguía et al, 2013).

El principal aporte de los bancos comunales al desarrollo territorial se vincula con el fortalecimiento de los lazos en la comunidad que propician, de allí que las experiencias más ricas sean conocidas como *bancos comunitarios de desarrollo*. Se trata de organizaciones de la sociedad civil que no reciben ahorros del público en general, no desarrollan actividades de intermediación, ni son regulados por los bancos centrales. Los bancos comunales prestan servicios propiamente financieros (principalmente microcréditos para la producción y el consumo) y cumplen servicios comunitarios de naturaleza pedagógica o de educación popular. En Brasil, donde el reconocimiento y sistematización desde el ámbito académico de esta herramienta se encuentran avanzados, se reconoce que los ejes centrales de acción de los bancos comunitarios son cuatro: i) un fondo de crédito solidario, ii) una moneda social circulante local, iii) la aplicación de estrategias de comercialización local y vi) la capacitación en economía solidaria. El microcrédito a la producción se destina al financiamiento de la oferta de productos y servicios locales, cuya demanda se motoriza a partir de microcréditos al consumo en moneda social.

En Argentina, la metodología de bancos comunales no se encuentra muy extendida. De las 41 organizaciones que respondieron la última encuesta de RADIM, sólo 4 funcionaban con la metodología de bancos comunales. Sin embargo, de acuerdo a Oscar Minteguía, especialista consultado para la elaboración del presente trabajo, las experiencias existentes han resultado exitosas en la construcción de autonomía y en la

²⁷ En Ecuador las llamadas finanzas populares (cooperativas, bancas comunales y cajas de ahorro) movilizan un capital importante, alcanzando un tercio del mercado financiero (Sánchez Zurita, 2010).

creación de redes y cadenas de valor virtuosas a nivel local. En el apartado siguiente presentaremos la experiencia valiosa de Nuestras Huellas.

De la información recabada surgió que un desafío de los bancos comunales en el país se vincula con la necesidad de extender la experiencia en el territorio y de entrelazar las de cada comunidad para formar redes de Bancos Comunales que se apoyen mutuamente: presentaremos más adelante la experiencia de este tipo que realiza el Banco Palmas en Brasil. Por otro lado, los montos de los préstamos suelen ser insuficientes para aquellas experiencias productivas que han superado determinada escala. Otro desafío que ha surgido de las entrevistas es el tiempo requerido para que los bancos comunales cuenten con los fondos suficientes de modo de responder a la demanda de su comunidad.

4.2.3. LAS POLÍTICAS PÚBLICAS RECIENTES HACIA EL MICROCRÉDITO EN ARGENTINA

Durante la década neoliberal de los noventa, ante el crecimiento del desempleo como parte del programa económico de apertura, privatizaciones y apreciación cambiaria, el gobierno utilizó al microcrédito como una herramienta para la contención social. El microcrédito se desarrolló en Argentina, salvo ciertas excepciones, bajo la visión comercial propia de la industria de las microfinanzas caracterizada previamente. Promovido desde las áreas gubernamentales de desarrollo social, constituyó entonces una política focalizada instrumentada a través de ONGs. La crisis de 2001-2002 provocó la quiebra de varias de las instituciones nacidas en los años noventa y produjo al mismo tiempo una gran expansión de experiencias de economía popular, social y solidaria que nacieron en el marco de diversas organizaciones sociales (Minteguía et al, 2013).

Desde la asunción en la presidencia de Néstor Kirchner en 2003 fueron implementadas en el país diversas políticas para el fortalecimiento de la Economía Social y Solidaria con tres leyes fundamentales: La Ley de Monotributo Social (2004)²⁸, la Ley de Microcrédito (2006) y la de Marcas Colectivas (2008)²⁹. Específicamente en

²⁸ El Monotributo Social permite a los emprendedores y emprendedoras ser incluidos como contribuyentes, estar en condiciones de emitir facturas, ser proveedores del Estado por contratación directa, acceder a las prestaciones de las obras sociales del Sistema Nacional de Salud e ingresar al sistema previsional. A marzo de 2013 existían más de 550.000 monotributistas sociales en el país. De las entrevistas realizadas surgió que si bien el esquema ha resultado un gran avance, limita el desarrollo de los emprendimientos, al establecer un tope de facturación anual de \$48.000 e impedir el descargo del Impuesto al Valor Agregado.

²⁹ La Marca Colectiva es un signo distintivo común para identificar productos elaborados y/o servicios prestados por grupos de emprendedores de la Economía Social. El Ministerio de Desarrollo Social asiste a los grupos en el diseño de su imagen y los asesora en lo referido a los trámites necesarios para su registro ante el Instituto Nacional de Propiedad

relación al objeto del presente trabajo, desde el Ministerio de Desarrollo Social se considera al microcrédito como un instrumento de desarrollo e inclusión social, asumiendo que el grupo social al que se dirigen los microcréditos no está en condiciones ni debe hacerse cargo del costo de su propio desarrollo pagando altas tasas de interés: es el Estado quien debe proveer los fondos y subsidiar los gastos operativos.

Ésta es la línea que guía la Ley Nacional de Microcrédito (Ley 26.117) sancionada en 2006, la que define como objetivo la promoción y regulación del microcrédito buscando el desarrollo integral de las personas, los grupos asociativos de escasos recursos materiales y el fortalecimiento institucional de organizaciones no lucrativas de la sociedad civil que colaboran en el cumplimiento de las políticas sociales. La Ley procura el acceso al microcrédito de aquellas personas que no cuentan con las garantías patrimoniales y/o no pueden cumplimentar los procedimientos y requisitos habituales de las entidades bancarias. Define al microcrédito por el *monto*, como aquellos préstamos destinados a financiar la actividad de emprendimientos individuales o asociativos de la Economía Social, cuyo valor no exceda una suma equivalente a 12 salarios mínimo, vital y móvil³⁰. A su vez, los activos totales de las unidades productivas no pueden superar las cincuenta canastas básicas totales por puesto de trabajo³¹.

La Ley no alcanza a las sociedades comerciales (las cuales sí pueden acceder al fondeo de Impulso Argentino, ver más adelante). Son consideradas Instituciones de Microcrédito las organizaciones gubernamentales y no gubernamentales con antecedentes en la ejecución y administración de programas sociales de promoción, prevención, desarrollo comunitario y seguridad social (asociaciones sin fines de lucro, asociaciones civiles, cooperativas, mutuales, fundaciones, comunidades indígenas, organizaciones gubernamentales y mixtas), que otorgan microcréditos y brindan capacitación y asistencia técnica a los emprendimientos de la Economía Social.

El Programa de Promoción del Microcrédito para el Desarrollo de la Economía Social creado en el marco de la Ley (e incorporado al Plan “Manos a la Obra” lanzado en 2003) tiene objetivos amplios que consideramos relevante detallar:

Industrial (INPI). Con el objetivo de generar oportunidades de comercialización, promoción e intercambio para los emprendimientos, el Ministerio organiza también Ferias para la Economía Social.

³⁰ Desde enero del corriente año (2014) el salario mínimo, vital y móvil es de \$3.600, por lo que en la actualidad se consideran microcréditos aquellos préstamos por hasta \$43.200.

³¹ En la actualidad, considerando el último dato disponible sobre la canasta básica total (\$577,23 a diciembre de 2013), el tope de activos es de \$28.862.

1. *Fomentar la Economía Social en el ámbito nacional, propiciando la adhesión de las provincias a la presente ley, haciendo posible su inclusión en los planes y proyectos de desarrollo local y regional;*
2. *Promover el desarrollo del Microcrédito y fortalecer las Instituciones que lo implementan mediante la asignación de recursos no reembolsables, préstamos, avales, asistencia técnica y capacitación;*
3. *Organizar el Registro Nacional de Instituciones de Microcrédito;*
4. *Administrar el Fondo Nacional de Promoción del Microcrédito que se crea en la presente ley, promoviendo la obtención de recursos públicos y privados;*
5. *Regular y evaluar periódicamente las acciones desarrolladas procurando mejorar su eficiencia y eficacia;*
6. *Desarrollar mecanismos que regulen y reduzcan los costos operativos e intereses que incidan sobre los destinatarios de los Microcréditos;*
7. *Implementar estudios de impacto e investigación de la Economía Social, generando un sistema de información útil para la toma de decisiones;*
8. *Promover acciones a favor del desarrollo de la calidad y cultura productiva, que contribuyan a la sustentabilidad de los Emprendimientos de la Economía Social;*
9. *Promocionar el sector de la Economía Social, como temática de interés nacional, regional o local, en el marco de las transmisiones sin cargo previstas por la Ley de Radiodifusión o la que en el futuro sustituya a través del sistema educativo en general;*
10. *Propiciar la adecuación de la legislación y el desarrollo de políticas públicas en Economía Social.*

La Ley ha creado la Comisión Nacional de Microcréditos (CONAMI), encargada de administrar el Programa de Promoción del Microcrédito para el Desarrollo de la Economía Social como organismo descentralizado del Ministerio de Desarrollo Social de la Nación. Si bien la norma destina un fondo mínimo de \$100 millones anuales, esa suma fue superada en los seis años de gestión, alcanzando hasta el momento más de \$800 millones. En el corriente año el presupuesto de la Comisión es de \$190 millones.

El Programa funciona de la siguiente manera: las organizaciones presentan proyectos para la constitución de esquemas de microcrédito que son evaluados técnica y operativamente por la CONAMI. Los proyectos incluyen la caracterización de la comunidad a la que van destinados los créditos y la definición de la población meta, y una propuesta de reglamento para el funcionamiento del esquema de microcrédito (montos, plazos y garantías, conformación y renovación del comité de crédito). En relación a los montos, se utiliza un esquema de gradualidad: se comienza por montos de crédito reducidos que se van incrementando en sucesivos proyectos presentados por las organizaciones. Un ejemplo de esto se observa en el esquema de Cauqueva presentado posteriormente.

La CONAMI establece un tope de tasa (a diferencia de lo que ocurre con las líneas de Impulso Argentino –ver más adelante-): las organizaciones sociales pueden aplicar hasta un máximo del 6% de interés anual a los tomadores. Para que ello sea posible, se otorgan subsidios para los gastos operativos y de asistencia técnica, la adquisición de muebles y equipos y la transferencia metodológica desde las organizaciones administradoras (con mayor experiencia en la gestión de fondos de microcrédito), hacia las organizaciones ejecutoras. Los subsidios pueden alcanzar hasta el 30% del valor de la cartera activa de las organizaciones.

El Coordinador General de la CONAMI es designado por el Poder Ejecutivo Nacional. El abordaje amplio en el que se inscribe el microcrédito se plasma en la conformación del Directorio, integrado por ocho miembros de los siguientes organismos: el Ministerio de Educación, Ciencia y Tecnología, el Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social, el Ministerio de Economía y Producción, el INAES, el Consejo Nacional de la Mujer, el Instituto Nacional de Asuntos Indígenas, la Comisión Nacional Asesora para la Integración de Personas Discapacitadas y un miembro de jurisdicción provincial. En tanto el Comité Asesor se integra por un representante titular y un suplente de los ministerios o secretarías de Desarrollo Social de cada una de las provincias adheridas a la Ley; y por un representante titular y un suplente de las Instituciones de Microcréditos de las distintas regiones del país, la Provincia de Buenos Aires, el conurbano bonaerense y la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Un aporte importante de la Ley ha sido el nombrar al actor de la economía social y solidaria, reconocerlo y caracterizarlo. De este modo, ha dado lugar a que otros marcos normativos de igual rango o de rangos menores (leyes provinciales y/o ordenanzas municipales), lo tomen como objeto y vayan tejiendo andamiajes legales diversos. Por otro lado, la Ley cuenta con 22 leyes provinciales de adhesión a la Ley Nacional. Las excepciones son la Ciudad Autónoma de Buenos Aires y la Provincia de San Luis (Minteguía et al, 2013).

Nos interesa especialmente hacer eje en el impacto que ha tenido el modelo de *gestión asociada* que ha seguido el Ministerio en su vínculo con las organizaciones sociales. Los créditos se otorgan a través de Organizaciones Administradoras (OA), las cuales realizan el primer contacto con las Organizaciones Ejecutoras (OE), que atienden a los solicitantes y realizan el seguimiento de los préstamos. A febrero de 2014 operaban 317 Organizaciones Administradoras y 1.626 Organizaciones Ejecutoras (cuando antes de la sanción de la ley existían unas 60 instituciones de

microfinanzas con pequeñas operatorias en ciertos barrios de los grandes centros urbanos). Estas organizaciones funcionan a través de *Redes de Gestión Local Territorial*; integradas por organizaciones, y de *Consortios de Gestión Local*, que constituyen redes coordinadas por áreas gubernamentales (municipales y/o provinciales).

Por otro lado, desde 2003 opera en el marco del Ministerio el esquema de los *Bancos Populares de la Buena Fe*, que pasó a estar bajo la órbita de la CONAMI con su creación. Los llamados *Banquitos* funcionan en las sedes de las organizaciones comunitarias de los barrios más vulnerables de todo el territorio nacional y complementan la metodología de grupo solidario con dinámicas de educación popular y promoción de la economía social y solidaria. Se realizan reuniones semanales, en las que se abordan cuestiones de salud, violencia familiar, seguridad y educación, interactuando activamente con las demás instituciones del territorio. A partir de las miradas de distintas organizaciones que participaron del *Primer Congreso Latinoamericano de Microcrédito*, surgió que las reuniones en los *banquitos* constituyen una instancia muy valorada de encuentro e integración social. En lo que hace a las prácticas educativas, se promueve que organizaciones pioneras transfieran metodologías y capaciten a los asesores de créditos de aquellas con menor experiencia, y son desarrolladas instancias formativas, manuales de trabajo, y esquemas de rendición de cuentas que facilitan la tarea a las organizaciones.

La participación en el Programa y la administración de esquemas de microcrédito les ha permitido a las organizaciones ganar capacidad para la gestión de recursos. Así, el impacto de mayor alcance del Programa se encuentra, de acuerdo a las fuentes consultadas, en el desarrollo de estas organizaciones e instituciones, las que han logrado fortalecerse en el territorio. Se han generado entramados, cadenas y redes a partir de la vinculación de núcleos locales conformados por aquellas instituciones con mayor experiencia (OA), alrededor de las cuales se aglutinan organizaciones con menor historia en la materia (OE). Así, las redes están presentes incluso en zonas con escasa presencia estatal.

El financiamiento participativo a través de redes ha impulsado procesos de aprendizaje en diversas organizaciones que adquirieron la capacidad de administrar un fondo de microcrédito, generando desarrollo institucional y de capacidades. Y muchas de estas organizaciones (como es el caso de C.A.U.Que.Va) se han consolidado como

interlocutores en el territorio comenzando a su vez a liderar procesos de organización más amplios.

En la provincia de Jujuy existen 4 redes que participan del Programa Nacional de Promoción del Microcrédito. Javier Rodríguez, integrante de la Federación de Organizaciones Productoras de Alimentos Ltda (FOPAL) entrevistado para el presente trabajo, estima que en todo el país las redes superan el centenar. El desarrollo de estas organizaciones sociales y su articulación significa un gran potencial para el desarrollo territorial y la integración social. Por otro lado, más de 7.100 promotores trabajan en el marco del Programa. Además de ser una fuente de empleo, la calificación de estos hombres y mujeres pasa a constituir un activo local.

Entre los desafíos de la CONAMI se encuentra la necesidad de ampliar la cobertura y el alcance del Programa. En la actualidad se llega aproximadamente a 270.000 unidades productivas activas (personales, familiares y asociativas). En la estimación de la población potencialmente objetivo del Programa para el año 2010 (Sanchis y Viu, 2010), surgió que 1.429.676 unidades productivas estarían en condiciones de ser alcanzadas por la CONAMI. Sin embargo, para poder ser atendidas, las mismas deben encontrarse vinculadas con organizaciones sociales, por lo que la profundización en los procesos de integración social y comunitaria es clave para alcanzar a estos trabajadores autogestionados de bajos ingresos. Por otro lado, el fondeo de la CONAMI a las organizaciones es en ocasiones discontinuo, generando dificultades administrativas, y el crecimiento en los niveles de inflación reduce el potencial de impacto de los fondos disponibles de las organizaciones.

Otra herramienta pública de importancia es el Fondo Fiduciario de Capital Social (FONCAP, actual Impulso Argentino), de constitución público-privada, creado en 1997 y dependiente del Ministerio de Economía y Finanzas Públicas de la Nación.

El Directorio del FONCAP era originalmente integrado por el Estado Nacional (con el 49% del paquete accionario) y por el sector privado (con el 51% restante, en manos de la ONG estadounidense *Acción Internacional*). Cuando nació el FONCAP, las instituciones de microfinanzas operando en el país eran pocas. La visión que orientó su intervención entonces fue aquella de la industria de las microfinanzas (que caracterizamos previamente), y el Fondo estaba compuesto en su mayoría por capitales extranjeros. En el año 2009 FONCAP inició una nueva etapa, cuando el 51%

de las acciones en manos de *Acción Internacional* pasó a la organización social “Sol de Mayo”. En 2011, en tanto, su nombre fue reemplazado por Impulso Argentino.

Impulso Argentino cuenta hoy con dos líneas fundamentales de acción. Por un lado financia a instituciones de microfinanzas que otorgan crédito y asisten a emprendedores. Por el otro, realiza actividades de capacitación y profesionalización del sector.

En cuanto a la primera actividad, Impulso Argentino financia fundamentalmente a las instituciones comerciales de microfinanzas, que, tal como establece la Ley Nacional de Microcrédito, no pueden recibir fondos de la CONAMI. También ha desarrollado otras líneas, cuyo alcance es aún limitado: *Microfinanzas Asociativas*, para organizaciones controladas por los trabajadores (cooperativas, empresas recuperadas³²), *Cooperativas y Mutuales registradas en el INAES* (que ofrecen microcréditos como función secundaria, y requieren financiamiento), *Organizaciones sin Fines de Lucro e Instituciones Vinculadas a los Pueblos Originarios* (proveyendo asistencia técnica en la administración a cuatro organizaciones sociales de comunidades de pueblos originarios como prueba piloto) y la *Línea de Crédito Primer Paso* (para instituciones sociales que aún no desarrollan actividad de microcréditos).

Hasta el momento 45 instituciones recibieron fondeo, lo que permitió financiar a 11.000 emprendedores. De acuerdo a los últimos datos disponibles, se ha otorgado financiamiento por \$83 millones. Y desde Impulso Argentino se reconoce un salto cualitativo en la última década en el tipo de proyectos financiados, a través de las instituciones que fondea. En 2003 los créditos solicitados se dirigían fundamentalmente a resolver situaciones de emergencia social, mientras que hoy los solicitantes son fundamentalmente emprendedores que ya cuentan con ciertos años de trabajo, y que eligen a su emprendimiento como una opción de vida, y no como la única alternativa ante la falta de empleo.

A su vez, nos interesa resaltar especialmente las actividades de capacitación que realiza Impulso Argentino. En 2011 se lanzó el Programa Impulsores, que ya capacitó a 6.000 jóvenes de todo el país en distintas áreas que hacen a la ESS, y, en 2013, el Programa EVA, que promueve instancias de capacitación a emprendedoras en

³² En el país existen 311 empresas recuperadas por sus 13.500 trabajadores. A partir del 4to Relevamiento de las Empresas Recuperadas por los Trabajadores realizado por el Programa Facultad Abierta de la Facultad de Filosofía y Letras (UBA) surge que el 47% de las empresas recuperadas que producen por debajo de su capacidad instalada lo hacen por falta de capital de trabajo. Al no ser propietarias de los medios de producción, estas empresas carecen de garantías reales. Éstos y otros emprendimientos no pueden recurrir al crédito de la banca comercial. A la vez, tienen necesidades de financiamiento por montos mayores a los del microcrédito; son emprendimientos con capacidad de crecimiento que demandan una financiación intermedia. Se trata de un sector especialmente desatendido.

materia de gestión, asesoramiento y financiamiento. Hasta el momento EVA ha alcanzado a más de 800 mujeres en todo el país. También se han organizado ferias solidarias que propician la construcción de mercados en los barrios.

Si bien Impulso Argentino ha procurado alentar el surgimiento de nuevas instituciones en todo el país, de modo de ampliar territorialmente el alcance, hasta el momento no se ha logrado avanzar en gran medida en este sentido. Desde Impulso Argentina se reconoce cierta inercia en el apoyo a las instituciones tradicionales, ya que ofrecen mayor seguridad de repago y son reconocidas en el territorio, aunque cargan altas tasas de interés³³. Las mayores instituciones suelen estar situadas en los mismos lugares, compitiendo no sólo por los solicitantes, sino también por los promotores de crédito. Y éstas son las instituciones que más crecen, ya que pueden financiar su expansión gracias a su solidez económica. El impulso a nuevas instituciones generaría una mayor oferta y redundaría en una reducción de las tasas de interés para los emprendedores. Por otro lado, Impulso Argentino atiende también a sociedades no comerciales (organizaciones sin fines de lucro), muchas de las cuales son también atendidas por la CONAMI. En este sentido, sería oportuno profundizar la coordinación con el Ministerio de Desarrollo Social.

Finalmente, en lo que hace a los principales esquemas públicos, nos interesa también caracterizar al Programa Fuerza Solidaria (FS)³⁴, una institución de segundo piso como Impulso Argentino que nació en la Provincia de Buenos Aires en el año 2006 a partir de un acuerdo celebrado entre el gobierno provincial, el Banco Provincia de Buenos Aires³⁵ y el Instituto Provincial de Lotería y Casinos. Estas instituciones crearon un fondo fiduciario inicial, que se ha ido incrementando año a año para la asistencia financiera a instituciones que promueven la Economía Social y Solidaria.

A diferencia de los programas de microcrédito *enlatados* de los años noventa, FS establece los plazos, montos y garantías como parte del propio proceso de

³³ La lógica de funcionamiento de las instituciones tradicionales del sector es similar a la observada durante los años noventa, y a las experiencias peruana y boliviana. El Centro FIE (Fomento a Iniciativas Económicas) de Bolivia, por ejemplo, se ha instalado en las provincias de Salta, Jujuy y Catamarca. Funciona también en Liniers Oeste, La Matanza y en el mercado de La Salada, provincia de Buenos Aires. Es la iniciativa privada más extendida en el país, que ofrece préstamos individuales a emprendedores de áreas urbanas.

³⁴ Elaborado en base a entrevistas realizadas a Diego Gojzman (Gerente de Desarrollo Institucional de Fuerza Solidaria) y a información publicada en el sitio-web de la institución.

³⁵ En el financiamiento directo a microemprendimientos, el Banco Provincia cuenta con la Línea PROMESA, Provincia microempresa, que otorga créditos a sola firma por hasta \$60.000 a trabajadores independientes con una antigüedad mínima de un año en su negocio u oficio. Los créditos se gestionan desde las sucursales. El FOMICRO del Banco Nación, en tanto, otorga créditos por hasta \$40.000 a sola firma a microemprendimientos productivos en funcionamiento, sin deudas comerciales en el sistema financiero, que presenten su proyecto de inversión a través de organizaciones sociales civiles.

formulación y evaluación. Por un lado, la línea para *Entidades Intermedias de Microcrédito (Instituciones de Microfinanzas -IMF)* financia a instituciones que no son sociedades comerciales: fundaciones, cooperativas, mutuales, agencias de desarrollo e incluso organizaciones gubernamentales. En este último caso se han aprobado créditos por \$5,25 millones para los municipios de Chivilcoy, Ituzaingó, Marcos Paz, Pehuajó, 25 de Mayo, General Viamonte, Tres Arroyos, Avellaneda, Hipólito Irigoyen, Baradero y Adolfo Alsina³⁶.

Por otro lado, la línea para *Proyectos de Economía Social (PES)* apunta al fortalecimiento de organizaciones sociales, redes y grupos asociativos comunitarios de la ESS. Se financian inversiones productivas y también aquellas destinadas a refacciones de viviendas, locales y talleres, la mejora del hábitat e inversiones en infraestructura. La Tasa de Interés Anual de los créditos es del 18,5%, actualizable semestralmente. Se prevé una bonificación de tasa de interés de hasta 5 puntos porcentuales, dependiendo de las características de la organización y del proyecto.

Entre 2007 y 2013 FS ha aprobado préstamos por más de \$90 millones, distribuidos entre 198 instituciones de todas las regiones de la Provincia. Un 58% de este monto (\$52,6 millones) corresponde a la línea para PES, que alcanzó a 124.000 destinatarios. En tanto, la línea dirigida a instituciones de microcrédito ha alcanzado a 14.000 destinatarios finales. Dado el alcance de la línea PES, ésta ha sido prioritaria durante el período 2012-2013. De las instituciones financiadas por FS, un 50% constituyen cooperativas, un 33% asociaciones civiles o fundaciones, un 6% municipios, y un 11% corresponde a otros arreglos institucionales.

4.3) LAS FINANZAS ÉTICAS

Las llamadas Finanzas Éticas constituyen un esquema de finanzas solidarias, desarrollado fundamentalmente en los países del Norte, que ganó impulso y visibilidad a partir de la crisis financiera desatada en la periferia europea. Los multimillonarios rescates a los bancos por parte del Estado generaron un fuerte descontento social y la búsqueda de alternativas por parte de la sociedad civil. Al igual que la banca cooperativa, la banca ética se guía por ciertos *principios*. Estos principios toman cuerpo a través de múltiples modelos y esquemas que se diferencian en mayor o

³⁶ En los últimos años se ha potenciado la participación de los municipios como gestores de esquemas de microcréditos, enmarcados en mayor o menos medida en estrategias integrales de desarrollo. Entre 2006 y 2008 a través del programa *El Trabajo Dignifica*, aproximadamente 50 de los 135 municipios de la Provincia de Buenos Aires gestionaban esquemas de este tipo, que hoy continúan con fondos propios. Ejemplos de estos municipios son Lobería, Tornquist, Berisso, Pilar y Mercedes. Fuerza Solidaria ha comenzado a actuar como fondeador de estas experiencias.

menor medida de la banca comercial, y que es preciso analizar en cada caso. Tanto los bancos éticos como los cooperativos deben generalmente dar cuenta del seguimiento de estos principios a través de un balance social.

Los principios de las Finanzas Éticas que surgen del Estatuto de la Banca Popolare Ética de Italia³⁷ son los siguientes:

- *“Las finanzas éticamente orientadas son sensibles a las consecuencias no económicas de las acciones económicas;*
- *El crédito, en todas sus formas, es un derecho humano;*
- *La eficiencia y la sobriedad son componentes de la responsabilidad ética;*
- *El beneficio obtenido de la posesión e intercambio de dinero debe ser consecuencia de la actividad orientada al bien común y debe ser equitativamente distribuido entre todos los sujetos que intervienen a su realización;*
- *La máxima transparencia de todas las operaciones es un requisito fundamental de cualquier actividad de finanzas éticas;*
- *Favorecer la participación en la toma de decisiones de la empresa, no sólo a los Socios, sino también a los ahorristas;*
- *La institución que acepta los principios de las Finanzas Éticas orienta con tales criterios toda su actividad.”*

En la década del sesenta, organizaciones de derechos humanos, iglesias y movimientos pacifistas de Estados Unidos mostraron el financiamiento de ciertos bancos a la producción de gas Napalm utilizado por EE.UU. en la guerra de Vietnam. Es entonces cuando nacen los primeros fondos éticos de inversión, antecedentes de los modernos bancos éticos que nacen en la década de 1980: el Triodos Bank de Holanda, el Oikobank en Alemania y el ABS en Suiza. En 1985 se crea el Servicio de Investigación sobre Inversiones Éticas (EIRIS) con base en Londres, que constituye un sistema de información integrado.

El alcance de estas experiencias es acotado, pero se ha incrementado en los últimos años, luego de la crisis financiera internacional. En Holanda existen 13 ahorristas en la banca ética por cada mil habitantes, y es donde la incidencia es mayor. La siguen Dinamarca (4,49) y Suiza (3,91). El promedio ponderado es de 2,15. En general quienes ahorran en la banca ética participan de distintos espacios y organizaciones que desarrollan su actividad siguiendo determinados esquemas de valores, por lo que

³⁷ Presentación de Francesco Vigiario en el Primer Encuentro del ciclo organizado por el PROFAESS: “Finanzas y ética: ¿socios posibles? Debates y perspectivas para Argentina”, 30-4-13.

no priorizan obtener el máximo rendimiento: se interesan especialmente por el destino de los créditos otorgados por las entidades³⁸.

Tal como ocurre con todas las experiencias de la economía social y solidaria, las finanzas éticas llaman a la responsabilidad individual por las propias acciones, que toma cuerpo a través del consumo. Siguiendo la teoría del dinero endógeno, los bancos comerciales privados no están constreñidos por el monto de depósitos que han podido captar del público para el otorgamiento de créditos. Por eso se dice que los préstamos crean los depósitos y no al revés. En este sentido, nada garantiza que el dinero depositado en bancos éticos no termine financiando actividades que no son responsables en términos sociales y ambientales.

El sentido de las finanzas éticas es propiciar a la responsabilidad de quien dispone de capacidad de ahorro para el fortalecimiento de entidades con objetivos y prácticas diferenciadas, en un sentido contrario a la indiferencia recíproca y el individualismo. Se trata de que los ahorristas se diferencien de meros clientes que elige guiados exclusivamente por el nivel de la tasa de interés, el riesgo y beneficios que puedan brindar los bancos en la competencia por los ahorristas, que valoren y fortalezcan otras prácticas. De allí surge la referencia a la *inversión socialmente responsable*.

La banca ética no realiza actividades especulativas, sino que sólo invierte en la economía real, tanto en actividades con beneficio social (como la inserción sociolaboral, y la provisión de productos o servicios de utilidad social) como aquellas con beneficio medioambiental. La definición de inversión socialmente responsable se hace operativa a través de una serie de criterios positivos (incluyentes) y negativos (excluyentes) para evaluar los instrumentos financieros y los actores que los utilizan. El acceso a la información, en tanto, constituye otro aspecto central en estos esquemas: quienes ahorran deben saber qué proyectos se financian. Por otro lado, la banca no se guía por la maximización del beneficio y limita las diferencias salariales entre los trabajadores que son parte de la organización (Emetrio y Retolaza, 2012).

Ciertas instituciones de la banca ética se encuentran bajo supervisión de los bancos centrales en materia de liquidez y transparencia y no funcionan de modo democrático, sino que el voto depende de la participación en el capital social, tal es el caso del Triodos Bank. Otras instituciones, en tanto, funcionan de forma cooperativa y se

³⁸ Presentación del Estudio sobre Potenciales Ahorristas y Donantes para esquemas de finanzas alternativas en Argentina, Consultora Impacto Positivo y PROFAESS, Segundo encuentro, noviembre de 2013.

gobiernan a través de la Asamblea, en la que cada usuario tiene derecho a un voto (como el Proyecto Fiare, la Banca Popolare Etica, Coop-57, O Peto, Oikocredit, La Nef).

En Argentina el debate y conocimiento sobre las finanzas éticas es muy reciente. Desde 2009 la Fundación Avina impulsó la estrategia “Finanzas éticas y solidarias”, cuyo objetivo central era la creación de condiciones para instalar el primer banco ético en el país. La creación de una banca ética tendría el fin de brindar financiamiento a los emprendimientos medianos de la economía social y solidaria, un grupo social muy heterogéneo integrado por actores que van desde las empresas recuperadas hasta las pequeñas cooperativas. Al ser un objetivo de mediano-largo plazo, se instó a la creación de un grupo articulado para promover este debate, que nació en 2011: el *Grupo Promotor por una Banca Ética en Argentina* (posteriormente denominado PROFAESS, *Promoción de Finanzas Alternativas para la Economía Social y Solidaria*). El Grupo fue fundado por instituciones como la Asociación Civil Nuestras Huellas, Avina y la Fundación La Base, sumado a un grupo de especialistas en la materia.

En simultáneo, desde Avina se diseñó la propuesta de creación de un fondo, el Fondo Aveti, para atender las necesidades de emprendimientos maduros de la ES que operan a partir de indicadores de sustentabilidad de triple resultado (social, ambiental y económico), y que carecen de acceso al crédito comercial. El triple resultado implica una innovación relevante en lo que hace a los esquemas financieros en el país. En este fondo, Avina trabaja en la selección y el acompañamiento de los proyectos, y monitorea el plan de negocios. La inversión es en cuotas, liberadas conforme se van alcanzando las metas de acuerdo al seguimiento de los indicadores. El Fondo articularía también alianzas con otras organizaciones para procurar el desarrollo comercial, tecnológico y administrativo de los emprendimientos atendidos. Esta propuesta de Avina fue lanzada en conjunto con la entidad italiana Etimos, quien aportó fondos iniciales por aproximadamente 500.000 dólares. Entró en operaciones en junio de 2013 y ha realizado hasta el momento dos préstamos iniciales a organizaciones de la economía social.

5) LA PRÁCTICA DE LAS FINANZAS SOLIDARIAS: LAS EXPERIENCIAS RECOGIDAS

C.A.U.Que.Va y la Red de Organizaciones de la Economía Social en la Diversidad “Tejiendo Esperanzas”³⁹

C.A.U.Que.Va Ltda. (Cooperativa Agropecuaria y Artesanal Unión Quebrada y Valles Quebrada de Humahuaca) es una organización social autogestiva integrada por pequeños productores de la Quebrada de Humahuaca que pertenecen en su gran mayoría a los pueblos originarios de la región. Tiene una historia de prácticamente veinte años: se constituyó en 1996 luego de tres años de trabajo de organización y capacitación en los que se fueron conformando grupos y asociaciones en 25 localidades de cuatro departamentos de las provincias de Jujuy (Tumbaya, Tilcara y Humahuaca) y de Salta (Iruya). El objetivo de la organización es mejorar la calidad de vida de sus socios impulsando actividades de diverso tipo (productivas, comerciales, financieras, formativas y culturales).

La Cooperativa se integra por 106 socios de la Quebrada de Humahuaca. Estos productores disponen de pequeñas propiedades, en promedio de 1,25 hectáreas de superficie productiva. Se trata de una región con escasez de agua, que cuenta con muy pocos caminos y grandes dificultades para la comunicación, con comunidades rurales prácticamente aisladas. A su vez, existe en la región una gran diversidad de organizaciones sociales rurales y urbanas. A partir de la estrategia de gestión asociada de la CONAMI, muchas de estas organizaciones han logrado avanzar en los últimos años en el tejido de redes, fortaleciendo la incidencia de los actores sociales en el territorio.

La Cooperativa nació buscando dar respuesta a los problemas de comercialización de los productos frutihortícolas de la región, realizando, entre otras acciones, ventas directas en mercados de concentración de distintos lugares del país. Luego, progresivamente, ha ido incorporando diversos servicios y acciones tendientes a mejorar la calidad de vida de sus asociados. Entre sus actividades se encuentran la distribución de semillas, multiplicando más de 100 variedades de diferentes cultivos andinos. A su vez, la Cooperativa comercializa 17 productos, y 8 productos están siendo desarrollados en la actualidad, entre los que se encuentran papas, semillas,

³⁹ Fuente: Entrevista personal a Javier Rodríguez (Cauqueva – FOPAL); INTA-CIPAF (2010), Rodríguez (2010), sitio web de C.A.U.Que.Va e informes brindados por la Organización.

purés, fideos, alfajores y harinas⁴⁰. Cauqueva facilita también los servicios de flete y la provisión de insumos.

Por otro lado, se realizan desde la Cooperativa actividades de formación. Existe un programa de alfabetización de mujeres adultas, y se brinda capacitación continua a productores y organizaciones en temas productivos, organizativos, administrativos y de gestión con paquetes y herramientas pedagógicas propias. De estas actividades participaron hasta el momento 78 organizaciones, y más de 500 estudiantes por año realizan pasantías, exposiciones, clases y visitas educativas a la organización. C.A.U. Que.Va cuenta también con un restaurante propio y erigió el espacio social *Museo de la Vida Campesina*, tendiente a la valorización cultural de la región.

Las capacidades organizacionales de C.A.U. Que.Va. han evolucionado notablemente desde su nacimiento. Se ha conformado un grupo de dirigentes para la conducción de la institución, que integran el Consejo de Administración, y un grupo de jóvenes que constituye el equipo técnico operativo que ejecuta las acciones delineadas por la Asamblea y el Consejo de Administración. A partir de un financiamiento del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) al que accedió en el año 2000, la Cooperativa pasó a gestionar su propia cartera de créditos en una región con difícil acceso al sistema bancario y donde los préstamos otorgados por intermediarios son en general de características usurarias. La Cooperativa cuenta en la actualidad con cuatro líneas de crédito:

1. *Línea de capital de trabajo* con período de gracia y devolución estacional, orientada fundamentalmente a productores agropecuarios (plazo máximo de 12 meses).
2. *Línea de inversiones en bienes de capital*, con mayores plazos (de hasta 36 meses).
3. *Línea de capital de trabajo para actividades en fase comercial activa*, dirigida principalmente a emprendedores urbanos (con devolución semanal y plazo máximo de 12 meses).
4. *Línea de emprendimientos grupales*, orientada a proyectos asociativos, a fondear bancas comunales en funcionamiento, o a iniciar el proceso de constitución y afianzamiento de las mismas.

⁴⁰ Los 25 productos son: papas andinas en fresco, semillas de papas andinas, maíz en grano, maíz en mazorcas, kiwicha en grano, quínoa lavada en grano, puré de papas andinas deshidratado, papas andinas precocidas envasadas al vacío, ocas glaseadas, ocas en almíbar, quínoa pre cocida, quínoa tostada, harina de maíz capia, harina de maíz morado, harina de kiwicha, harina de quínoa, harinas mezcla, alfajores maíz capia, alfajores kiwicha-trigo, fideos maíz – habas, fideos maíz – quínoa, fideos maíz – kiwicha, fideos maíz, fideos trigo – kiwicha y fideos trigo – quínoa.

Los créditos se entregan en 2 ó 3 etapas, según la decisión del Comité. El monto máximo de cada préstamo es de \$10.000, que se divide en una primera etapa por hasta \$5.000, otra por hasta \$8.000 y una tercera por hasta \$10.000. En cuanto a las garantías, son mancomunadas: los emprendedores deben ofrecer un pagaré firmado en forma conjunta por un garante con recibo de sueldo. Para proyectos grupales existe la opción de utilizar garantías solidarias. Antes del lanzamiento del Programa Nacional de Microcrédito, la tasa de interés se encontraba asociada al crédito del BID y era entonces del 24% anual, salvo en la línea de cultivos andinos, que contaba con una tasa del 5%. Con la nueva operatoria del Ministerio de Desarrollo Social, la tasa general se redujo al 6%, aunque para los créditos con fondos del BID la tasa puede ser superior.

De acuerdo a Javier Rodríguez (Cauqueva), el microcrédito es útil especialmente cerca de la cosecha, cuando tienen lugar las negociaciones con los intermediarios sobre las condiciones de venta, y los productores se encuentran muy limitados financieramente. La disponibilidad de microcréditos en ese momento reduce la brecha en el poder de negociación que beneficia a los intermediarios, mejorando los ingresos de los productores (Rodríguez, 2010).

Los emprendedores son capacitados para estar en condiciones de elaborar sus propios proyectos de inversión apropiándose de los contenidos. Luego los Comités de Crédito deciden sobre la aprobación. C.A.U.Que.Va. cuenta con dos Comités propios, constituidos por agricultores asociados a la Cooperativa elegidos en Asamblea. El hecho de que los Comités se encuentren íntegramente conformados por los propios agricultores minifundistas es considerado por la Cooperativa como uno de sus principales logros. Los Comités constituyen un espacio de participación y aprendizaje muy valorado por quienes los integran, por períodos de dos años. Una vez financiado el proyecto se acompaña a los proyectos para identificar problemas o avances y poder realizar sugerencias o canalizar necesidades de asistencia técnica.

A partir de la sanción de la Ley Nacional de Microcrédito en 2006 la Cooperativa ha extendido su acción no sólo a sus asociados, sino también a otros emprendedores de la región. En 2007 comenzó a constituirse la *Red de Organizaciones de la Economía Social en la Diversidad "Tejiendo Esperanzas"*, ampliando la cobertura de microcréditos y favorecido el fortalecimiento institucional. Muchas de las organizaciones integrantes no habían logrado hasta ese momento trabajar en forma conjunta, y tenían vínculos limitados por la competencia o la desconfianza. En la

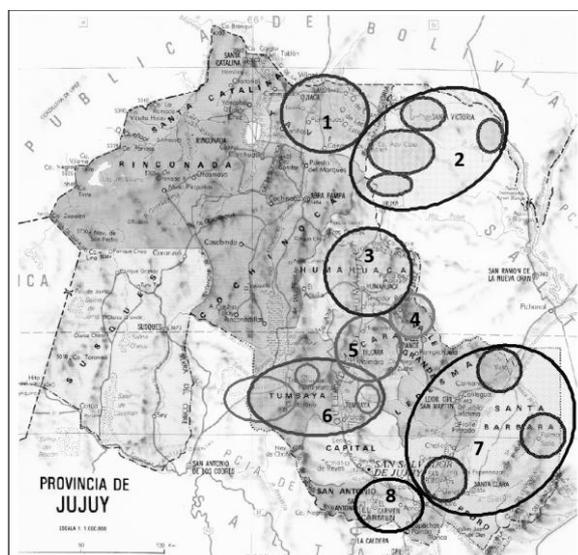
actualidad, la metodología de participación ha permitido la coexistencia y la búsqueda de consensos. La unión de intereses alcanzada es considerada por la Cooperativa como un hecho de suma importancia.

La Red *“Tejiendo Esperanzas”* ha desarrollado distintas instancias de participación, fundamentalmente la Asamblea y los Comités de Créditos. En la Asamblea cada organización dispone de un voto, y es allí donde se definen las principales líneas de acción. Los Comités, en tanto, son subgrupos integrados exclusivamente por miembros con presencia en los distintos departamentos. Se conformaron ocho *Comités Interinstitucionales Departamentales* de la Red (Mapa 1), centros que rigen la aplicación del Programa para quienes no son socios de la Cooperativa. Los Comités se integran con un representante por organización local. A futuro se espera que se incorporen nuevas asociaciones a la Red y se abran nuevos núcleos en aquellas zonas no cubiertas, superando las 100 organizaciones en el corto plazo. La participación creciente de entidades permite al mismo tiempo comprometer a una mayor cantidad de profesionales.

La Red está integrada por 64 organizaciones, de las provincias de Jujuy y Salta, entre las que se encuentran organizaciones de pueblos originarios, cooperativas, asociaciones de productores y de artesanos, centros vecinales y fundaciones. Estas organizaciones son en su amplia mayoría de primer grado (salvo cuatro, de segundo grado), y son referencia de 5.552 familias de la región. La Red ha otorgado hasta el momento 2.786 créditos por más de \$10,8 millones, 520 de los cuales, por más de \$2,5 millones, corresponden a C.A.U.Que.Va. La incobrabilidad de los créditos otorgados es nula: existen problemas de atraso por dificultades de los emprendedores, pero con plena devolución una vez superada la dificultad.

La Red cuenta con una amplia cobertura y extensión territorial, lo cual le otorga un gran potencial para el desarrollo de la comercialización conjunta y la conformación de sistemas de intercambio. Ya se realizaron algunas acciones asociadas, como ferias y compras conjuntas. Existen propuestas para trabajar en materia de vivienda, salud y educación de modo de intervenir en el desarrollo local integral de la región. Otro aspecto a rescatar es que la Red cuenta con una alta participación de mujeres.

Mapa 1. Los Comités Interinstitucionales de la Red de Organizaciones de la Economía Social en la Diversidad “Tejiendo Esperanzas”



Fuente: Rodríguez (2010)

El Banco Social, proyecto de extensión de la Universidad Nacional de La Plata (UNLP)⁴¹

El *Banco Social de la Universidad Nacional de La Plata (UNLP)* constituye la primera institución del país en gestionar un fondo de microcrédito desde una Universidad Nacional, trascendiendo la mera asistencia financiera para incluir al microcrédito entre una serie de herramientas de intervención integral para el fortalecimiento de la ESS. El objetivo del Banco Social ha sido constituirse en una herramienta para el escalamiento organizativo y el fortalecimiento de la confianza en los grupos de usuarios, buscando que de esta manera logren encontrar soluciones colectivas a sus necesidades. Es de esta manera que fue creada la *Feria Manos de la Tierra* o que se realiza la propia administración del fondo rotatorio. El Banco no constituye exclusivamente un esquema de financiamiento sino que se erige como una estrategia integral de desarrollo local.

El proyecto se inició en 2005 a partir del trabajo de un Equipo Promotor creado por docentes y estudiantes de las facultades de Ciencias Agrarias y Forestales y de Ciencias Veterinarias de la UNLP, a través de un trabajo inter-institucional que

⁴¹ Fuente: entrevista personal a Sergio Dumrauf (CIPAF-INTA), integrante del Equipo promotor que dio inicio al Banco Social, Fingerman (2013) y Minteguía et al (2013).

involucró a 10 facultades y a 24 organizaciones de productores en un proyecto de extensión. El Banco Social articuló también su actividad con otros organismos estatales, como la Subsecretaría de Agricultura Familiar, el INTA y los ministerios de Desarrollo Social de la Provincia de Buenos Aires y de la Nación. En los años siguientes a su nacimiento el fondo rotatorio creció por los aportes provenientes del Ministerio de Desarrollo Social de la Nación, aumentando el monto para préstamos, la cobertura zonal, la retribución al trabajo de campo y el número de prestatarios. Con la sanción de la Ley Nacional de Microcrédito, la tasa se ha unificó en un 6%. A partir del año 2007 el Banco Social ha recibido financiamiento del Programa Fuerza Solidaria, lo que ha permitido a ciertos grupos adquirir de forma asociada equipamiento de mayor porte, como tractores. Y su alcance es relevante: ha llegado al 20% de las unidades productivas familiares de la zona sur relevadas por el Censo Hortiflorícola.

El Banco Social brinda financiamiento a pequeños productores de la zona periurbana y rural del Gran La Plata, fundamentalmente productores hortícolas. El esquema funciona a través de la creación y el fortalecimiento de grupos integrados por entre 3 y 20 familias productoras que, en general, se conocen con anterioridad a integrar el Banco Social. Mediante la realización de encuentros entre los productores se procura fortalecer la confianza del grupo, y brindarles herramientas a los usuarios para que estén en mejores condiciones de evaluar su actividad y el destino de los préstamos. A su vez, la utilización de garantía solidaria implica que todos los integrantes se involucren en la actividad de sus pares.

En cuanto al fortalecimiento de los lazos en el territorio, en 2008 se promovió desde el Banco Social la conformación de un *consejo de productores*, órgano democrático constituido por representantes de los 22 grupos en funcionamiento. Es un espacio de consulta y toma de decisiones donde se analiza el esquema de microcrédito del Banco (montos, plazos, destinos y esquemas de renovación) y se exploran otras alternativas de financiamiento. Buscando otorgar integralidad al proyecto, se discuten los lineamientos generales, se relevan nuevas demandas y se generan actividades que exceden lo estrictamente financiero.

Desde este ámbito, en la primera reunión surgió como prioritaria la necesidad de mejorar las condiciones de comercialización de los productores, especialmente de los de menor tamaño. Se decidió entonces comenzar a trabajar en la gestión de una Feria, que tuvo lugar en octubre de 2008 en la Facultad de Agronomía, la *Feria Manos de la Tierra, del productor al consumidor*. La Feria fue muy exitosa, por lo que se

decidió su continuación: en la actualidad se desarrolla una vez por semana en la Facultad de Agronomía y una vez por semana en la de Ingeniería. El precio de los productos frescos que se comercializan se decide en la Feria el mismo día, y es igual en todos los puestos. Son ferias muy visitadas por los vecinos de la ciudad, que permiten un contacto directo entre productores y consumidores, uno de los objetivos que persiguen las experiencias de ESS. En este tiempo se ha logrado avanzar también en la organización y autonomía de los productores en lo que hace a la gestión de la Feria.

El Banco Social también ha impulsado la conformación de un *Fondo de Ahorro Grupal* (FAG) en cada grupo, alimentado mes a mes con los aportes de los productores en concepto de interés. En lugar de ser administrado por el Banco Social, estos recursos quedan a disposición de cada grupo, que decide su destino y las características particulares de la operatoria. En algunos casos el FAG es utilizado como una fuente de crédito propia para un miembro del grupo que lo necesita; en otros ha financiado los gastos para la conformación de una organización mayor, como una cooperativa o asociación civil, la adquisición de cierta maquinaria o la realización de una obra de infraestructura de uso conjunto.

El objetivo para la creación del FAG fue fortalecer la autonomía y la autogestión de los grupos. En su diseño, el equipo promotor consideró que el FAG podría constituir un antecedente organizativo y de gestión para una futura descentralización de fondos de crédito hacia los grupos de productores. Y esto ha comenzado a ocurrir en los últimos dos años. Dada la escasez de recursos humanos y financieros, no se han abierto nuevos grupos desde entonces. El Banco ha estado reformulando su estrategia. Se ha optado por instar a ocho grupos, los más maduros y que ya han realizado varias rondas de créditos, a que manejen sus propias carteras de forma independiente, mediante fondos rotatorios. Esta estrategia de descentralización ha resultado exitosa. El trabajo en conjunto de los productores-vecinos y el fortalecimiento de la confianza ha permitido compartir saberes sobre aspectos productivos y comerciales, pero también sobre otros temas que hacen a la calidad de vida de los agricultores familiares. Asimismo, varios de los grupos conformados a través del Banco participan de los programas de Cambio Rural del INTA.

El Banco Social de Moreno⁴²

El Banco Social de Moreno ha sido parte de una estrategia integral de apoyo a los emprendedores de la ESS llevada adelante por parte del Municipio desde 1995, la cual ha combinado al microcrédito con diversas acciones de acompañamiento técnico, financiero y organizativo para colaborar en el desarrollo de los emprendimientos y en la mejora de la calidad de vida de los habitantes de Moreno. Esta trayectoria de prácticamente veinte años ha permitido que tanto el equipo de trabajo de las áreas de gobierno involucradas como los emprendedores avanzaran en un proceso de aprendizaje virtuoso que fue mejorando la forma de intervención. Como parte de esta evolución, se han realizado transferencias metodológicas a organizaciones sociales de distintos puntos del país.

El Banco Social nace a partir de un trabajo conjunto entre la Municipalidad y la Asociación Civil Centro IDEB Moreno, una estructura mixta integrada por representantes del Municipio, cámaras de empresarios, comerciantes, microempresarios y productores rurales. Inicialmente la intervención se concentró en la realización de actividades de capacitación sobre Gestión, Ventas y Producción y comercialización de alimentos. Desde el IMDEL, Instituto Municipal de Desarrollo Económico Local (un instituto descentralizado del Municipio) se creó también el *Centro Municipal de Diseño y Desarrollo de Productos*, con el objeto de asistir a los emprendedores a mejorar la calidad y presentación de sus productos.

El Banco Social nació en el contexto de la profunda crisis económica y social que azoló a la Argentina en 2001, y ha iniciado desde entonces un proceso de desarrollo organizativo e institucional que ha potenciado su intervención en el territorio. Desde la sanción de la Ley de Microcrédito en 2006, el Banco ha contado con financiamiento continuo, pudiendo también reducir la tasa de interés al 6% anual para todas sus operatorias. Entre los emprendimientos financiados se encuentran talleres, pequeños emprendimientos productivos y comercios. El proyecto logró un gran alcance, otorgando 21.325 créditos a julio de 2013 a 5.791 emprendedores por más de \$29 millones, con una mora muy reducida, del 1,6%. Nos interesa destacar fundamentalmente su avance hacia constituir una herramienta integral de desarrollo local. La importante participación del Estado en el proyecto le ha brindado una mayor

⁴² Fuente: Entrevista personal a Eduardo Rodríguez (ex integrante de Desarrollo de Canales de Comercialización – IMDEL y del Banco Social), Minteguía et al (2013) y Basterrechea (2011).

potencia a la estrategia, articulando al financiamiento con otras herramientas públicas de apoyo.

Se ha elegido como rubros prioritarios a aquellos con una mayor cantidad de emprendimientos en el Municipio: la producción textil y la gastronomía. En 2004 productores que tomaron créditos del Banco Social crearon la marca asociativa *HEM Hecho en Moreno*. En la actualidad la Municipalidad de Moreno tiene registradas a su nombre las marcas *Hecho en Moreno*, *Hecho en Moreno Provincia de Buenos Aires* y *Hecho en Moreno Gastronomía* en distintos rubros. La Municipalidad le brinda a los emprendedores la posibilidad de su uso mediante acuerdos firmados con cada uno de ellos, pero mantiene la titularidad. Para el sector textil, a través de HEM se comercializan prendas confeccionadas y elaboradas de forma asociativa. HEM busca alentar un consumo responsable, buscando mostrar calidad y diseño vinculados a los valores de la ESS.

En cada temporada los productores y los técnicos trazan de forma conjunta una colección especial para la marca durante la temporada. Los productores no están autorizados a vender bajo la marca HEM sus propios diseños, sino que HEM es una marca asociativa, exclusiva para los productos de la colección. De allí que los denominen productos de “apropiación colectiva”. Cada emprendedor o emprendedora se hacen responsables de uno o más productos de la colección, aunque si existen pedidos que exceden la capacidad de alguno de ellos, trabajan en forma conjunta para darle respuesta.

Las marcas asociativas se han constituido en articuladores de toda una serie de políticas que se venían instrumentando desde el Municipio hacia el sector de la ESS, en contacto muy estrecho con los productores. El Banco Social es el soporte financiero de la marca. La comercialización, el aspecto en el que los productores encuentran mayores dificultades, se realiza por intermedio del IMDEL (Instituto Municipal de Desarrollo Local), a través del Programa de Desarrollo de Canales de Comercialización. Se dispone de un local propio, se realizan ventas por contacto directo y también a través de revendedores. Se trabaja en promedio con 30 productores en el rubro gastronómico, y otro tanto en el sector textil, mujeres en su amplia mayoría. Se han constituido dos cooperativas, una por cada rubro de

actividad⁴³, de modo de poder facturar por montos mayores a los permitidos por el régimen de Monotributo Social y, fundamentalmente, descargar el IVA.

Con el fin de financiar la producción de las marcas asociativas nace en el año 2007 el *Banco de Insumos para el Rubro Gastronómico y Textil*. Consiste en un fondo aportado por el Banco Social de Moreno que financia la compra mayorista de materias primas a ser utilizadas por los productores asociados a la marca asociativa *HEM*. Los productores reciben un crédito de la entidad para hacerse de los insumos, que lo devuelven en hasta tres cuotas. Esta herramienta ha permitido la disponibilidad inmediata de los materiales para atender pedidos de reposición de clientes mayoristas, reducir los costos al ganar escala, asegurar al productor la disponibilidad de la materia prima en tiempo y forma, planificar los procesos adaptándolos a un volumen mayor y generar una cartera de proveedores consensuada, logrando la estandarización de materiales para la confección de los distintos artículos de la colección.

Reconociendo que gran parte de los revendedores financiados por el Banco Social se abastecían en los mercados mayoristas de la Salada u Once, limitando su impacto en el desarrollo del territorio, en 2008 se lanzaron las *Rondas de negocios "Moreno Produce"*, jornadas de compra-venta de indumentaria, calzado y accesorios en donde se encuentran productores de distintos programas del IMDEL con usuarios del Banco Social de Moreno que se desempeñan como revendedores o comerciantes. Estas rondas han buscado acortar la cadena de comercialización, procurando que los resultados del trabajo generado en el territorio impacten en mayor medida en las condiciones de vida de sus habitantes.

La forma de alentar a que los revendedores adquirieran productos de los emprendedores de Moreno fue la oferta de financiamiento a través del Banco Social para las compras a los productores participantes, que puede ser utilizado exclusivamente en el evento. Los productores reciben créditos especiales para contar con *stock* suficiente al momento de las Rondas. Hasta el momento se realizaron siete rondas, con una periodicidad semestral. El objetivo es que productores y revendedores establezcan vínculos que trasciendan estos dos encuentros anuales. Las ventas concretadas se han incrementado notablemente a través de las distintas ediciones,

⁴³ Desde el año 2003 se crearon en el país nueve universidades nacionales, seis de las cuales nacieron en el conurbano bonaerense, facilitando el acceso a la educación superior de vastos sectores de la población históricamente excluidos. Entre estas universidades se encuentra la UN de Moreno, que nació en 2010, y es la casa de estudios de jóvenes que en general son de bajos ingresos, un 90% de los cuales constituyen la primera generación en sus familias que accede a la formación universitaria. Desde hace dos años la Cooperativa Gastronómica originada en el trabajo conjunto desde el Municipio atiende el Buffet de la Universidad. Se trata de la primera Universidad Nacional cuyo buffet es atendido por una cooperativa de trabajo.

como así también el monto de crédito disponible y los asistentes. La experiencia ha resultado muy exitosa, e incluso se están realizando capacitaciones a otras organizaciones para que se encuentren en condiciones de replicarla.

Nuestras Huellas, un banco comunal en el conurbano bonaerense⁴⁴

La Asociación Civil Nuestras Huellas (NH) nace con la misión de “*promover el desarrollo integral de las personas en sus comunidades mediante programas de finanzas solidarias*”, buscando adecuar los productos financieros a las necesidades básicas de la población. Su trabajo consiste en acompañar la creación de bancos comunales en barrios vulnerables de las zonas norte y oeste del Gran Buenos. NH se financia fundamentalmente en la actualidad través de Impulso Argentino-FONCAP.

Los bancos comunales que integran NH, compuestos por entre 7 y aproximadamente 20 personas, se autogestionan. Para participar en los bancos, es necesario tener un emprendimiento en funciones o haberlo tenido en el último tiempo. Los créditos destinados a capital de trabajo o al mejoramiento de las viviendas únicas son individuales, escalonados, y van desde los \$2.000 a los \$14.000 en el último ciclo. Se utiliza la garantía solidaria.

Más allá de la asistencia crediticia, los socios reciben capacitación continua y asistencia técnica en la implementación de la metodología de Bancos Comunales a través del acompañamiento de un Coordinador. También se desarrollan talleres para las líderes de los Bancos Comunales, de modo de mejorar la gestión y el crecimiento de los grupos. Estas actividades procuran fortalecer un modelo autogestivo, la autonomía financiera, y la generación de lazos solidarios en el territorio. Nuestras Huellas creó una *Escuela para Emprendedores* en la que se trabaja con herramientas de gestión y administración, vinculadas con la práctica de los emprendedores, y que incluye talleres teórico-prácticos, asistencia técnica personalizada, participación en encuentros y ferias regionales y el diseño de identidad y marca propia.

Los mecanismos de ahorro, programados y voluntarios, procuran trascender la autogestión y alcanzar también la autonomía financiera. El ahorro de los grupos es fruto y expresión del propio trabajo de las socias. Estas mujeres pasan de administrar los ingresos de la familia a incorporar además los *excedentes*, generando un proceso de aprendizaje y de fortalecimiento de su dignidad. Además, ese dinero ahorrado se

⁴⁴ Fuente: Meyer (2011), sitio web de Nuestras Huellas e información brindada por Paz González (Nuestras Huellas).

potencia sumado al de las otras socias, generando un capital que permite atender las necesidades de otros vecinos y vecinas. A agosto de 2013 se encontraban funcionando 124 bancos comunales acompañados por NH, y 1.096 emprendedores y emprendedoras recibían créditos. Se trata de mujeres en un 96,4%, las cuales devuelven los créditos prácticamente siempre (99,64%). La cartera activa de la Asociación Civil es de \$ 1,31 millones de pesos, similar al monto ahorrado por los bancos comunales mismos (\$ 1,07 millones). Este último monto es gestionado por los bancos y otorgado en sus propias comunidades. Desde 2007 NH otorgó \$32,6 millones en créditos.

Cada Banco Comunal elige entre sus socias a una mesa directiva integrada por una presidenta, una tesorera, una secretaria y una encargada de formación. Los cargos son rotativos, y considerados un servicio a la Asamblea de Socias, máxima autoridad en la toma de decisiones. El coordinador asignado de Nuestras Huellas facilita las herramientas y la metodología del Banco Comunal. La Asamblea redacta su propio reglamento con las políticas de crédito, derechos y obligaciones de las socias, el formato de las reuniones, los valores y modos de unificar intereses y motivaciones: cada Banco Comunal es autogestivo desde el primer día, y va creciendo paulatinamente en autonomía financiera a medida que se incrementa su capacidad de ahorro.

Los créditos se dirigen fundamentalmente a mujeres que tomaron la decisión de trabajar por cuenta propia. Los motivos no son únicamente la búsqueda de la subsistencia como “último recurso” ante la falta de un empleo formal, sino que van desde el procurar generar un ingreso extra para el hogar (o un ingreso propio independiente de la pareja), al haber heredado un saber de los padres, o el querer desarrollar un oficio.

Asesorados por NH, los Bancos Comunales crearon la Caja Solidaria a partir de fondos generados mediante rifas, bingos o la venta de comidas elaboradas, con el fin de recaudar dinero para dar solución a situaciones de vulnerabilidad social y económica (en general, momentáneas) en las que una socia no se encuentra en condiciones de pagar una cuota completa. La importancia de prevenir este atraso no es sólo, ni fundamentalmente, el control de los índices de morosidad, sino evitar que la socia padezca el haber roto el compromiso con el grupo. Los Fondo Comunales, en tanto, son generados por cada Banco Comunal a partir de un porcentaje de los intereses (y en algunos casos con aportes de cada miembro o logrados

colectivamente) que son prestados sin interés solamente a las socias, para atender situaciones de emergencia, como problemas de salud. A su vez, NH propone y facilita la inscripción de las socias de los Bancos Comunales en el Monotributo Social del Ministerio de Desarrollo Social de la Nación.

El Crédito al Consumo Solidario⁴⁵ (Mesa de Promoción de Economía Social y Solidaria –MePESS- de Quilmes, Florencio Varela y Berazategui)

El Crédito al Consumo Solidario surge desde la Mesa de Promoción de Economía Social y Solidaria (MePESS) como un sistema que involucra a consumidores, productores y *prosumidores* buscando reorientar el consumo popular organizado hacia experiencias de la ESS. La MePESS nace en 2006 como una red de gestión local asociada que articula esfuerzos de organizaciones de la sociedad civil y el Estado, de Quilmes, Florencio Varela y Berazategui para el fortalecimiento de la Economía Social y Solidaria⁴⁶.

Entendiendo que el consumo no es el fin del circuito económico, sino una etapa que dinamiza a la producción y legitima ciertas prácticas por sobre otras, en 2008 la MePESS inició la organización de Ferias de la ESS, buscando la construcción conjunta de la oferta y la demanda. A partir del aprendizaje derivado de la organización de las ferias, se comprendió que la articulación desde la oferta no era suficiente para construir un *mercado solidario*, sino que se requerían esfuerzos para involucrar a los consumidores. Es así que en el año 2009 se lanza el Crédito al Consumo Solidario (CCS).

Desde la cooperativa de trabajo Despiertavoces y la MePESS, con el apoyo de la CONAMI se ha buscado la creación de mecanismos que permitan reorientar la demanda de bienes y servicios en general, y la de los sectores populares organizados en particular, desde los sectores concentrados de la economía (que monopolizan los canales de distribución y los sistemas de crédito al consumo, y dominan las cadenas de producción con capacidad de construcción de precios) hacia la oferta de los productores de la ESS organizados, fomentando sistemas de crédito.

Reconociendo como antecedente la experiencia del Banco Palmas de Brasil y otras experiencias de intercambio con monedas alternativas, el CCS busca favorecer tanto a

⁴⁵ Gallo et al (2013a) y (2013b).

⁴⁶ En la actualidad, la MePESS se encuentra integrada por: Cooperativa de Trabajo Despiertavoces, Cooperativa de Trabajo ICECOOP, COLCIC, el Colectivo de a Pie, EMAC, MOCAR, SONCKO, Municipio de Quilmes, PEU CREES GLA – Universidad Nacional de Quilmes y Centro de Formación Profesional Nro 406 de Quilmes.

los emprendimientos de la ESS como a los consumidores organizados, tendiendo al reconocimiento mutuo y al conocimiento sobre los productos que se consumen y sus procesos de elaboración.

El CCS consiste en el financiamiento a organizaciones vinculadas a la MePESS para la compra de bienes y servicios en las ferias de ESS organizadas desde el espacio. Se implementa a través de un *Bono de Consumo Solidario*, una moneda social que se utiliza para adquirir bienes y servicios en la feria y que caduca al finalizar la misma. La MePESS dispone fondos para la puesta en funcionamiento del CCS, que las organizaciones de la red y las aliadas solicitan, reciben en forma de Bonos y reparten entre sus miembros para que adquieran productos en la feria. Luego, cada organización recauda lo prestado a sus integrantes y lo devuelve a la MePESS en cuatro cuotas consecutivas iguales sin interés.

El CCS fomenta la organización comunitaria (al implementarse sólo a través de espacios asociativos), ayuda a las organizaciones y a los productores de la ESS a vender sus productos y servicios en el mercado y permite a los consumidores obtenerlos pagándolos en cuatro cuotas sin interés. A diferencia de los microcréditos tradicionales que fomentan el trabajo a través de créditos individuales, el CCS trabaja en la construcción de lazos de cooperación entre la oferta organizada existente y organizaciones populares que logran nuclear a consumidores.

En las ferias que se realizaron hasta el momento han participado alrededor de 15 organizaciones cada vez como tomadoras de crédito. Los créditos en moneda social puestos en circulación variaron de acuerdo al éxito de las ferias, ya que varias se vieron afectadas por condiciones climáticas adversas, entre los \$30.000 y los \$122.000, aproximadamente. Los fondos se originaron en aportes de integrantes de la MePESS, de Fuerza Solidaria, y, sólo en 2010, de COSPE (una asociación civil italiana).

La experiencia del CCS muestra que la apropiación de los actores y el diálogo con los espacios del Estado permiten desarrollar estrategias creativas, donde las organizaciones de base popular gestionan fondos públicos. Entre los desafíos de la experiencia, desde la MePESS se reconoce la necesidad de multiplicar los mercados de gestión participativa y el crédito al consumo solidario, alcanzando a otros rubros y actores, comunicar la experiencia para que pueda ser replicada y converger junto a

otras experiencias similares en espacios más amplios de red para fortalecer la construcción de poder y la representación política del sector.

La Base⁴⁷

La Fundación La Base es una organización social que nació en Argentina y hoy funciona además en Nicaragua y Estados Unidos. Su misión es impulsar el trabajo asociativo y autogestionado llevado adelante por cooperativas, empresas recuperadas y grupos asociativos que se rigen por reglas participativas y democráticas.

Comenzó a gestarse en 2003 y los primeros préstamos fueron otorgados en 2005 a partir de donaciones de su fundador Brendan Martin, un economista estadounidense que luego de estudiar la Corporación Mondragón⁴⁸ en España se propuso iniciar un proyecto similar en Argentina: crear un fondo para cooperativas. Luego de realizadas las pruebas del sistema de gestión y de la metodología a utilizar, en 2006 La Base comenzó a recibir donantes individuales y a ampliar el equipo de trabajo, y en 2008 se conformó como Fundación. Recibió fondos de la CONAMI en 2009 y 2011 para trabajar con pequeñas cooperativas. En la actualidad el origen de los recursos se encuentra en donaciones (tanto individuales, provenientes de EE.UU., como institucionales), en fondos de la CONAMI, en fondos del cooperativismo (Red Gráfica y UST) y en los intereses recibidos por los préstamos.

Los sectores de actividad de los grupos son diversos, como así también los tamaños: van desde los 3 a los 150 socios. Los montos de los créditos son más elevados que en los esquemas de microcrédito: se encuentran entre los \$2.000 y los \$80.000. También son más extensos los plazos, llegan hasta los 16 meses. La tasa de interés ronda en la actualidad el 30% anual. Los proyectos, exclusivamente productivos, son co-elaborados y evaluados entre La Base y los grupos asociativos. El préstamo es desembolsado una vez aprobado en asamblea en ambas organizaciones, y a partir de entonces el grupo recibe un acompañamiento permanente por parte de La Base.

⁴⁷ Elaborado en base a la entrevista personal a Julián Massaldi (integrante de La Base desde sus orígenes) y a la presentación de María Eva Raffoul, integrante de La Base, en el Primer Encuentro del ciclo organizado por el PROFAESS: "Finanzas y ética: ¿socios posibles? Debates y perspectivas para Argentina", 30-4-13.

⁴⁸ La Corporación Mondragón, el mayor grupo cooperativo del mundo, nació en los años cincuenta en el País Vasco a partir de la iniciativa pionera de un sacerdote cooperativista jesuita, José María Arizmendiarieta. Se ha extendido al resto de España, y por los cinco continentes hasta constituir el primer grupo empresarial del País Vasco y el séptimo de España. Está integrada por 256 empresas y a fines de 2012 contaba con 80.321 trabajadores. Uno de sus principales proyectos en la actualidad es la creación de un polígono industrial en China, lo cual ha suscitado un gran debate en torno a la misión y los valores que guían su actividad. La Caja Laboral de la Corporación, que inspiró a La Base, fue concebida como una cooperativa de crédito para promover el ahorro popular y canalizar los recursos hacia el desarrollo cooperativo de la Corporación. Desde su fundación ha concedido préstamos en condiciones ventajosas para rescatar a cooperativas afectadas por la reconversión industrial y la crisis energética, llegando a otorgar condonaciones parciales e incluso totales de los créditos cuando fue necesario.

Un aspecto especialmente relevante e innovador es que la herramienta no utiliza garantías: el riesgo es compartido. El préstamo es devuelto una vez que con la maduración del proyecto el grupo comienza a generar las ganancias esperadas, según el calendario de devolución acordado previamente. Es decir, como uno de sus principios La Base establece que el grupo asociativo con el que trabaja no puede encontrarse con mayores dificultades financieras luego de realizado el proyecto. El resultado debe ser siempre positivo. Sin la utilización de garantías, con sustento en la confianza y la palabra, La Base muestra una tasa de devolución del 98%. Apenas un 2% de los créditos debieron considerarse perdidos. La amplia mayoría de los grupos lograron los ingresos esperados y se encontraron en condiciones de devolver los créditos.

La Base debe usualmente atender a las cooperativas y grupos asociativos para que hagan frente a contingencias, por lo que su intervención se centra, más de lo que desearía, en las necesidades del corto plazo. En el vínculo que establece la institución con los grupos para dar respuesta a sus necesidades urgentes, La Base procura acompañarlos de modo que mejoren aspectos estructurales de su desempeño en el mercado. En general, las áreas de ventas y administración son especialmente débiles en las empresas recuperadas, quienes protagonizan aproximadamente la mitad de los proyectos de la Fundación.

Desde su nacimiento La Base otorgó más de 600 préstamos por más de \$15 millones a más de 80 cooperativas, empresas recuperadas y grupos asociativos. El Fondo rotatorio es en la actualidad de aproximadamente \$450.000 y resulta insuficiente para la demanda que recibe la Fundación, además de que su impacto se ve menguado por los niveles de inflación. La principal necesidad actual para extender su actividad e impacto se encuentra en la disponibilidad de fondeo.

El Fondo Rotatorio de Federación de Cooperativas de Trabajo (FECOOTRA)⁴⁹

Ante el aumento del desempleo como parte integrante del modelo económico neoliberal de los años noventa, los trabajadores que perdieron su fuente de trabajo desarrollaron estrategias cooperativas y de autoempleo. Fue así que se produjo un gran crecimiento del sector cooperativo nacional integrado por 12.760 cooperativas con 9,4 millones de asociados (INAES, 2008). FECOOTRA está conformada por 70 cooperativas de distintos tamaños, sectores y antigüedad, incluyendo desde grandes

⁴⁹ Fuente: Entrevista personal a Manuel de Arrieta (FECOOTRA)

cooperativas con cincuenta años de historia hasta empresas recuperadas por sus trabajadores y, con un gran crecimiento en los últimos años, cooperativas de profesionales, dedicadas, por ejemplo, a realizar desarrollos de *software* libre.

Desde la Federación se reconoce a la falta de acceso al crédito formal como un problema central y común a la mayoría de las cooperativas, que afecta especialmente a las empresas recuperadas. La reivindicación por el derecho al crédito, en lugar de la procura de subsidios, es clara en FECOOTRA. Desde febrero de 2011 la Federación tiene en funcionamiento un Fondo Rotatorio Cooperativo que brinda créditos para capital de trabajo, la compra de maquinaria y/o equipos, y la inversión en infraestructura. El Fondo fue creado a partir de una necesidad clara: los créditos o subsidios a los que lograban acceder las cooperativas de la Federación llegaban con demoras excesivas.

Los créditos del Fondo son por hasta \$250.000, a un plazo de hasta 12 meses y a una tasa de interés nominal anual del 30% -y del 24% para las cooperativas con más de un año de antigüedad como asociadas de FECOOTRA-. En la actualidad el Fondo se está utilizando también para la compra de papel directamente a Papel Prensa S.A., por parte de las cooperativas de la Red Gráfica, con plazos de 90 días y un monto máximo de entre \$300.000-\$350.000. También se ofrece una línea de descuento de cheques, y microcréditos con fondos de la Comisión Nacional de Microcrédito y del Programa Fuerza Solidaria. A noviembre de 2013 el Fondo alcanzó una cifra relevante: los \$4,2 millones, con una mora de apenas el 3%. La única garantía utilizada es la palabra empeñada. El Fondo se encuentra íntegramente prestado, otorgando prioridades de acuerdo a las necesidades de los socios.

El Banco Palmas (Brasil)⁵⁰

En Brasil, el movimiento social de la economía solidaria fue ganando una importancia y articulación creciente, cuando iniciativas diversas del sector se fueron articulando en red hasta dar origen en el año 2000 a la *Red Brasileña de Socioeconomía Solidaria* (RBSES). Esta red y el *Grupo de Trabajo Brasileño de la Economía Solidaria*, han impulsado al movimiento integrado por una diversidad de actores guiados por la búsqueda de soluciones conjuntas a las dificultades derivadas de la concentración y exclusión de los mercados.

⁵⁰ Fuentes: Instituto Palmas & NESOL-USP (2013), Relatorio Anual 2012 del Instituto Palmas. Traducción propia.

Este movimiento constituido en un actor de peso ha trabajado en articulación con el Estado a partir de la asunción en la presidencia de Lula da Silva del Partido de los Trabajadores en 2002. Fue así que en 2003 se creó la Secretaria de la Economía Solidaria (SENAES) dependiente del Ministerio del Trabajo y Empleo, y se nombró como Secretario al profesor Paul Singer, propuesto desde la Red. El reconocimiento institucional de la economía solidaria ha redundado también en la elaboración de estadísticas propias a través del Sistema Nacional de la Economía Solidaria (SIES) (Pastore et al, 2013).

El Banco Palmas es el primer Banco Comunitario de Desarrollo (BCD) de Brasil: nació en 1998 en el barrio *Conjunto Palmeira*, un barrio con extendidas necesidades insatisfechas en la periferia de la ciudad de Fortaleza, en el Estado de Ceará. A partir del éxito logrado, desde 2003 la Secretaría Nacional de Economía Solidaria de Brasil y las organizaciones sociales trabajaron de forma articulada para multiplicar los bancos comunitarios, que en la actualidad son 103 esparcidos en 19 estados y organizados en la *Red Brasileira de Bancos Comunitarios*. Prácticamente un tercio de estos bancos comenzaron a funcionar en 2012, y debido a este rápido crecimiento el Banco creó el Instituto Palmas, con el objeto de reproducir la metodología desarrollada. A pesar de su pequeña escala, se ha constituido en una experiencia reconocida en el campo de la ESS por su aporte a la inclusión social y al desarrollo comunitario.

Los bancos comunitarios se distinguen de las prácticas de microcrédito tradicionales ya que se ocupan del territorio al que pertenecen (comunidad, barrio, pequeño municipio), y es por este motivo que invierten simultáneamente en la capacidad de producción, de generación de servicios y de consumo local: su mayor compromiso es con la construcción de redes locales de economía solidaria a través de la articulación de productores, prestadores de servicios y consumidores locales (Carvalho de França Filho, 2013).

En estas economías llamadas de *prosumidores*, los habitantes son productores y consumidores a la vez, lo cual tiende a fortalecer la cooperación. Las herramientas financieras se articulan con estrategias de comercialización, como las ferias y comercios solidarios, y las actividades de formación, ampliando localmente las capacidades del territorio para promover las posibilidades de trabajo y generación de ingresos. Pensando el desarrollo en un sentido integral, se busca la mejora en las condiciones de vida de la población y el acceso al trabajo y a los bienes y servicios necesarios, como también cambios en la calidad de las relaciones sociales,

fortalecidas con espacios de participación y encuentro. Más importante que cada una de las acciones, es la articulación entre ellas y la dinámica local, económica y social que se genera (Equipe NESOL-USP, 2013; Carvalho de França Filho, 2013).

Otra característica importante de los bancos comunales de desarrollo es que la concesión del crédito es definida por un Comité de Crédito, que suele ser integrado por el promotor, trabajadores del banco comunitario y habitantes: la toma de decisiones es colectiva. Incluso el proceso de concesión también es un momento de apropiación de conocimiento por parte del morador sobre sus propias finanzas (Equipe NESOL-USP, 2013). El modo de actuar en el territorio de los Bancos, basado en relaciones de proximidad y en la movilización de ciertos valores y principios (la confianza mutua, la participación ciudadana o los mecanismos de solidaridad redistributiva), marcan su singularidad como organización.

Desde el Banco Palmas se creó la moneda social del Conjunto, *el Palmas*, que se puede utilizar en todos los comercios del barrio obteniendo un descuento del 5%. La moneda social ha permitido aumentar la masa monetaria circulante en el territorio. A diferencia de la moneda fiduciaria oficial, de curso legal y obligado por ley, garantizada y monopolizada por el Estado, la moneda social complementa la moneda oficial y no es obligatoria su aceptación. Los derechos y obligaciones que involucra corresponden al ámbito privado. A su vez, al ser aceptada sólo en los comercios locales, no tiene sentido su acumulación. En Brasil las monedas sociales se encuentran muy extendidas: existen más de 80 monedas sociales funcionando en diversas localidades (Carvalho Filho, 2013).

En 2010 fue lanzado el *Programa Nacional de Finanzas Solidarias*, que destinó 10 millones de reales a proyectos de financiamiento e implantación de bancos comunitarios en Brasil. Por otro lado, en forma vinculada a las actividades del Banco, se desarrolla la *Red de Economía Solidaria del Conjunto Palmeira*. La Red trabaja con una Escuela de Moda y una marca colectiva propia: un espacio de formación y producción ubicada en la sede del Instituto Palmas. También dispone de un espacio de comercialización permanente donde se exponen los productos elaborados en el barrio y quincenalmente se realizan ferias, animadas por artistas locales, desfiles y festividades regionales. Además realiza actividades de capacitación, como el curso de consultores comunitarios, que permite que parte de los jóvenes formados en estos cursos se integren a trabajar en el Instituto o el Banco Palmas.

La Red realiza también diversas actividades vinculadas con el desarrollo social y cultural del barrio. La *Compañía Bate Palmas* es un emprendimiento de arte, educación y cultura cuyos participantes son jóvenes del Conjunto Palmeira. Fabrican instrumentos musicales, realizan grabación de CDs en un estudio propio, cursos de arte, montaje de espectáculos y presentaciones artísticas. La Compañía genera trabajo e ingresos para cerca de 30 adolescentes de la comunidad en el marco de la economía solidaria. Con el **PROYECTO 1.000 JÓVENES 10 IDEAS** los jóvenes son movilizados para crear alternativas de mejora del barrio. En un evento final son escogidas 10 ideas a ser implantadas. En 2011, con el tema “1.000 jóvenes, 10 ideas para un Barrio Sustentable” se presentaron más de 2.000 propuestas.

Un desafío de los bancos comunitarios de desarrollo es alcanzar una escala de operaciones que permita generar los recursos propios necesarios. De allí la oportunidad de articularse con otras organizaciones para ganar en escala. En este sentido va el proyecto *Banco de la Periferia*: una red de 40 bancos que colaborarán entre sí potenciando las experiencias, e incrementando el poder de negociación de los bancos. A su vez, se espera que esta red pueda luego asociarse a una red mayor de cooperativas de pequeños comerciantes y prestadores de servicios. El fondo de crédito de estos 40 bancos es asegurado por el Instituto Palmas con recursos del Banco de Desarrollo de Brasil, el BNDES, y no se trata de un programa de gran escala: durante los primeros 4 años serán necesarios 8 millones de reales. El Banco Palmas elaboró también una *Matriz de Indicadores para el Monitoreo y Evaluación de la Estrategia de los Bancos Comunitarios* con el objetivo de contribuir a la sistematización del impacto que incluye los ejes estructurales de los bancos comunitarios: Inclusión socioeconómica y financiera, participación y control social, Desarrollo de capacidades y Desempeño institucional.

Dos experiencias de banca ética: La cooperativa de servicios financieros COOP57 (España⁵¹) y la Banca Popolare Ética (Italia)⁵²

COOP57 nace en Cataluña, España, a partir de la lucha de los trabajadores de la Editorial Bruguera para mantener sus puestos de trabajo. Cuando la Editorial cerró definitivamente sus puertas, un grupo de antiguos trabajadores creó un fondo con parte de las indemnizaciones que recibieron por su despido para promover proyectos

⁵¹ Sitio Web de Coop57

⁵² Fuente: Presentación de Francesco Vigliarolo en el Primer Encuentro del ciclo organizado por el PROFAESS: “Finanzas y ética: ¿socios posibles? Debates y perspectivas para Argentina”, 30-4-13.

económicos que crearan puestos de trabajo de calidad, especialmente aplicando modelos cooperativos.

A partir de este fondo, en 1996 se creó la cooperativa de servicios financieros COOP57, que en 2005 comenzaría a crecer en red utilizando el modelo, la estructura jurídica y técnica de COOP57, pero permitiendo la autogestión de cada experiencia territorial. Nacieron así COOP57 Aragón (2005), COOP57 Madrid (2006), COOP57 Andalucía (2008) y COOP57 Galicia (2009). En todos estos casos, resultó clave la existencia de una red de economía social y solidaria en el propio territorio capaz de gestionar el modelo.

COOP57 cuenta con dos tipos de socios. Los *socios plenos* son organizaciones de la economía social (cooperativas, asociaciones, fundaciones y otras entidades) que realizan una actividad económica de forma autónoma. Los *socios plenos* participan en la Asamblea de la sección territorial de COOP57 a la que pertenecen y cada socio dispone de un voto, con independencia de los aportes efectuados. Las solicitudes de crédito son analizadas por una Comisión Técnica integrada por personas vinculadas a la economía social y solidaria en el territorio. Además de las entidades de la economía social, las personas físicas pueden participar de COOP57, bajo la forma de *socios y socias colaboradores*. Los colaboradores no están en condiciones de recibir préstamos, ya que se financian proyectos económicos colectivos. Los socios/as colaboradores/as participan en la Asamblea, están en condiciones de elegir y ser elegidos/as para los cargos de los órganos sociales, pero su voto no puede superar el 25% del total. Hasta el momento, COOP57 ha otorgado más de 700 préstamos a proyectos de entidades de la economía social y solidaria con la doble exigencia de viabilidad económica y rendimiento social.

La Banca Popolare Ética, en tanto, nace en Italia en 1999 bajo la forma cooperativa. Entre sus principales asociados se encuentran diversas organizaciones sociales, como Amnistía Internacional, Cáritas, Etimos y centrales sindicales, entre otras. El banco es sustentado por un gran número de socios dispersos en todo el territorio que suscriben sus acciones y participan en un proceso de decisión democrático según el principio de una persona, un voto. Cuenta con 60 circunscripciones locales, que constituyen puntos de encuentro y participación y brindan también al banco la posibilidad de disponer de un contacto directo en el territorio y de evaluar periódicamente el apoyo público a sus actividades.

En cuanto a la evaluación de los proyectos a financiar, además de los procedimientos tradicionales, se analiza el impacto de los emprendimientos sobre el bien común y el medioambiente: i) la fiabilidad (viabilidad) del proyecto (análisis económico y técnico); ii) el impacto ambiental y social (basado en una metodología definida –VARI-valores, requisitos, indicadores) y iii) la relación de confianza que se establece entre la organización y la banca. El sistema de gestión de responsabilidad social está integrado por un código ético, el Balance Social, el Valor Social y la Evaluación Socio-Ambiental de las personas jurídicas. Los clientes, ahorristas y/o beneficiarios del crédito de la Banca firman una declaración de aceptación de los principios de la Banca Ética (art. 5 de los Estatutos de la Banca), que ya hemos detallado. En cuanto a la apertura de la información, en la Web de la Banca y en su revista (*Bancanote*) se publican datos sobre los préstamos concedidos: nombre del prestatario, importe y destino.

Al 28 de febrero de 2013, la Banca contaba con un Capital Social de más de €43 millones y un total de 38.095 socios (32.202 personas y físicas y 5.893 personas jurídicas). Los depósitos eran de € 805.946.000, €799.599.000 de los cuales estaban otorgados en préstamo. Se habían financiado hasta el momento 7.033 proyectos. En lo que hace a las garantías, la confianza en el proyecto es un aspecto central. Menos de la mitad de las garantías utilizadas son reales: se utiliza generalmente el aval de las redes sociales a las que pertenecen los tomadores o el propio contenido de los proyectos.

6) CONCLUSIONES Y PERSPECTIVAS

Las transformaciones en los distintos planos de la existencia humana y su vínculo con la Naturaleza que se han producido desde los años 1970, y fundamentalmente a partir de que el sistema capitalista soltara amarras con la desaparición del campo soviético y la creación de un mundo unipolar, han afectado notablemente la calidad de vida de las personas, y no sólo de aquellos grupos sociales excluidos que afrontan situaciones de marginación extrema, sino de todos quienes integramos sociedades que se han vuelto profundamente inequitativas. De allí que uno de los lemas del movimiento antiglobalización sea que *“no es imperioso combatir la pobreza, sino que lo que es imperioso combatir es la riqueza”*. Los efectos de la globalización se hacen sentir en todos los rincones del planeta, y exceden ampliamente el plano económico para involucrar a la política, las relaciones sociales, las condiciones ambientales, e incluso

el carácter, atacando las nociones de permanencia, confianza en los otros, integridad y compromiso.

En varios países de la región se han venido desarrollando procesos singulares de redefinición sociopolítica, en los que el Estado ha reasumido su rol como orientador del desarrollo económico, en oposición a los modelos neoliberales de exclusión que predominaron en la década de los `90. Los Estados han ganado autonomía respecto de las instituciones hegemónicas de poder mundial, se han reconstruido proyectos estratégicos regionales (MERCOSUR, UNASUR, ALBA) y se ha avanzado en la reorientación productiva de las economías con un mayor dinamismo de los mercados internos.

Entre estas transformaciones, en diferentes formas y escalas, la ESS se ha fortalecido en la agenda pública de varios estados de la región, entre los que se encuentra nuestro país, con avances normativos, programas públicos y el impulso a formas cooperativas en la provisión de servicios públicos de ingreso social con trabajo. A nivel regional, la UNASUR ha incorporado la articulación en el campo. Entre la *Recomendaciones del Consejo de Desarrollo Social para los Presidentes*, se ha planteado la necesidad de constituir una red ministerial de Economía Social, de avanzar en la implementación de políticas y acciones comunes, en la realización del Foro Permanente de Economía Social y en el intercambio de experiencias, coordinación estatal y técnica. Estos avances son, sin lugar a dudas, auspiciosos para el destino de nuestras naciones.

También América Latina ha realizado un crucial aporte filosófico y ético-político en tiempos recientes al instituir el reconocimiento a los derechos de la Naturaleza en dos nuevas constituciones del mundo andino, Bolivia y Ecuador. En Ecuador se ha reconocido a la Naturaleza como sujeto de derecho, una innovación normativa radical que irá ganando contenido a partir de la creación de jurisprudencia. En la nueva Constitución se caracteriza a su vez a la economía nacional como integrada no sólo por la economía pública y la economía privada, sino también por la llamada economía popular y solidaria.

Las características del capitalismo de fin de siglo, la inequidad rampante y la degradación ambiental irresponsable instan a una transformación profunda en el funcionamiento económico global. La concentración del poder económico y político en unos pocos jugadores de la economía mundial torna insustituible la intervención

pública articulada en los planos internacional, regional y nacional, que actúen en pos del bienestar general. Con un nuevo rol del Estado, América Latina ha avanzado en este sentido. Se hace necesario propender desde el territorio, en el plano local, al fortalecimiento de formas de vinculación económica que incorporen la ética del *buen vivir* y aporten al fortalecimiento de los valores de la solidaridad y la cooperación, menoscabados por el individualismo neoliberal. Éste es el sentido estratégico que la Economía Social y Solidaria aporta.

Las organizaciones de la ESS constituyen un entramado heterogéneo integrado por emprendimientos de diverso tipo y tamaño. Si bien en su sentido más amplio, y en especial derivado de la realidad latinoamericana, la economía social se asocia a las iniciativas económicas de las unidades domésticas destinadas a la satisfacción de sus necesidades, en su sentido estratégico se asienta principalmente en los emprendimientos de tipo asociativo, integrados tanto por empresas de la *economía social histórica* como de la *nueva economía social* o *economía solidaria*. El fortalecimiento de las organizaciones de la ESS impacta en la integración social, el arraigo territorial, la autonomía de los sujetos y las organizaciones y la democratización del sistema. La ESS viene a poner en la agenda pública una forma de solidaridad socioeconómica que puede ser de gran potencia y complementaria a otras iniciativas de desarrollo económico integral impulsadas desde el Estado.

En el campo de la ESS, las llamadas finanzas solidarias buscan que las organizaciones de la ESS logren fortalecerse y reproducirse conservando sus valores, buscando la potenciación de estos proyectos, y la ganancia de escala, con el desafío de que logren desplegarse sin disolverse en el mar de la racionalidad instrumental del lucro. La inserción territorial de las instituciones u organizaciones que llevan adelante esquemas de finanzas solidarias es clave, y constituye su rasgo diferencial. Así, en la mesa sobre *Regulación y Legislación hacia la Economía Social* que tuvo lugar en el *Primer Congreso Latinoamericano de Microcrédito* surgió que el desarrollo de la ESS requiere de instrumentos públicos que aporten a su fortalecimiento y sostenibilidad, ganando en escala productiva, calidad y capacidad de gestión de acuerdo con sus propios valores. Esto requiere políticas activas que acompañen con asistencia técnica y financiera, apoyo a la comercialización (con el impulso de ferias y mercados solidarios), capacitación y una tecnología adecuada tendiente a fortalecer la organización.

Las experiencias de finanzas solidarias, tendientes al desarrollo comunitario, combinan el financiamiento con la realización de actividades de asistencia técnica y capacitación para la formulación y la ejecución de proyectos que aprovechen las necesidades, oportunidades y capacidades existentes en el territorio, de modo de evaluar en forma conjunta la viabilidad del esfuerzo a ser invertido. El conocimiento técnico adecuado a las necesidades y potencialidades de los grupos sociales locales genera capacidades de autogestión y autonomía.

En lo que hace a las finanzas cooperativas, herederas de la economía social histórica nacida en el siglo XIX, las cooperativas de ahorro y crédito cumplieron un rol sumamente relevante en diversos procesos de desarrollo territorial en nuestro país durante las décadas de 1960 y 1970, generando un fuerte vínculo con la comunidad y sus necesidades. La dictadura instaurada en el poder en Argentina en 1976 prohibió la continuidad de la operatoria de las cajas de crédito con su Ley de Entidades Financieras, aún vigente, modificando de raíz la estructura del sistema financiero argentino. Como parte de su estrategia, y con el objeto de debilitar los lazos comunitarios a partir del terror y de un plan económico claro y profundamente regresivo en términos sociales, fueron atacados los cientos de bancos cooperativos y las mutuales de ahorro y crédito (como así también los bancos municipales y provinciales de fomento), que cumplían una función fuertemente movilizadora de las capacidades locales. Las frecuentes crisis económicas atravesadas por nuestro país, los cambios regulatorios, y las limitaciones propias minaron su supervivencia en un entorno hostil.

En 2004, la conocida como Ley Polino, reformó el artículo 4 de la Ley de Entidades Financieras permitiendo nuevamente la constitución y funcionamiento de las cajas de crédito cooperativas. Sin embargo, la reglamentación de la Ley continúa siendo modificada y aún no se ha aprobado ninguno de los proyectos presentados para la apertura de nuevas instituciones. En la actualidad la única entidad cooperativa financiera relevante es el Banco Credicoop, un banco de gran tamaño que integra el sistema financiero formal, y debe cumplimentar las mismas regulaciones que la banca comercial establecidas por el BCRA. Cuenta con presencia federal, atiende preponderantemente a las PYMES y se vincula con diversas organizaciones de la ESS. A su vez, incorporó desde 2012 el Balance Social, en el que da seguimiento a los principios cooperativos.

El microcrédito, en tanto, se dirige a pequeños emprendimientos basados en el trabajo de sus miembros, procurando mejorar sus condiciones de autoempleo. Dentro de los esquemas de microcrédito, los bancos comunales y los fondos rotatorios tienen un potencial mayor que los esquemas individuales de microcrédito para fortalecer la construcción de lazos interpersonales y comerciales entre los solicitantes, como la creación de cadenas de valor y de mercados alternativos. La experiencia del Banco Palmas de Brasil es valiosa en este sentido, como así también la experiencia de Nuestras Huellas en el conurbano bonaerense. La potencialidad del microcrédito depende de que se articule con otras herramientas y que sea acompañado por la organización comunitaria, de modo de construir un esquema útil para el fortalecimiento de los emprendimientos de la ESS.

Bajo la perspectiva de la industria del microcrédito, éste es abordado como una actividad comercial que permite, además, mejorar los ingresos de los autoempleados de bajos ingresos. La industria del microcrédito opera con altas tasas de interés, aduciendo que así es posible financiar los gastos de funcionamiento de la operatoria microfinanciera (y otorgar créditos de pequeños montos), y atraer fondos internacionales para extender el alcance. Por este motivo, se sostiene que el Estado no debe intervenir sobre la tasa de interés, sino que ésta debe surgir del libre juego de la oferta y la demanda en el mercado. Con un sentido de intervención opuesto, la economía social y solidaria se ha fortalecido notablemente en los últimos años en el país, convirtiendo a sus protagonistas en sujetos de derecho y mostrando una foto que, de acuerdo a las fuentes entrevistadas para el presente trabajo, sería impensable diez años atrás. Hemos caracterizado las principales políticas públicas de los tiempos recientes, fundamentalmente la Ley Nacional de Microcrédito, y las estrategias de FONCAP-Impulso Argentino y de Fuerza Solidaria en la Provincia de Buenos Aires.

Con un gran desarrollo durante la década del noventa como política compensatoria ante la exclusión y la flexibilización laboral, el microcrédito adquirió un nuevo cariz en el marco de las políticas instrumentadas en el país desde 2003. La Ley Nacional de Microcrédito creó la Comisión Nacional de Microcrédito, que establece un tope de tasa del 6% de interés anual a los tomadores. Para que ello sea posible, se otorgan subsidios a los gastos operativos y de asistencia técnica, la adquisición de muebles y equipos y la transferencia metodológica desde las organizaciones administradoras (con mayor experiencia en la gestión de fondos de microcrédito), hacia las organizaciones ejecutoras. Los subsidios pueden alcanzar hasta el 30% del valor de la cartera activa de las organizaciones.

Especialmente relevante es el esquema de gestión asociada de los fondos públicos de microcrédito de la CONAMI a través de redes territoriales, que ha significado un involucramiento directo de las organizaciones en las políticas públicas y un proceso de fortalecimiento institucional que trasciende los cambios de gobierno. De 60 organizaciones que operaban antes de la sanción de la Ley, existen hoy más de 1.600 que gestionan fondos en todo el territorio nacional. De las entrevistas realizadas surgió la necesidad de procurar un escalamiento institucional de estas organizaciones, que ordene la distribución de los espacios físicos, el equipamiento y las funciones de los integrantes. Estos procesos requieren de apoyo financiero, capacitación y acompañamiento por parte del Estado.

Un desafío de la CONAMI consiste en ampliar la cobertura y el alcance del Programa. Se llega hoy a aproximadamente 270.000 unidades productivas, y la población meta (es decir, los trabajadores autogestionados de baja dotación de capital) alcanzaban a 2010 las 1.429.676. Para poder atender a esta población, es necesario llegar a la misma a través del entramado institucional que se ha fortalecido en estos años: la CONAMI se propone alcanzar a los trabajadores autogestionados organizados. Por otro lado, el fondeo de la CONAMI a las organizaciones es en ocasiones discontinuo, generando dificultades administrativas. También se hace necesario avanzar en la evaluación de los impactos y el seguimiento, y se está comenzando a transitar este camino. FONCAP-Impulso Argentino también se ha planteado como desafío ampliar la cantidad de instituciones de microcrédito a las que fondea, propendiendo a una mayor democratización del sistema.

Consideramos que la acción de un Estado promotor y la necesidad de subsidio de tasa son compatibles con el desarrollo de esquemas crecientemente sustentables, que permitan que en forma progresiva las organizaciones y emprendimientos vayan ganando en autonomía. La sustentabilidad no debe reducirse a la sustentabilidad económica, sino considerar también el impacto de los microcréditos en los destinatarios, ampliando las dimensiones a considerar cuando se evalúa la sustentabilidad de una organización. Sin embargo, la sustentabilidad económica no debe ser desatendida: es central procurar motorizar proyectos económicos con potencial de generación de ingresos suficientes a partir del acceso al crédito, al articularlos con otras herramientas para crear crecientes márgenes de autosuficiencia. La sujeción de las organizaciones a una única fuente de financiamiento estatal las expone a un alto grado de dependencia.

La autonomía económica de las organizaciones es condición necesaria para su sustentabilidad ante los cambios de gobierno y la creación de capacidad de incidencia en las políticas públicas. Una herramienta hacia la autonomía es la comercialización tanto en el mercado local como, trabajando en red y haciendo uso de la capacidad instalada en las organizaciones, en mercados de mayor escala. La propia capacidad de producción y consumo de las miles de familias que integran las redes de ESS que se han fortalecido en el país, la disponibilidad de financiamiento, estructura y logística propia de las organizaciones y los canales de comunicación de las mismas, ofrecen una oportunidad interesante para la generación de una suerte de “mercados comunes” y la comercialización conjunta a mercados de mayor escala, mejorando el desempeño económico de todo el sistema. La Cooperativa Cauqueva y la Red de Organizaciones de la Economía Social en la Diversidad “Tejiendo Esperanzas” han avanzado en este sentido.

Por otro lado, creemos importante destacar el rol de los municipios en los esquemas de microcrédito, que pueden utilizar esta herramienta de forma articulada con otros esquemas de intervención pública de modo de potenciar el impacto en el territorio. La experiencia del Banco de Moreno es pionera en este sentido, y Fuerza Solidaria ha avanzado en el fondeo de estos esquemas.

Las llamadas Finanzas Éticas constituyen un esquema de finanzas solidarias, desarrollado fundamentalmente en los países del Norte, que si bien es acotado, ganó impulso y visibilidad a partir de la crisis financiera desatada en la periferia europea. Al igual que la banca cooperativa, la banca ética se guía por ciertos *principios*, diferenciados de la banca comercial. Caracterizamos dos experiencias de este tipo: la cooperativa de servicios financieros COOP57 de España y la Banca Popolare Ética de Italia. La banca ética podría ser una herramienta para el financiamiento de los emprendimientos medianos de la economía social y solidaria, un grupo social muy heterogéneo integrado por actores que van desde las empresas recuperadas hasta las pequeñas cooperativas, y que se encuentran en general excluidos del crédito de la banca comercial. Asimismo, estos emprendimientos poseen necesidades de financiamiento por montos mayores a los del microcrédito; son emprendimientos con capacidad de crecimiento que demandan una financiación intermedia. Existen pocos esquemas que den respuesta a estas necesidades, uno de ellos es llevado adelante por la Fundación La Base, cuyo alcance se ve limitado por la disponibilidad de fondos. Las iniciativas de la Fundación Avina procuran desarrollar esquemas financieros

dirigidos a este sector, pero son aún muy incipientes. Sería útil replicar y potenciar estas experiencias.

Las trayectorias empíricas diversas en el campo de las finanzas solidarias que hemos analizado, tanto como parte de la llamada economía social histórica como de la economía solidaria o nueva economía social, muestran experiencias que buscan alimentar la mancomunidad y fomentar otros vínculos económicos, otra forma de satisfacer las necesidades materiales a partir de los recursos disponibles. A través de la organización, fundamentalmente a través de *redes de organizaciones*, los actores de la economía social y solidaria tienen el potencial de ganar peso económico y político, y de incidir en las políticas públicas en un sentido que nutra un nuevo mundo económico, social y cultural.

7) REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Basterrechea, M. (2011), "BANCO SOCIAL MORENO. Una experiencia de microcrédito con la participación del gobierno municipal", Foro Hacia Otra Economía.

Bauman, Z. (2011), **Daños Colaterales, Desigualdades sociales en la era global**, Fondo de Cultura Económica, Buenos Aires.

Borón, A. (2013), **América Latina en la geopolítica del Imperialismo**, Premio Libertador al Pensamiento Crítico, Ediciones Luxemburg.

Carvalho de França Filho, G. (2013), "Por que os BCDs são uma forma de organização original?", en Instituto Palmas & NESOL-USP (2013), **Banco Palmas 15 años: resistiendo e inovando**, Volume 1, A9 Editora, verano

Castel, R. (2009), "¿Más allá del asalariado o más acá del empleo? La institucionalización del precariado". En Castel, R.: **El ascenso de las incertidumbres**. Fondo de Cultura Económica, pág. 125-145, México.

Chaves, R. y Monzon, J. L. (2003), "La Economía Social y la Política Económica", en Jordan, J.M. y Antuñano, I. (comp.): **Política económica: fundamentos, objetivos e instrumentos**, Valencia, Tirant Lo Blanc.

CIPAF-INTA (2010), "Fondos Rotatorios. Una herramienta para la pequeña agricultura familiar", Segunda Edición, Colección Agricultura Familiar 04, CIPAF, Ediciones INTA, Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria.

Coraggio, J. L. (2010), "Pensar desde la perspectiva de la Economía Social" y "¿Cómo construir otra Economía?", en **Economía Social y Agricultura Familiar**, Ediciones INTA, Buenos Aires.

Coraggio, J. L. (2006) "Sobre el paradigma de la gratuidad: un comentario desde la periferia". Comentario al trabajo de Stefano Zamagni "La economía como si la persona contara. El papel del principio de la gratuidad en la teoría económica", en Stromata. Universidad del Salvador. Año 13. Número 1/2 , Buenos Aires.

Coraggio, J. L. (2008), "Necesidad y posibilidades de Otra Economía", *Revista América Latina en movimiento*, Edición 430, RILESS.

Defourny, J. y P. Develtere (1999), "Orígenes y perfiles de la economía social en el Norte y en el Sur" en Defourny, J.; Develtere, P.; Fonteneau, B. (Comp.) (2001), **La economía social en el Norte y en el Sur**, Buenos Aires, Ediciones Corregidor.

Equipe NESOL-USP (2013), Banco Palmas: resultados para o desenvolvimento comunitário e a inclusão financeira e bancária en Instituto Palmas & NESOL-USP (2013), **Banco Palmas 15 anos: resistindo e inovando**, Volume 1, A9 Editora, verano.

Eatwell, J. y L. Taylor (2005), *Finanzas Globales en riesgo. Un análisis a favor de la regulación internacional*, CEFID-AR / SIGLO XXI Editores, Argentina.

Emetrio, J.S. y J.L. Retolaza (2012), "¿Existe Espacio para una Banca Ética?", LAN HARREMANAK/9, pág. 127-163, Universidad del País Vasco.

Fingerman, L. (2013), "El Banco Social de la UNLP en el marco de las Finanzas Solidarias y la construcción de Economía Social y Solidaria", EGESS, UNQ.

FHOE –Foro Hacia Otra Economía- (2012), *Revista Economía Social*, Año 1, Nro2, mayo.

Gallo, M., E. Recalde, C. Silva, S. Errecalde (2013a), "Crédito al consumo en mercados solidarios. Finanzas solidarias en la experiencia de ferias de la Mesa de Promoción de la Economía Social y Solidaria en la Universidad Nacional de Quilmes (2010-2012)", Observatorio del Sur de la Economía Social y Solidaria Cooperativa Despiertavoces.

Gallo, M., E. Recalde, C. Silva, S. Errecalde (2013b), "Consumidores Organizados", mimeo.

Harvey, D. (2007), **El "nuevo" imperialismo: acumulación por desposesión. Textos y Entrevistas**, Piedras de Papel, Buenos Aires.

INAES (2008), "Las Cooperativas y las Mutuales en la República Argentina", Reempadronamiento Nacional y Censo Económico Sectorial de Cooperativas y Mutuales, INAES, Ministerio de Desarrollo Social de la Nación.

Instituto Palmas & NESOL-USP (2013), **Banco Palmas 15 anos: resistindo e inovando**, Volume 1, A9 Editora, verano.

Kliksberg (2013), "Creo fervientemente en el cooperativismo y en las políticas públicas puestas al servicio de la gente", entrevista publicada en la revista Impulso Argentino Nro 2, marzo.

Lisboa, Armando de Melo (2002), "Desafíos de la economía popular y solidaria". Foro Social Mundial, Porto Alegre, Brasil. 2002

Max Neef, M.; A. Elizalde y M. Hopenhayn (1986), *Desarrollo a Escala Humana. Una opción para el futuro*, Centro de Alternativas de Desarrollo (Cepaur), Fundación Dag Hammarskjöld, Santiago, Chile, Development Dialogue Número especial.

Meyer, N. (2011), "Finanzas solidarias y democratización del dinero", FINANCE & THE COMMON GOOD/BIEN COMMUN

Minteguía, O. Liliana Tedeschi, M. Torrano y D. Gojzman (2013), Material de la Cátedra de la Materia Finanzas Solidarias y Desarrollo Local de la Especialización en Gestión de la Economía Social y Solidaria (EGESS) , Universidad Virtual de Quilmes.

Mizrahi, M. (1976) Cooperativas de Crédito. Naturaleza. Desarrollo. Régimen Legal. Propuesta de Cambio, Buenos Aires, Ed. Depalma.

Muñoz, R. (2007), "Finanzas para la Economía Social. Dinero, Finanzas y la Otra Economía ¿qué estrategias y alternativas existen?", Cartillas de Economía Social Nro 1, Maestría en Economía Social, Instituto del Conurbano, Universidad Nacional de General Sarmiento.

Muñoz, R. (2006), "Alcance de las microfinanzas para el desarrollo local. Microcrédito en el conurbano bonaerense: un análisis de casos", Tesis de Maestría en Economía Social (ICO- UNGS), febrero.

ONU - Organización de las Naciones Unidas (2013), "Objetivos de Desarrollo del Milenio. Informe de 2013", Naciones Unidas, Nueva York.

Pasinetti, L. (1997), "The social burden of high interest rates", en Arestis P., Palma G. y Sawyer M. (eds) *Capital Controversy, Post-Keynesian Economics and History of Economics*, Routledge, Londres y Nueva York.

Pastore, R. (coord.), L. Aguirre y M.F. Iglesias (2013), Material de la Cátedra de la Materia Economía Social y Solidaria de la Especialización en Gestión de la Economía Social y Solidaria (EGESS) , Universidad Virtual de Quilmes.

Pastore, R. (2010), "Un panorama del resurgimiento de la economía social y solidaria en Argentina", *Revista de Ciencias Sociales*, Universidad Nacional de Quilmes. Año 2, Número 18.

Pastore, R. (2008), "Diversidad de trayectorias, aproximación conceptual y pluralidad de proyectos de la Economía Social", Documento del Centro de Estudios de Sociología del Trabajo, Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Buenos Aires.

Piketty, T. (2014), *Capital in the Twenty-First Century*, Belknap Press; First Edition edition, marzo.

Piore, M.J. y C.F. Sabel (1986), **The Second Industrial Divide: Possibilities For Prosperity**, Basic Books.

Planet Finance, OikoCredit y RADIM (2013), "Estudio sobre las fuentes formales e informales de financiamiento para el microcrédito en la Argentina" febrero.

Precerutti, L. (2010), "Banco Popular de la Buena Fe. Un nuevo paradigma de microcrédito en la construcción del proyecto Nacional y Popular Nuestra palabra tiene crédito", Primer Congreso Latinoamericano de Microcrédito, Comisión Nacional de Microcrédito, Secretaría de Economía Social, Ministerio de Desarrollo Social de la Nación, noviembre.

RADIM (2013), Mapeo de Instituciones de Microcrédito de Argentina, junio.

Ramírez López, P.D. (2012), "Obsolescencia Programada. "UN artículo que no se desgasta es una tragedia para los negocios"", Universidad Católica Nuestra Señora de Asunción, Facultad de Ciencias y Tecnología.

Razeto, L. (2010), "Desafíos y proyectos de la economía solidaria". Video-conferencia ofrecida en la Universidad Nacional del Litoral, Santa Fe, República Argentina, en el marco del *II Foro de Economía Social*.

Razeto, L. (2006) "Inclusión social y economía solidaria", ponencia presentada en el simposio latinoamericano *Inclusión Social, dimensiones, retos y políticas*, Caracas, Venezuela

Razeto, L. (1997), "Factor C", conferencia en la Escuela Cooperativa Rosario Arjona/CECOSESOLA, Venezuela.

Rodríguez, J. (2010), "Redes territoriales y políticas de Estado para el desarrollo de la economía social", Primer Congreso Latinoamericano de Microcrédito, Noviembre.

Sacroisky, A. y M.S. Rivas (2012), "Globalización Financiera y Crisis. Los límites que impone la OMC para la regulación estatal", Documento de Trabajo N° 42, Centro de Economía y Finanzas para el Desarrollo de la Argentina (CEFID-AR), Abril.

Sacroisky, A. (2006), "La Inversión Extranjera Directa en la post-Convertibilidad. Principales tendencias en un nuevo patrón de crecimiento", Documento de Trabajo N° 12, CEFID-AR.

Saez, E. (2013), "The Evolution of Top Incomes in the United States (updated with 2011 estimates)", University of California, Department of Economics, enero.

Sachs, I., C. Lopes y L. Dowbor (2010), "**Crises e oportunidades em tempos de mudança**", Documento de referencia para las actividades del núcleo *Crises e Oportunidades* en el Fórum Social Mundial Temático, Bahía, Brasil, enero.

Sánchez Zurita, J. (2010), "Avances hacia el desarrollo sustentable en Ecuador", Primer Congreso Latinoamericano de Microcrédito, Comisión Nacional de Microcrédito, Secretaría de Economía Social, Ministerio de Desarrollo Social de la Nación, noviembre

Sanchis, A. y G. Viu (2010) "Programa Nacional de Microcrédito: Estimación de la población objetivo para el año 2010", Primer Congreso Latinoamericano de Microcrédito, Comisión Nacional de Microcrédito, Secretaría de Economía Social, Ministerio de Desarrollo Social de la Nación, noviembre

Sennett, R. (2012), *La corrosión del carácter. Las consecuencias personales del trabajo en el nuevo capitalismo*, Anagrama, Barcelona.

Singer, P. (2013), "O banco comunitário de desenvolvimento como política pública de economia solidária", en Instituto Palmas & NESOL-USP (2013), **Banco Palmas 15 anos: resistindo e inovando**, Volume 1, A9 Editora, verano.

Solis, M. (2010), "Los paradigmas del microcrédito en los países de la región y los desafíos futuros" Primer Congreso Latinoamericano de Microcrédito, Comisión Nacional de Microcrédito, Secretaría de Economía Social, Ministerio de Desarrollo Social de la Nación, noviembre

Teitelbaum, A. (2010), *La armadura del capitalismo. El poder de las sociedades transnacionales en el mundo contemporáneo*, Icaria Editorial, Barcelona.

Verbeke, G. (2005), "Las transformaciones de la estructura del sector cooperativo de ahorro y crédito en la Argentina: el caso de las cajas de crédito, 1996-2005", TESIS DE MAESTRÍA EN ECONOMÍA SOCIAL (ICO- UNGS), junio.

Wierzba, G.; E. del Pino y R. Kupelian (2010), "El sistema financiero argentino. La evolución de su régimen regulatorio desde la liberalización financiera. Impactos relevantes sobre el crédito y la economía real", DT Nro 33, CEFID-AR.

Zaffaroni, E. (2012), **La Pachamama y el Humano**, Ediciones Colihue.

Zamagni, S. (2001), "Conferencias sobre Economía", Facultad de Ciencias Sociales y Económicas, UCA, agosto.

Zamagni, S. (1997), "Requisitos morales de un nuevo orden social y de economía civil", Revista *Valores en la Sociedad Industrial*, Universidad Católica Argentina, Año 15, Número 40, pág. 15-29, Buenos Aires.

DOCUMENTOS PUBLICADOS POR EL CEFID-AR:

Nº 1 – “METAS DE INFLACIÓN: IMPLICANCIAS PARA EL DESARROLLO”. Martín Abeles y Mariano Borzel. Junio 2004

Nº 2 – “ALGUNAS REFLEXIONES SOBRE EL ROL DE LA BANCA PÚBLICA”. Daniel Kampel y Adrian Rojze. Noviembre 2004

Nº 3 – “REGULACIÓN BANCARIA EN ARGENTINA DURANTE LA DÉCADA DEL 90”. Guillermo Wierzba y Jorge Golla. Marzo 2005

Nº 4 – “BANCA COOPERATIVA EN FRANCIA. UN ESTUDIO DE CASO”. Mariano Borzel. Junio 2005

Nº 5 – “LA CUESTIÓN TRIBUTARIA EN ARGENTINA. LA HISTORIA, LOS DESAFÍOS DEL PRESENTE Y UNA PROPUESTA DE REFORMA”. Jorge Gaggero y Federico Grasso. Julio 2005

Nº 6 – “SOCIEDAD DE GARANTÍA RECÍPROCA. UNA HERRAMIENTA PARA EL DESARROLLO DEL CRÉDITO PYME”. Alejandro Banzas. Octubre 2005

Nº 7 – “EL MANEJO DE LA CUENTA CAPITAL: ENSEÑANZAS RECIENTES Y DESAFÍOS PARA ARGENTINA” Autor: Mariano Borzel, Colaborador: Emiliano Libman. Diciembre 2005

Nº 8 – “FINANCIAMIENTO A PYMES EN LA BANCA PÚBLICA. ESTUDIO DE CASO: DESARROLLO DE MODELOS DE SCORING DE RIESGO CREDITICIO EN EL BANCO DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES”. César Marcelo Ciappa. Enero 2006

Nº 9 – “LA CRISIS ARGENTINA DE 2001. ALGUNOS TÓPICOS SOBRE SU IMPACTO EN EL PORTAFOLIO Y LAS FUENTES DE FINANCIAMIENTO DEL SECTOR PRIVADO NO FINANCIERO”. Máximo Sangiácomo. Febrero 2006

Nº 10 – “DIMENSIÓN DE LOS CONGLOMERADOS FINANCIEROS. EL CASO ARGENTINO” Autor: Jorge Golla Colaborador: Lorena E. Fernández. Mayo 2006

Nº 11 – “EL SPREAD BANCARIO EN LA ARGENTINA. UN ANÁLISIS DE SU COMPOSICIÓN Y EVOLUCIÓN (1995-2005)”. Federico Grasso y Alejandro Banzas. Agosto 2006

Nº 12 – “LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN LA POST-CONVERTIBILIDAD. PRINCIPALES TENDENCIAS EN UN NUEVO PATRÓN DE CRECIMIENTO” Ariana Sacroisky Octubre 2006

Nº 13 – “ESTRUCTURA PRODUCTIVA Y DETERMINACIÓN DE PRECIOS. UN ABORDAJE SECTORIAL (2002-2005)” Mariano Borzel y Esteban Kiper. Noviembre 2006

Nº 14 – “LA FUGA DE CAPITALES. HISTORIA, PRESENTE Y PERSPECTIVAS”. Jorge Gaggero, Claudio Casparrino y Emiliano Libman. Mayo 2007

Nº 15 – “LA INVERSIÓN Y SU PROMOCIÓN FISCAL ARGENTINA, 1974 – 2006” Jorge Gaggero y Emiliano Libman, Junio 2007

Nº 16 – “DESAFÍOS DE LA RECONFIGURACIÓN PRODUCTIVA EN ARGENTINA. APORTES PARA EL DEBATE ACTUAL”. María Agustina Briner, Ariana Sacroisky y Magdalena Bustos Zavala. Julio 2007

Nº 17 – “LA SOSTENIBILIDAD DE LA POLÍTICA DE ESTERILIZACIÓN”. Roberto Frenkel. Agosto 2007

Nº 18 – “EL FINANCIAMIENTO A LA VIVIENDA EN ARGENTINA. HISTORIA RECIENTE, SITUACIÓN ACTUAL Y DESAFÍOS”. Alejandro Banzas y Lorena Fernández. Septiembre 2007

- Nº 19 – “NUEVAS ARQUITECTURAS FINANCIERAS REGIONALES. SU INSTITUCIONALIDAD Y CARACTERÍSTICAS”. Guillermo Wierzba. Diciembre 2007
- Nº 20 – “UN ESTUDIO DE CASOS SOBRE BANCA DE DESARROLLO Y AGENCIAS DE FOMENTO” Claudio Golonbek y Emiliano Sevilla. Mayo de 2008
- Nº 21 – “BANCA DE DESARROLLO EN ARGENTINA. BREVE HISTORIA Y AGENDA PARA EL DEBATE” Claudio Golonbek, Septiembre 2008
- Nº 22 - “LA REGULACIÓN FINANCIERA BASILEA II. LA CRISIS Y LOS DESAFÍOS PARA UN CAMBIO DE PARADIGMA” Guillermo Wierzba, Estela del Pino Suarez, Romina Kupelian y Rodrigo López. Noviembre 2008
- Nº 23 – “LA PROGRESIVIDAD TRIBUTARIA. SU ORIGEN, APOGEO Y EXTRAVÍO (Y LOS DESAFÍOS DEL PRESENTE)” Jorge Gaggero. Diciembre 2008
- Nº 24 – “LAS ESTRATEGIAS DE FOCALIZACIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA. LECCIONES PARA LA ARGENTINA DE LAS EXPERIENCIAS DE SINGAPUR, MALASIA Y LA REPÚBLICA CHECA” Ariana Sacroisky. Abril 2009
- Nº 25 – “DESIGUALDAD Y CRECIMIENTO. LA LITERATURA, LOS DEBATES Y SU MEDICIÓN” Autor: Federico Grasso Colaboración: María José Castells. Mayo 2009.
- Nº 26 – “CRISIS MUNDIAL. ELEMENTOS PARA SU ANÁLISIS”. Enrique Arceo, Claudio Golonbek y Romina Kupelian. Julio 2009
- Nº 27 – “TITULIZACIÓN HIPOTECARIA EL INSTRUMENTO. RESEÑA DE EXPERIENCIAS. ENSEÑANZAS Y DESAFIOS POST-CRISIS PARA SU USO EN LA ARGENTINA”. Alejandro Banzas y Lorena Fernández. Agosto 2009
- Nº28 – “BANCA DE DESARROLLO UN ESTUDIO DE CASO: BNDES, DISEÑO INSTITUCIONAL Y ROL CONTRACICLICO”. Claudio Golonbek y Andrea Urturi. Marzo de 2010.
- Nº29- “LA FUGA DE CAPITALS II. ARGENTINA EN EL ESCENARIO GLOBAL (2002-2009). Jorge Gaggero, Romina Kupelian y María Agustina Zelada. Julio de 2010.
- Nº30- “CENTRO, PERIFERIA Y TRANSFORMACIONES EN LA ECONOMIA MUNDIAL”. Enrique Arceo y María Andrea Urturi. Agosto de 2010.
- Nº31- “EL REGIMEN BAJO PRESION: LOS ESQUEMAS DE METAS DE INFLACION EN BRASIL, CHILE, COLOMBIA Y PERU DURANTE EL BOOM EN LOS PRECIOS INTERNACIONALES DE MATERIA PRIMA”. Martin Abeles y Mariano Borzel. Septiembre de 2010.
- Nº32- “LOS DESAFÍOS PARA SOSTENER EL CRECIMIENTO. EL BALANCE DE PAGOS A TRAVÉS DE LOS ENFOQUES DE RESTRICCIÓN EXTERNA”. Rodrigo López y Emiliano Sevilla. Octubre de 2010.
- Nº33- “EL SISTEMA FINANCIERO ARGENTINO. LA EVOLUCIÓN DE SU REGIMEN REGULATORIA DESDE LA LIBERALIZACIÓN FINANCIERA. IMPACTOS RELEVANTES SOBRE EL CRÉDITO Y LA ECONOMÍA REAL”. Guillermo Wierzba, Estela del Pino Suarez y Romina Kupelian. Noviembre de 2010
- Nº34 - “AMERICA LATINA: EXPANSIÓN, CRISIS Y DESPUÉS. UN ESTUDIO DE CASO SOBRE LA POLÍTICA CONTRACÍCLICA EN ARGENTINA”. Guillermo Wierzba y Pablo Mareso. Diciembre 2010.

Nº35 - "PRODUCTO POTENCIAL Y DEMANDA EN EL LARGO PLAZO: HECHOS ESTILIZADOS Y REFLEXIONES SOBRE EL CASO ARGENTINO RECIENTE". Fabián Amico, Alejandro Fiorito y Guillermo Hang. Enero 2011.

Nº36 - "SECTOR FINANCIERO ARGENTINO 2007/2010. NORMALIZACIÓN, EVOLUCIÓN RECIENTE Y PRINCIPALES TENDENCIAS". Claudio Golonbek y Pablo Mareso. Marzo 2011.

Nº37 - "LA REGULACIÓN DE LA BANCA EN ARGENTINA (1810-2010). DEBTAES, LECCIONES Y PROPUESTAS". Guillermo Wierzba y Rodrigo López. Junio 2011.

Nº38 - "PLANIFICAR EL DESARROLLO. APUNTES PARA RETOMAR EL DEBATE". Claudio Casparrino, Agustina Briner y Cecilia Rossi. Julio 2011.

Nº39 - "MÁRGENES UNITARIOS FLEXIBLES, CICLO ECONÓMICO, E INFLACIÓN". Gustavo A. Murga y María Agustina Zelada. Agosto 2011.

Nº40 - "IMPACTO DEL PRESUPUESTO SOBRE LA EQUIDAD. CUADRO DE SITUACIÓN (ARGENTINA 2010)". Jorge Gaggero y Darío Rossignolo. Septiembre 2011.

Nº41 - "DIMENSIÓN Y REGULACIÓN DE LOS CONGLOMERADOS FINANCIEROS. EL CASO ARGENTINO". Romina Kupelian y María Sol Rivas. Diciembre 2011.

Nº 42 – "GLOBALIZACIÓN FINANCIERA Y CRISIS. LOS LÍMITES QUE IMPONE LA OMC PARA LA REGULACIÓN ESTATAL". Ariana Sacroisky y María Sol Rivas. Abril 2012.

Nº 43 – "ESTRATEGIAS DE DESARROLLO Y REGÍMENES LEGALES PARA LA INVERSIÓN EXTRANJERA". Enrique Arceo y Juan Matias De Lucchi. Mayo 2012.

Nº 44 – "EL ENFOQUE DE DINERO ENDÓGENO Y TASA DE INTERÉS EXÓGENA". Juan Matías De Lucchi. Junio 2012.

Nº 45 – "EXPANSIÓN ECONÓMICA Y SECTOR EXTERNO EN LA ARGENTINA DE LOS AÑOS 2000". Balance y desafíos hacia el futuro. Fabián Amico, Alejandro Fiorito y María Agustina Zelada. Julio 2012.

Nº 46 – "IMPACTO SOBRE LA EQUIDAD II. SIMULACIÓN DE LOS EFECTOS DISTRIBUTIVOS DE CAMBIOS EN EL GASTO PÚBLICO Y LOS IMPUESTOS. (ARGENTINA, 2010)". Jorge Gaggero y Darío Rossignolo. Septiembre 2012.

Nº 47 – "IMPACTO SOBRE LA EQUIDAD III. FISCALIDAD Y EQUIDAD EN LA ARGENTINA: UN ENFOQUE DE EQUILIBRIO GENERAL". María Priscila Ramos y Leandro Antonio Serino. Con el asesoramiento de Jorge Gaggero y Darío Rossignolo. Octubre 2012.

Nº 48 "SECTOR EXTERNO Y POLÍTICA FISCAL EN LOS PAÍSES EN DESARROLLO. LA EXPERIENCIA DE AMÉRICA LATINA ANTE LA CRISIS INTERNACIONAL DE 2008-2009. Martin Abeles, Juan Cuattromo, Pablo Mareso y Fernando Toledo. Marzo 2013.

Nº 49 "FONDOS BUITRE. EL JUICIO CONTRA ARGENTINA Y LA DIFICULTAD QUE REPRESENTAN EN LA ECONOMÍA MUNDIAL" Romina Kupelian y María Sol Rivas. Septiembre 2013.

Nº 50 "LA UNIDAD Y LA INTEGRACIÓN ECONÓMICA DE AMÉRICA LATINA: SU HISTORIA, EL PRESENTE Y UN ENFOQUE SOBRE UNA OPORTUNIDAD INÉDITA". Guillermo Wierzba, Jorge Marchini, Romina Kupelian y María Andrea Urturi. Octubre 2013.

Nº 51 "LA POLÍTICA FISCAL EN EL ENFOQUE DE HAAVELMO Y KALECKI. EL CASO ARGENTINO RECIENTE". Fabián Amico. Noviembre 2013.

Nº 52 “LA FUGA DE CAPITALS III. ARGENTINA (2002-2012). MAGNITUDES, EVOLUCIÓN, POLÍTICAS PÚBLICAS Y CUESTIONES FISCALES RELEVANTES. Jorge Gaggero. Magdalena Rúa, Alejandro Gaggero. Diciembre 2013.

Nº 53 “MACROECONOMÍA DE LA DEUDA PÚBLICA. EL DESENDEUDAMIENTO ARGENTINO (2003-2012) Juan Matías De Lucchi. Enero 2014.

Nº 54 “CRECIMIENTO Y BRECHA DE INFRAESTRUCTURA”. Norberto E. Crovetto, Guillermo Hang, Claudio Casparrino. Febrero 2014.

Nº 55 “RACIONAMIENTO DE CREDITO EN UN MARCO DE DINERO PASIVO Y REFERENCIA POR LA LIQUIDEZ DE LOS BANCOS” Rodrigo López y Pablo Mareso. Marzo 2014.